

- Novi ecoTEC plus uređaji
- Kondenzacijski div - ecoCRAFT/3
- Vaillant grije Terme Jezerčica
- Novosti u sustavu nagrađivanja

VAILLANT



Dragi moji...

Čitajući novine u proteklom razdoblju, slušajući vijesti iz dana u dan, čovjek ne može a da si ne postavi pitanje: pa ima li u ovoj zemlji još itko pošten?

Namjerno neću koristiti riječ krađa jer ipak je svatko nevin dok mu se ne dokaže krivnja, iako je upravo to osnovni smisao svih mogućih pronevjera, utaja, malverzacija, manipulacija, nenamjenskog trošenja, izvlačenja novaca te još čitavog niza različitih definicija sumnjivih aktivnosti koje nadležne službe i mediji svakodnevno otkrivaju.

Kada ih tako nabrojimo, čovjek se mora upitati ima li još uopće poštenih?

I, eto, prije nekoliko dana otkrio sam jednu novu kategoriju ljudi. Pošteni lopov!?

Priča je u cijelosti istinita i na temelju vlastitog iskustva.

Naime, moj sin, koji je vlastitom voljom, ničim prisiljen, po

završetku fakulteta odlučio otvoriti svoju tvrtku i okušati se u poduzetništvu okusio je sve čari tog poduzetništva, i to u ovako kriznim vremenima (odnedavna u ekstremnim slučajevima kao najgoru kletvu koristi „dabogda ti se djeca bavila privatnim poduzetništvom“). Kronično je bez novaca, znoji se kako platiti PDV, kako podmiriti sve račune, a kada je od knjigovođe dobio obračun za plaćanje poreza na dobit ostao je potpuno preneražen: „pa kakva sad dobit kada mi nemamo niti kune?“ Kako jedna nevolja nikada ne dolazi sama, tako mu se nepovratno pokvarilo Appleovo prijenosno računalo koje mu je u sretnija vremena kupio otac. Kako mu je to glavno sredstvo za rad, i kako se osamostalio nije mu preostalo drugo nego kupiti novi. Cijena nove igračke je oko 13.000 kuna što je za njega u trenutačnoj situaciji nedostižan iznos. Pritisnut činjenicom da ga ipak mora kupiti pronašao je rješenje plaćanjem putem kreditne kartice uz otplatu na 12 mjesečnih rata. Novo prijenosno računalo je kupljeno i njegovom ponosu i sreći nije bilo kraja.

Impressum

Vaillant plus izdaje:

Vaillant d.o.o.

Planinska 11, HR-10000 Zagreb

tel: +385/1/6188-670

fax: +385/1/6188-669

www.vaillant.hr

vaillant-plus@vaillant.hr

Članovi uprave: Mario Opačak, Zvonimir Manenica

Uredništvo: Mario Opačak, Sunčana Starček, Adonis Andrišević, Alan Babić, Siniša Vasiljević, Marjan Kolouh, Boris Topličanec, Krešimir Simon, Dalibor Crnić, Mario Koprivnjak, Tomislav Đurak, Mitja Janež, Jasenka Ljubović

Priprema izdanja: Sunčana Starček

Grafička priprema: Design studio Expositus

Lektorica: Martina Šolčić

Tisak: TIPOMAT d.o.o.

Jurja Habelića 70

10419 Staro Čiče

Prosinac 2013. godine

Besplatni primjerak

naklada: 3000 primjeraka

ISSN: 1334-2010

Za tiskarske greške ne odgovaramo!



Novosti

- 04 Novi cjenik
Dežurni servisi
- 21 Novi servisni iskorak
Akcijski paket rezervnih dijelova



Proizvodi

- 05 Novi ecoTEC
- 08 Terme Jezerčica



- 09 Referentni objekti ecoTEC plus
veće snage
- 14 ecoCRAFT exclusiv
- 26 Pločasti izmjenjivač topline



Nažalost, kako to obično biva, sreća je trajala kratko. Svega nekoliko dana kasnije zatekao se u jednom od zagrebačkih klubova te je ugledao skupinu svojih prijatelja. Prišao im je da se pozdravi, a svoje novo prijenosno računalo spustio je na pod i naslonio uza zid. Nakon rukovanja s prijateljima i izmijenjenih nekoliko riječi shvatio je da mu je prijenosno računalo *nestalo*.

Očaj koji ga je obuzeo i stanje u kojem sam ga sljedeći dan zatekao teško je opisati. Ono što ga je mučilo i više od činjenice da mu je netko ukrao prijenosno računalo bila je činjenica da će sljedećih 12 mjeseci morati plaćati rate za nešto čega nema i tako se svaki mjesec podsjećati na taj neugodan događaj.

I tada se dogodilo nešto nevjerojatno. Nakon dva dana nazvao ga je netko s nepoznatog broja, a mladić s druge strane rekao

mu je kako mu je on uzeo prijenosno računalo i da predlaže da se negdje nađu kako bi mu ga vratio. Na pitanje zašto, izrečeno u potpunoj nevjerici, uslijedio je sljedeći odgovor: „Malo sam pregledavao podatke na tvom računalu i shvatio da imamo 7 zajedničkih poznanika na Facebooku, a osim toga, kada sam vidio popis tvojih neplaćenih računa shvatio sam da si u jednakim financijskim problemima kao i ja. Nemam srca zadržati to tvoje računalo.“

Sljedećeg dana računalo je vraćeno vlasniku, a neimenovani mladić dokaz je da ako smo se pitali ima li još poštenih ljudi, sada bar znamo da ima poštenih lopova!



Klubovi
10 KIV - nagradni sustavi 2013.

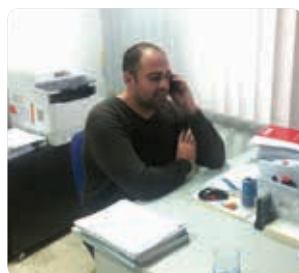
12 KIV intervju: Zagi-MD d.o.o.



Partnerstva
19 Veimar d.o.o. otvorenje
Zadarsko klizalište

20 Voda-plin d.o.o.
- Dani otvorenih vrata

AL-NOBEL - Vaillantov partner
u Albaniji



Klubovi
16 VSS intervju:
Energoinženjering d.o.o.



22 SI: Remih Inženjering d.o.o.

23 SI: Gregor Žilnik s.p



Događanja
18 Saso Split 2013.

27 Školovanje u 2014.
4. plinska konferencija u Splitu



24 BiH: AS-GAS Sarajevo

25 BiH: Tvrtka MIKI Sarajevo

28 Pikado klub Nevera
Čestitka



Novi cjenik

rezervnih dijelova

U skladu s tradicijom, tvrtka Vaillant d.o.o. jednom godišnje izdaje novi cjenik rezervnih dijelova, a ove smo se godine za tu aktivnost odlučili u mjesecu studenom (novi cjenik stupa na snagu s 18. studenim, 2013. godine). Cjenik rezervnih dijelova pruža ovlaštenim serviserima mogućnost pretraživanja traženog rezervnog dijela prema: kataloškom broju, nazivu dijela, a dodatnu sigurnost u odabiru pružaju i fotografija te oznaka tipa uređaja na koji se odnosi traženi rezervni dio. Pomoću ovog cjenika krajnji korisnik se i kod serviseri također može informirati o cijeni rezervnog dijela koji treba ugraditi u svoj uređaj.

Ove je godine cjenik tehnički dodatno dopunjen novim i promijenjenim kataloškim brojevima rezervnih dijelova, a dijelovi koji više nisu dostupni izostavljeni su iz cjenika.

Ove smo se godine također prilagodili zahtjevima koje je pred nas stavila upotreba fiskalnih blagajni u radu ovlaštenih servisa. Na zahtjev ovlaštenih servisa možemo dostaviti i cjenik rezervnih dijelova u Excel formatu koji je prilagođen za aktualizaciju fiskalnih blagajni ovlaštenih servisa.

K.S.

■ Cjenik rezervnih dijelova

Zašto Vaillant?

Jer originalni rezervni dijelovi osiguravaju kvalitetu.



Listopad 2013

- Cjenik po kataloškom broju
- Abecedni cjenik s fotografijama

Jer **Vaillant** misli dalje.

Dežurni Vaillantovi servisi

Mi smo tu i dok svi ostali odmaraju!



Vaillant d.o.o., Zagreb u suradnji sa članovima „Vaillant Servis Sistema“ već 13 godina provodi akciju dežurstva u neradne dane i dane blagdana tijekom sezone grijanja.

Ova hvalevrijedna, i prije svega, humana akcija provodi se od 2000. godine na području grada Zagreba, Velike Gorice, Samobora, Sesveta i Zaprešića. U početku je obuhvaćala samo razdoblje od 1. prosinca do 15. siječnja no s vremenom je njezino trajanje produženo. Ove godine akcija dežurstva na navedenom području traje u razdoblju od 1. studenog, 2013. do 1. ožujka, 2014. godine, te kao takva obuhvaća veći dio sezone grijanja.

Prije tri godine kolegama s područja Zagreba i okolice u akciji dežurstva pridružile su se kolege s područja Osijeka i Vinkovaca. Na tim područjima, zbog malog broja servisa, akcija dežurstva traje u razdoblju od 15. prosinca, 2013. do 12. siječnja, 2014. godine.

U spomenutom razdoblju u akciji dežurstva po prvi puta pridružiti će nam se i kolege s područja Čakovca i Varaždina. Raspored dežurnih servisa prema pojedinim gradovima možete pronaći na www.vaillant.hr, te upitom kod lokalnih trgovaca Vaillantovom opremom.

Akciju ćemo dodatno marketinški popratiti u Vinkovcima, Osijeku, Varaždinu i Čakovcu, oglašavanjem na lokalnim radiopostajama.

Ovakva vrsta aktivnosti jedinstvena je na području toplinske tehnike u Republici Hrvatskoj i svakako zaslužuje veliku pohvalu. Na ova način krajnji korisnici dobivaju dodatnu udobnost i sigurnost prilikom korištenja Vaillantovih uređaja. I na kraju, veliko HVALA dežurnim serviserima!

K.S.



ecoTEC uređaji

nove generacije

Vaillant

Uspješna priča zidnih kondenzacijskih uređaja ecoTEC pro i plus 3. generacije traje već gotovo sedam godina. Svoju su primjenu našli u objektima različitih namjena bilo da je riječ o novogradnji ili rekonstrukciji postojećih sustava, a u dosadašnjoj eksploataciji dokazali su se svojom kvalitetom, pouzdanošću te ekonomičnošću.

Iako odličnih karakteristika, ipak je došlo vrijeme za promjene jer, kako to obično biva, tržište se mijenja, zahtjevi se podižu na višu razinu, a očekivanja su sve veća.

Nikako se ne bi smjela zaboraviti činjenica da je Hrvatska odnedavno članica EU što za posljedicu ima da smo se obvezali primjenjivati odluke Europske komisije i da će se od sredine 2015. godine početi strogo primjenjivati direktive koje će bitno promijeniti sliku na hrvatskom tržištu po pitanju plinskih uređaja koji se koriste za grijanje i pripremu potrošne tople vode.

Iako je činjenica da prodaja kondenzacijskih uređaja raste iz godine u godinu, a prodaja konvencionalnih pada, ErP regulativa ubrzo će proces zamjene „stare“ tehnologije novom, odnosno kondenzacijski uređaji postat će minimum standarda po pitanju energetske efikasnosti izuzevši atmosferske uređaje s plamenicima koji imaju ložišta s niskom razinom dušičnih spojeva (NOx-a). Uvođenjem nove, 3. generacije ecoTEC uređaja, i dalje stoji osnovna podjela na pro i plus seriju, odnosno kombinirane (VUW) i cirkulacijske (VU) uređaje.



Rentgeni pogled u uređaj



Za razliku od dosadašnjeg prodajnog programa, nova 5. generacija, čija prodaja kreće u prvom tromjesečju sljedeće godine, prodat će se u 4 verzije pro serije i 8 verzija plus serije što svakako čini značajan pomak u odnosu na dosadašnju generaciju gdje je ponekad nedostajala verzija cirkulacijskog uređaja između 24 i 37 kW, odnosno jači kombinirani uređaj od 23 kW. S novom generacijom podjela je detaljnija što će svakako pozdraviti naši vjerni korisnici jer će odabir uređaja biti još kvalitetniji i raznovrsniji.

Kako prepoznati novu plus u odnosu na pro seriju? Vrlo jednostavno - generacija plus na prednjem dijelu kućišta ima metalna vratašca iza kojih se nalazi zaslon s tipkama za dijagnostiku, dok kod pro verzije nema prednjih vratašca te su vidljivi zaslon i tipke.

Zaslon kod plus uređaja većih je dimenzija s tekstualnim prikazom što značajno olakšava korištenje sustava DIA, dok pro verzija ima zaslon koji koristi simbole za dijagnostiku. S prednje strane uređaja i dalje se nalazi plastični poklopac koji pokriva priključno mjesto za atmosferske regulatore (automatika s vanjskim osjetnikom) ili se integriraju prijamnici od bežičnih regulacija.

Cirkulacijska je crpka u plus modelu visokoučinkovita te ima izlazni impulsni signal putem kojeg elektronika uređaja upravlja brojem okretaja te na taj način štedi

električnu energiju i osigurava „idealnu“ brzinu strujanja medija kako bi prijenos topline bio što efikasniji. Kod pro modela crpka je dvostupanjska što znači da elektronika, ovisno o programiranim parametrima, određuje hoće li crpka raditi s višim ili nižim brojem okretaja.

Kada se uspoređuje komfor pripreme potrošne tople vode kod kombiniranih uređaja i dalje je zadržana razlika, odnosno plus ima pločasti izmjenjivač od 19 lamela dok pro model ima izmjenjivač od 13 lamela.

U sklopu hidrauličkog bloka i dalje se nalazi troputni prekretni ventil s integriranim prestrujnim vodom kojeg je moguće namjestiti u skladu s instalacijom. Troputni ventil kod plus modela je od bakra, dok je kod pro modela od kompozitnih materijala.

Značajne promjene napravljene su u termokompaktnom modulu gdje se na venturijevoj cijevi sada nalazi restriktor ovisno o veličini izmjenjivača topline i učinku uređaja. Novi plus modeli opremljeni su funkcijom ELGA, što je velika novost kod 5. generacije uređaja. Riječ je o novoj komponenti, odnosno osjetniku koji funkcionira na principu masenog protoka te elektronicu javlja podatak o smjesi zraka i plina potrebnog za izgaranje. Ukoliko je odstupanje veće od dozvoljenog, elektronika provodi korekciju volumena zraka preko modulacije ventilatora ili količine plina preko plinske armature uređaja. Zahvaljujući funkciji ELGA plus modeli su dobili automatski nadzor, ali



ecoTEC plus



ecoTEC pro

i mogućnost korekcije procesa izgaranja što će svakako pridonijeti višem stupnju učinkovitosti uređaja.

Novost je svakako i nova arhitektura elektronske ploče s naglaskom na priključke (stezaljke) za regulacije. Neovisno o modelu uređaja nova generacija ima priključak isključivo za eBUS regulacije te dvožilni priključak za termostate od 24 V. Elektronika posjeduje i priključak „burner off“ koji će se moći koristiti kod složenih upravljačkih sustava gdje će se kontakt moći koristiti za uključivanje i isključivanje uređaja. U slučaju da se želi koristiti termostat 230 V poput uređaja calorMATIC 230 (stezaljke 3-4-5) potreban je modul VR36, a 24 V= termostate (stezaljke 7-8-9) neće biti moguće spojiti.

Svi uređaji pripremljeni su za rad s prirodnim (zemnim) plinom, a uz odgovarajuću preinaku bit će moguć i rad na propan. Cirkulacijski uređaji VU i dalje se mogu povezivati sa svim spremnicima PTV iz prodajnog programa te je ovisno i potrebi moguće reducirati izlazni topli učinak na pripremi PTV, dok će se kombinirani uređaji VUW serije plus moći nadograđivati s modulom actoSTOR VIH CL 20 S koji ima slojeviti spremnik za PTV od 20 litara te će se nadogradnjom neposredno povećavati i komfor. Sustavi dovoda zraka i odvoda dimnih plinova ostaju isti te će i dalje na raspolaganju biti izuzetno širok pribor putem kojeg se s lakoćom rješavaju i najzahtjevnije situacije. U

ovom dijelu bitno je napomenuti da s novom generacijom dolazi i nova dimovodna zaklopka koja je neophodan element kod sanacije više uređaja na jednom dimnjaku ili na vertikalni.

S proširenim modulacijskim područjem od 20 do 100% toplinski učinak uređaja u svakom se trenutku može idealno prilagoditi trenutačnim potrebama objekta. Novoizgrađeni objekti često imaju kvalitetnu toplinsku izolaciju te je potreba za grijanjem prostora smanjena dok potrebe za PTV rastu. Kako bi se zadovoljili dijametralno suprotni zahtjevi, potrebno je široko modulacijsko područje toplinskog učinka.

Svaka tvrtka mora na odgovarajući način odgovoriti izazovima svoga vremena, kao i nadolazećoj budućnosti što za posljedicu ima da samo najjači opstaju na tržištu. Vaillant sljedeće godine slavi 140 godina postojanja što je činjenica koja sama po sebi izaziva poštovanje prema tvrtki koja je više nego odlično odgovorila na sve izazove u svojoj povijesti. Naša je vizija jasna pa se kod razvoja novih uređaja ne vodimo samo time da zadovoljimo određene propise već i postavljamo nove standarde.

Zašto Vaillant?

Jer smo jednostavno najbolji!

Vaillant grije

Terme Jezerčica



Kompleks Terme Jezerčica

U poznatom zagorskom kupalištu Terme Jezerčica ovoga ljeta nije se samo odmaralo i uživalo u čarima vodenog svijeta.

Bilo je tamo i ozbiljnih zahvata na rekonstrukciji kotlovnice koja je već dotrajala i jedino kvalitetno rješenje bila je ugradnja novih kotlova.

U novouređenoj kotlovnici svoje mjesto pronašli su visokoučinski plinski kondenzacijski kotlovi ecoCRAFT exclusiv VKK 2806/3. Ukupno su ugrađena i u kaskadu spojena četiri kotla, pojedinačne snage 280 kW, što ukupnu snagu kotlovnice podiže na impresivnih 1120 kW.

Kotlovi osiguravaju grijanje cijelog kompleksa Terme Jezerčica, pripremu potrošne tople vode za hotel, bazene i sve pomoćne objekte. Cijeli sustav potpuno je automatiziran, za što brine regulator calorMATIC 630/3.

Prilikom odabira opreme naglasak je bio na ekonomičnom i ekološki prihvatljivom sustavu koji bi uz zadovoljavanje potreba za grijanjem osigurao i dodatnu uštedu energije.

Veseli nas što su se u Termama Jezerčica odlučili za Vaillantovu kondenzacijsku tehnologiju čime su svojim posjetiteljima osigurali ugodan boravak uz idealnu zagrijanost bazena i ostalih prostora u kompleksu.

Mi u Vaillantu osobito smo ponosni na ovaj projekt, čime smo pokazali da i najzahtjevnije objekte možemo vrlo kvalitetno riješiti upotrebom kondenzacijske tehnologije.

M.K.



Uređaji ecoCRAFT u kotlovnici



ecoTEC plus veće snage

pronašao put do krajnjih korisnika

Puno smo ove godine radili na uvođenju novih proizvoda na tržište. Jedan od njih su plinski zidni kondenzacijski uređaji velike snage, od 80 do 120 kW.

Vezano za taj proizvod puno je posla odrađeno i puno je vremena i truda uloženo kako bi se svi naši partneri na vrijeme upoznali s proizvodom. Pritom mislimo na mnoga održana školovanja za servisere i instalatere u Vaillant Edukacijskom Centru u Zagrebu. Nismo zaboravili niti projektante kojima smo pripremili nove materijale za pomoć pri projektiranju.

Kada se s odmakom od nekoliko mjeseci okrenemo i pogledamo rezultate tog uloženog truda i rada, možemo s ponosom reći da smo više nego zadovoljni. Najviše nas veseli što je struka prepoznala proizvod kao vrlo kvalitetno i fleksibilno rješenje. Obzirom na veliku snagu, uređaji se ugrađuju uglavnom u veće objekte i moguće ih je kaskadno povezati, najviše šest uređaja u kaskadu.

Imamo već nekoliko referentnih objekata u kojima je instalirana nova generacija kondenzacijskih uređaja koji uspješno obavljaju zadaću zagrijavanja prostora različitih namjena.

Kao primjer možemo nabrojati nekoliko objekata diljem Hrvatske gdje su novi kondenzacijski uređaji pronašli svoje mjesto.

Prvi objekt u Hrvatskoj koji je udomio novu generaciju uređaja je poslovni objekt u industrijskoj zoni Kukuljanovo pokraj Rijeke. Tamo su instalirana i u kaskadu spojena dva uređaja VU INT 1206/5-5 s dimovodom vođenim po vanjskoj strani fasade. U sustav su još uključeni vakuumski kolektori VTK 1140/2, ukupno 9 komada.

Sljedeći objekt je Glazbena škola u Požegi, gdje su instalirana i u kaskadu spojena tri uređaja VU INT 806/5-5. Objekt je ove godine temeljito obnovljen i proširen tako da sada ukupna površina objekta iznosi impresivnih 3000 metara kvadratnih, što za Vaillantove uređaje, naravno, ne predstavlja problem.

U Vinkovcima je također obnovljena kotlovnica u zgradi Tehnološkog centra gdje su ugrađena i u kaskadu spojena dva uređaja VU INT 806/5-5. Mogli bismo ovako još neko vrijeme nabrajati referentne objekte s instaliranim uređajima ecoBIG, ali zaustavit ćemo se na ova tri.

M.K.



Požega - Glazbena Škola



Kukuljanovo - dimovod



Nagradni sustavi 2013.

za članove KIV-a

Nagradni sustav „Instaliranjem uređaja do nagrada“

Kako do željenih nagrada?

- Nakon registracije instaliranih uređaja (rok je bio do 30. studenog, 2013.) od nas dobivate potvrdu o broju ostvarenih instalacija i sakupljenih bodova.
- Bodove potom pismenim putem mijenjate za nagrade po svom izboru.
- Minimalan broj instalacija koje ulaze u sustav nagrađivanja je 10 (deset) komada.

Primjer: Za 20 instaliranih uređaja, sakupljenih 20 bodova možete zamijeniti za jednu veću nagradu ili više manjih čiji ukupan zbroj čini 20.

Nagrada	komada	Vrijednost u bodovima
Jakna	1	(1x 20 bodova)
Sportska torba	2	(2x10 bodova)
Sjenilo za vjetrobran	5	(5x4 bodova)
Sportska torba + majica s kratkim rukavima	1 + 5	(1x10 + 5x2 bodova)

Nagrade za 2013. godinu	Potreban broj bodova
Smartphone - Samsung Core (ili istovjetni model)	165
Kofer s instalaterskim alatom	130
Klasični bicikl	50
Jakna	20
Sportska putna torba	10
Sjenilo za vjetrobran	4
Grebalica za led	3
Majica s kratkim rukavima	2

*Popis nagrada za 2014. godinu podložan je promjenama.

Važno

Obavijest o broju instaliranih uređaja i osvojenih bodova svi će sudionici dobiti do 15. siječnja, 2014., potom je u istom dokumentu potrebno označiti (zaokružiti) vrstu i broj nagrada koje želite podići. Potvrdu je potrebno poslati poštom na adresu Vaillant d.o.o., Planinska 11, 10000 Zagreb ili putem elektronske pošte na: kiv@vaillant.hr ili na broj faksa: 01/6188-669.

U nastavku vas podsjećamo na uvjete sudjelovanja u ovom sustavu nagrađivanja te kako možete osvojiti nagrade.

Uvjeti sudjelovanja u sustavu nagrađivanja?

- Sustav nagrađivanja namijenjen je isključivo društvima i obrtima članovima KIV-a.
- Ukupan broj instaliranih i registriranih uređaja pojedinog člana KIV-a čini konačan broj sakupljenih bodova.
- Za sudjelovanje u sustavu nije važno kod kojeg trgovca u RH i po kojoj cijeni je uređaj kupljen, već da ga je instalirao član KIV-a.
- U sustav nagrađivanja ubrajaju se isključivo oni uređaji koji su **registrirani putem Vaillantovih internetskih stranica**.
- Boduju se isključivo uređaji s **kompletnim podacima uređaja**, tj. s 28-znamenkastim tvorničkim brojem (uključujući sve posebne znakove), datumom instalacije te podacima korisnika.
- **Zadnji rok** za registraciju instaliranih uređaja bio je **30. studeni, 2013.**

Sustav nagrađivanja obuhvaća sljedeće Vaillantove uređaje:

Plinski uređaji, klima uređaji, solarni sustavi, dizalice topline geoTHERM, uređaji eLoBLOCK, atmosferski regulatori, ventilacijski sustavi, spremnici potrošne tople vode.

Novo:

- Moguće je izabrati različite ili više jednakih nagrada u visini ostvarenih bodova.
- Prebacivanje bodova u sljedeću godinu potrebno je zatražiti pismenim putem.
- Informacije o tome kako rezervirati i preuzeti željene nagrade bit će pravodobno objavljene i na zaštićenom području Vaillantovih internetskih stranica. Bodove, odnosno nagrade osvajaju isključivo društva ili obrti članovi KIV-a.



Nagradni sustav „Nagrađivanje instalatera 2013.“

Ovaj sustav Vam omogućuje dodatnu financijsku nagradu.

Kako ostvariti ovu stimulaciju?

- Sustav stimulacije predviđen je isključivo za društva i obrte, članove Kluba Instalatera Vaillant.
- Instalateri ovlašteni za puštanje uređaja u pogon **nemaju pravo sudjelovanja** u ovom sustavu stimulacije.
- Potrebno je sakupljati nagradne bodove (1 bod = 1 EUR) koji se ostvaruju **kupnjom i instaliranjem** Vaillantovih plinskih uređaja, klima uređaja, solarnih sustava, dizalica topline geoTHERM, atmosferskih regulatora, ventilacijskih sustava te spremnika potrošne tople vode.
- Nije važno kod kojeg trgovca u RH i po kojoj cijeni je uređaj kupljen.
- Nagradni bodovi obračunavaju se prema priloženoj tablici, a temeljem dostavljenih **fotokopija R-1 računa i registriranih (upisanih) uređaja putem naših internetskih stranica: www.vaillant.hr/Poslovni_partneri/.**

Upis instaliranih uređaja putem interneta vrlo je jednostavan i brz. Treba se samo ulogirati na zaštićeno područje i slijediti upute koje su navedene u poglavlju „**Jamstveni listovi**“.

- Ukoliko su uređaji uredno evidentirani putem interneta, instalater ne treba dodatno dostavljati instalaterske kupone.

Uvjeti za ostvarivanje nagrada:

- Potrebno je sakupiti najmanje **300 bodova u jednom godišnjem obračunskom razdoblju**.
- Najveći iznos koji je moguće ostvariti je 5.000 bodova u jednom godišnjem obračunskom razdoblju.
- Za sakupljanje bodova u tekućem obračunskom razdoblju mogu služiti **isključivo računi s datumom iz tog obračunskog perioda** (ne mogu se koristiti računi iz drugih obračunskih razdoblja).

Koju dokumentaciju treba prikupiti?:

- U sjedište Vaillanta treba dostaviti fotokopije svih R1 računa za kupljene Vaillantove uređaje.
- **Zadnji rok za predaju računa bio je 30. studeni, 2013.**
- R1 računi moraju glasiti na društvo ili obrt člana KIV-a (gotovinski računi ne ulaze u Sustav nagrađivanja instalatera) - **isključivo R1 računi!**
- Uz R1 račun potrebno je dostaviti **ovjereni instalaterski kupon** s jamstvenog lista (s pečatom i datumom instaliranja te bar kod naljepnicom s tvorničkim brojem uređaja).
- Instalaterski **kupon ne treba dostaviti** ukoliko je instalirani uređaj upisan putem naših internetskih stranica: www.vaillant.hr/Poslovni_partneri/.

Važno

- Dostavljene fotokopije R1 računa **moraju biti čitke**.
- Preuzimanje nagrade može uslijediti tek nakon što su sve priložene fakture u potpunosti plaćene dobavljačima.

Detaljne informacije koliko koji proizvod vrijedi bodova, možete pogledati u dopisu koji ste dobili na svoju adresu, na internetskim stranicama pod zaštićenim prostorom ili direktno u Vaillantu.

Novo:

Od 2014. godine obračun oba sustava nagrađivanja provodi se isključivo u jednom godišnjem obračunskom razdoblju koje traje od **1. siječnja, 2014. - 15. prosinca, 2014.**

Sve detaljne informacije za oba sustava nagrađivanja možete pronaći na Vaillantovim internetskim stranicama pod zaštićenim prostorom: www.vaillant.hr/Poslovni_partneri. Također nas za sve nejasnoće i upite vezane za SNI uvijek možete kontaktirati putem elektronske pošte: kiv@vaillant.hr, telefona: 01/6188-670 ili faksa 01/6188-669.

Vaš KIV



Klubovi



Izrada ponuda i priprema dokumentacije
gospodin Denis (lijevo) gospodin Mladen(desno)

Bez obzira što je mjesec studeni pun obaveza i dogovorenih poslova gospoda Mladen i Denis Zagrajski izdvojili su vrijeme za jedan intervju s Vaillantom. Gospodin Mladen Zagrajski po struci je bravar i svoja prva iskustva u grijanju stjecao je u Elektrometalu 1978.-1985. godine. Kako bi obavljao ovu djelatnost morao se prekvalificirati u vodoinstalatera i plinoinstalatera, što je učinio u Varaždinu. Nakon ovog posla radio je u servisu na održavanju koprivničke bolnice do 1993 godine. Nakon toga se zapošljava u tvrtki VODA-PLIN kod gospodina Treščeca, gdje sljedećih 5 godina radi kao instalater centralnoga grijanja.

Dana 2. veljače, 1998. godine otvara vlastiti obrt zajedno sa sinom Denisom i tu se po prvi puta odlučuje za poduzetničke vode. ZAGI je dugogodišnji nadimak

Nedaleko od Koprivnice, poznate kao „grada sa srcem“ nalazi se mjesto Glogovac gdje je smještena instalaterska tvrtka ZAGI-MD. ZAGI-MD je dugogodišnji Vaillantov partner koji već petnaestak godina uspješno posluje na ovim prostorima i kojeg smo željeli predstaviti našim čitateljima.

ZAGI-MD

tvrtka koju prati dobar glas

gospodina Zagrajskog, a MD se odnosi na inicijale imena Mladen i Denis. Na samom početku obrt je imao zaposlena dva djelatnika dok ih je danas petero. Tu je i pet naučnika 2. i 3. godine. Gospodin Zagrajski često kroz šalu kaže kako im je mama, tata i profesor s obzirom na to koliko vremena provode zajedno na poslu.

Tvrtka se bavi instalacijama plina, vode, kanalizacijom, centralnim grijanjem kao i spajanjem gradskih priključaka vode. Sin Denis posjeduje 3 majstorska ispita za vodu, plin i grijanje te je u Varaždinu završio 5. stupanj. Preuzeli su i stambeno održavanje preko Stambenog servisa gdje često uskaču kada se pojavi problem u vezi grijanja ili plina. Obrt svojim uslugama pokriva velik dio grada Koprivnice i ljudi to znaju cijeniti kada se nađu u problemu.

Nekada su se preferirali konkurentske robne marke, međutim u posljednjih 10 godina rade isključivo s Vaillantom. U doba kada je gospodin Zagrajski radio u VODA-PLINU kroz posao se svakodnevno susretao s Vaillantovim uređajima. Iz instalacije u instalaciju stvarala se sve veća privrženost Vaillantima da bi danas postala navika. „Mi možemo raditi i s drugim robnim markama, ali s Vaillantom već sve znamo unaprijed“, ističe sin Denis.

Najčešće se ugrađuju konvencionalni kombi i cirko uređaji, ali u posljednjih nekoliko godina velik je broj kondenzacijskih uređaja.

Uvijek si odrede više vremena kako bi stranci predstavili prednosti kondenzacijske tehnologije i u većini slučajeva stranka to na kraju prihvati. Ove godine imali su 4-5 objekta s kompletnim



ZAGI-MD u punom sastavu



instalacijama plina, vode, kanalizacije i centralnoga grijanja. To su najčešće niskoenergetske kuće čiji su vlasnici mladi ljudi, koji su vrlo dobro upoznati s prednostima kondenzacijskih uređaja. U tim objektima ugrađeno je nekoliko centrala VUC 256 te jedan uređaj VU 376. Najčešće se poslovi dobivaju putem usmene preporuke, a u današnje doba veliku ulogu igra i cijena.

Gospodin Mladen na samom početku naučio je svoga sina Denisa a kasnije i sve ostale djelatnike da sve što rade mora biti na najvišoj razini. Time nije mislio na samu kvalitetu odrađenog posla, već i na estetiku instalacija te urednost nakon odrađenog posla.

Velika prednost rada s Vaillantom je i servisna služba koja je uvijek dostupna. Ondje najviše surađuje s gospodinom Zdenkom Fabićem (ZINST). Većinu uređaja u pogon im pušta gospodin Fabić koji to uvijek odradi profesionalno, što se na kraju vidi kroz zadovoljstvo stranaka. Prednost je i da gospodin Zagrajski daje dvije godine garanciju na izvedene instalacije, a pojavi li se bilo kakav problem to se rješava u kratkom roku. Većinu robe kupuju kod svog bivšeg poslodavca VODA-PLIN-a te je odnos dviju tvrtki na najvišoj mogućoj razini. Kod gospodina Treščeca nabavlja se gotovo sva roba za vodu, plin i grijanje, a svi djelatnici iznimno su uslužni, ističe gospodin Zagrajski.

Kad je riječ o povezanosti s Vaillantom, sve se obavlja preko servisera, odnosno gospodina Fabića, a za neki kompleksniji upit zovu direktno u Vaillant.

Gospoda Mladen i Denis dugogodišnji su članovi KIV-a i na većini skupština u organizaciji Vaillanta stalni su gosti. Krasno se naći s različitim ljudima i razmijeniti iskustva o struci, ističe gospodin Mladen. Vrlo zanimljiv podatak pokazuje da u godinama krize tvrtka ZAGI-MD ostvaruje povećanje posla te radi mnogo više nego 2009. i 2010. godine. U ovim kriznim godinama postavlja se 20-30 plinskih uređaja, a preferiraju se kondenzacijski uređaji koji su idealni za nove, dobro izolirane objekte.

Gospodin Mladen nema velikih planova za budućnost i najveća mu je želja ostati s ovim brojem djelatnika i trenutačnim obimom posla. Vremena su teška i danas ljudi gledaju da plate čim manje pa često prođu ponude koje nekoliko stotina kuna povoljnije. Dobar glas koji prati tvrtku ZAGI-MD, dugogodišnje iskustvo te kvaliteta odrađenih poslova samo su neke prednosti koje ova tvrtka ima, a te su prednosti prepoznale i zadovoljne stranke.

Vremena za odmor i opuštanje nema jer se ponekad mora raditi i vikendima.

Ono malo slobodnog vremena gospodin Mladen provodi u Goricama, odnosno u svome vinogradu gdje pronalazi mir. U tom vinogradu nalazi se mali objekt s podrumom i velikom terasom gdje gospodin Zagrajski voli provoditi svoje slobodno vrijeme i pobjeći od svakodnevnice.

Bez obzira što oko vinograda ima puno posla to je za njega velika ljubav i čini ga sretnim.

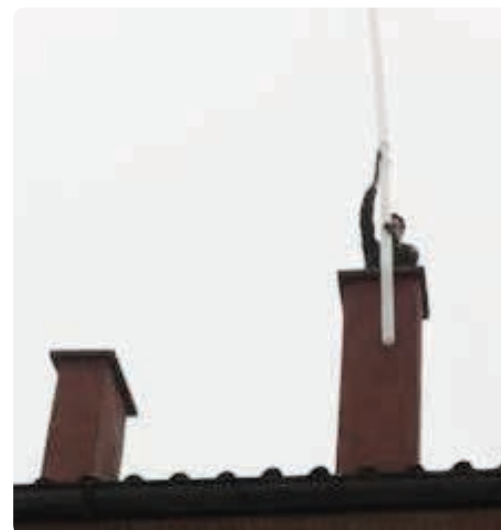
M. Kol.



Kondenzacijski uređaj sa spremnikom



Podno grijanje u novoj obiteljskoj kući



Montaža dimovoda



Proizvodi



Kondenzacijski kotlovi

ecoCRAFT exclusiv

Potrošnja primarne energije kao i onečišćavanje okoliša predstavlja gorući globalni problem koji nikoga neće zaobići. Pogledamo li statistiku potrošnje energije, najviše se energije troši na grijanje i pripremu PTV te na električnu struju.

Vaillant kao vodeći proizvođač u tehnici grijanja i pripreme PTV oduvijek je bio pionir u novim tehnologijama, uređajima i sustavima osiguravajući svojim korisnicima maksimalnu udobnost korištenja uz minimalne troškove.

Kondenzacijska tehnologija predstavlja prvi značajan pomak u smjeru uštede energije uz relativno minimalna ulaganja jer u velikom broju slučajeva, kod postojećih objekata, nisu potrebni veći zahtjevi na postojećim instalacijama te je zamjena postojećih kotlovnica relativno jednostavna.

U novim objektima kondenzacijski plinski uređaji također su najčešće optimalan izbor jer u odnosu na obnovljive izvore energije poput geotermalne i sunčeve iziskuju značajno niža ulaganja ali i manje zahtjeve za instalaciju sustava.

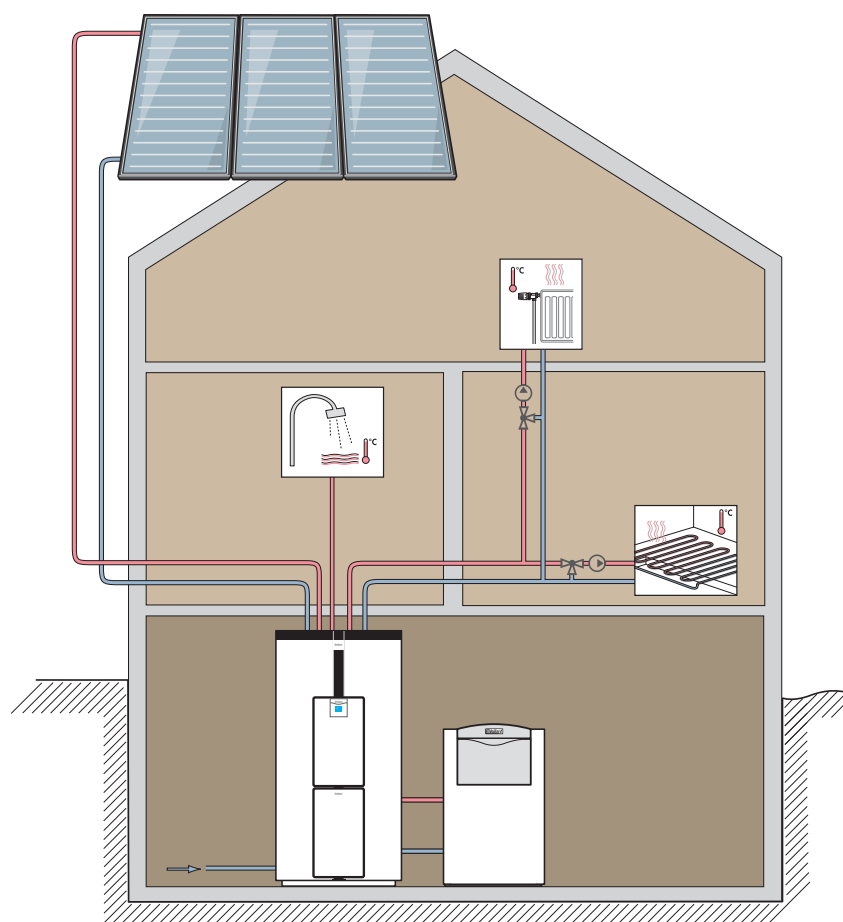
ecoCRAFT exclusiv je kotao nazivnog učinka od 80 do 280 kW. S modulacijskim područjem od 17 do 100% i malim

dimenzijama predstavlja idealan odabir za veće objekte. Izmjenjivač topline izrađen je od legure aluminija i silicija, a plamenik je izveden od plemenitog čelika. S normnim stupnjem iskorištenja od 110% postavlja standarde u svom segmentu plinskih kondenzacijskih kotlova.

ecoCRAFT exclusiv pokazao se kao izvrsno rješenje za pripremu PTV u kombinaciji s laminarnim spremnicima actoSTOR VIH RL 300/400/500 s komforom od čak 2899 l/h kod ulazne temperature hladne vode od 10°C i izlazu tople vode od 45°C.

Male dimenzije (kotlu od 280 kW potrebno je 1,1 m² prostora za postavljanje) i niska razina buke omogućuju njihovu široku primjenu te se često koriste i za krovne kotlovnice.

Kotao se pokazao i kao izuzetno kvalitetno tehničko rješenje kod zamjene postojećih kotlova u centralnim kotlovnica.



Kondenzacijski kotlovi

S mogućnošću povezivanja i upravljanja do 8 uređaja u kaskadi putem Vaillantove regulacije auroMATIC 620/3 ili calorMATIC 630/3 moguće je instalirati kotlovnicu od 2,24 MW. Korištenjem modula VR 34 moguće je klizno upravljati polaznim vodom grijanja putem vanjske regulacije (PLC sustavi i slično).

Izvrstan primjer rekonstrukcije kotlovnice s kotlovima ecoCRAFT exclusiv su Terme Jezerčica gdje je izvršena zamjena dva postojeća toplovodna kotla od 1,1 MW s četiri kotla VKK INT 2806/3. Prilikom puštanja sustava u pogon mjerena iskoristivost kotlova iznosila je 98% a u odnosu na dosadašnje kotlove planirana ušteda na godišnjoj razni iznosi oko 35%.

Do ove godine u ponudi smo imali dimovodni pribor za kotlove do 160 kW. Od travnja su u ponudi dimovodi od polipropilena za kotlove do 280 kW. Također je velika novost da sada kao pribor imamo i dimovodne sustave za kaskadno povezivanje i to do 3 x 240 kW, odnosno 2 x 280 kW s mogućnošću vođenja dimovoda unutar objekta (materijal je PP) ili po vanjskoj strani objekta, odnosno fasadi (materijal je plemeniti čelik). U sklopu dimovodnog pribora u ponudi su i dimovodne zaklopke s motornim pogonom kojima se upravlja putem odgovarajućih električnih sklopnika i modula za nadzor rada.

Ponuda sustava kotlova ecoCRAFT exclusiv upotpunjena je cirkulacijskim visokoučinkovitim crpkama, hidrauličkim skretnicama, pločastim izmjenjivačima, neutralizatorima kondenzata s crpkama ili bez te ostalim priborom.

Kod centralnih kotlovnica sustav je idealan za kombinaciju s ostalim izvorima energije poput solarne ili geotermalne te se u tim slučajevima često koriste međuspremnici ogrjevne vode allSTOR exclusiv koji se izrađuju do volumena od 2000 litara.

Iako je danas Vaillant prepoznatljiv i po razvoju sustava koji se baziraju na obnovljivim izvorima energije (solarni sustavi, dizalice topline), kogeneracijama, rekuperatorima, rashladnim sustavima i drugim tehnologijama, tvrtka je ostala vjerna razvoju plinskog programa koji će zasigurno još dugo vremena ostati primaran izbor korisnika.

Vaillant je kroz svoju povijest, od gotovo 140 godina, razvijao tehnologije i postavljao standarde dokazujući kako je lider u području grijanja i PTV. Inteligentna rješenja sustava s kotlovima ecoCRAFT exclusiv dokaz su da tvrtka Vaillant uvijek misli dalje i da se kreiraju multifunkcionalna rješenja kako bi se odgovorilo svim izazovima tržišta.



Energo-inženjering d.o.o.

član VSS-a iz Slavenskog Broda



Gospodin Tomislav u uredu

Za ovaj broj vašeg omiljenog časopisa zaputili smo se do Slavenskoga Broda kako bismo posjetili našeg dugogodišnjeg partnera i člana VSS-a, tvrtku Energo-inženjering.

Gospodin Tomislav Jurić u posljednjih nekoliko godina obavlja posao voditelja tvrtke koju je osnovao njegov otac davne 1990. godine. Službeno je u tvrtki počeo raditi 2003. godine.

U samom početku imao je dva zaposlena djelatnika, a zanimljivo je da još i danas tu rade. Kroz godine, ukupan broj zaposlenih narastao je do 17, koliko ih je ukupno danas. Tvrtka obavlja više djelatnosti. Bavi se svim strojarским instalacijama: plinskim instalacijama, instalacijama grijanja i hlađenja, vodovodom i kanalizacijom, te servisom plinskih uređaja robne marke Vaillant i servisom klima uređaja.

Od ukupnog broja zaposlenika dva su servisera (jedan od njih je Tomislav) i devet instalatera. Tu je još knjigovodstvo i nabava što je nužno potrebno za tvrtku s ovolikim brojem zaposlenih.

Tvrtka ima sjedište u vlastitom poslovnom prostoru u jednoj poslovnoj zgradi u centru Slavenskog Broda, u starom dijelu grada u ulici Stjepana Plemenitog Horvata 28. U posjedu poslovnog prostora su od 2000. godine, dok su prije toga bili u iznajmljenom prostoru. Činjenica da su u vlastitom prostoru i da nemaju troškove najamnine danas im značajno olakšava poslovanje.



Poslovni prostor



U akciji na Skupštini VSS-a



U početku poslovanja bilo je svakakvih događaja, puno se griješilo, ali važno je da se iz tih pogrešaka puno naučilo. Početničke pogreške koje su u početku bile sastavni dio poslovanja, sada su svedene na minimum. Značajnu ulogu u tome imali su redoviti odlasci na školovanja u Vaillant kako bi svoje znanje o uređajima proširili i dodatno utvrdili.

Veliku podršku imaju u tehničkom odjelu Vaillanta gdje uvijek mogu dobiti potrebne informacije, savjete i smjernice na koji način pristupiti rješavanju problema na terenu.

Vezano za rezervne dijelove, gospodin Tomislav kaže kako Vaillant ima najbolju podršku na tržištu. Nešto što naruči danas, dobije već sutra i u roku od 24 h može riješiti bilo koji kvar koji se pojavi na terenu. Na taj su način daleko ispred servisera konkurentnih proizvođača plinskih uređaja, jer pouzdano zna kako oni ni u najboljoj opciji ne mogu u tako kratkom roku biti opskrbljeni rezervnim dijelovima. Na taj način može korisnicima ponuditi puno kvalitetniju uslugu od konkurencije.

Osim što tvrtka ima reputaciju vrlo kvalitetnog servisa, ne može se zanemariti ni instalaterski dio priče koji također funkcionira odlično. U prilog tome govori impresivna lista koja prelazi dvije tisuće instaliranih plinskih uređaja robne marke Vaillant, nebrojene instalacije klima uređaja, na stotine plinskih instalacija i instalacija centralnoga grijanja.

U posljednjih nekoliko godina posao na plinskim instalacijama dosta se smanjio. Kao usporedbu navodi da su prije ekonomske krize imali godišnje između 150 i 200 odrađenih plinskih instalacija, dok je danas taj broj pao na 15 do 20 plinskih instalacija godišnje.

Bez obzira na veliki pad posla i ekonomsku krizu koja još uvijek traje, niti jedan djelatnik nije otpušten. Prilagodili su se novonastaloj situaciji, te će nastojati zadržati ovakvo stanje koliko je god to moguće.

Planovi za širenje poslovanja i rast broja zaposlenih već su duže vrijeme zamrznuti jer cjelokupna situacija na tržištu trenutačno ne dopušta razvitak u tom smjeru. Gospodin Tomislav kaže kako će biti vrlo zadovoljan ako ova krizna vremena uspiju okončati s postojećim brojem zaposlenika.

U instalaterskom dijelu poslovanja vezani su uz nekoliko građevinskih tvrtki koje prate po teritoriju cijele države, ovisno o tome gdje se pojavi određeni posao, dok su u servisnom dijelu, razumljivo, ograničeni na djelovanje

po Slavonskom Brodu i njegovoj užoj okolini do 40-ak kilometara udaljenosti.

Odnos servisnog posla za privatne i poslovne korisnike otprilike je pola-pola, ali je primjetno u zadnje vrijeme kako korisnici zovu servis samo kada su primorani. Redovni servisi nekada su se radili doslovno bez dogovora, dok se danas situacija značajno promijenila.

Na pitanje kako se odlučio na suradnju s Vaillantom i kako je danas zadovoljan tom svojom odlukom gospodin Tomislav kaže kako nije požalio što je za partnera odabrao Vaillant. „Dvije tisuće instaliranih i na tisuće održavanih i servisiranih uređaja u protekle 23 godine poslovanja govore same za sebe. Moram naglasiti da zadovoljstvo suradnje s Vaillantom ne jenjava ni nakon toliko provedenih godina zajedno. Naprotiv, zadovoljstvo je još veće“, kaže gospodin Tomislav.

Kada smo se dotakli slobodnog vremena, gospodin Tomislav kaže da ima slobodnog vremena te ga voli provoditi u prirodi. Bavi se lovom i ribolovom i uživa provoditi vrijeme s obitelji i prijateljima na svojoj splavi na Savi u kojoj se osjeća potpuno slobodno.

Ovim putem želimo zahvaliti gospodinu Tomislavu na izdvojenom vremenu za ovaj intervju i poželjeti njemu i svim djelatnicima Energo-inženjeringa puno uspjeha u daljnjem radu.

M.K.



Splav na Savi - utočište za užitek i odmor



Događanja

Ovogodišnji, 18. po redu, međunarodni sajam graditeljstva SASO Split, održan je od 23. do 27. listopada, 2013. godine.

Vaillant je i ove godine odlučio poduprijeti sajam u svojstvu generalnog pokrovitelja te se predstavio na izlagačkom prostoru od 48 m².



Pitanja krajnjih korisnika i stručnih partnera

Vaillant - generalni pokrovitelj sajma

SASO Split 2013

Najviše interesa i pitanja bilo je oko nove generacije zračne dizalice topline aroTHERM koja bi se u prodaji trebala pojaviti u II. tromjesečju iduće godine. Riječ je o dizalici topline koja pruža mogućnost grijanja, hlađenja i pripreme potrošne tople vode s rasponom učinka od 5 do 15 kW. S obzirom na geografski položaj te povoljne prosječne temperature zraka tijekom zimskih mjeseci, zračna dizalica topline vrlo je prihvatljivo i popularno rješenje na području Dalmacije. Tome u prilog ide svakako da ovdje govorimo o inverterskoj tehnologiji s visokim energetske razredom A+ do A++ te da je sustav moguće kombinirati sa solarnim sustavom.

Osim ovoga noviteta, posjetitelji su također mogli vidjeti novu generaciju visokoučinskih zidnih plinskih kondenzacijskih uređaja ecoTEC pro i plus koji će se u prodaji naći početkom iduće godine. S obzirom na tradiciju i iskustvo od gotovo 140 godina te prepoznatljivi dizajn Vaillantovih uređaja „sa smiješkom“ budući potencijalni korisnici plina na području Dalmacije iskoristili su ovu priliku kako bi dobili što više informacija.

Vaillantov kutak sa strujnim programom, koji uključuje električne grijalice, protočne grijače vode te elektro kotlove, bio je već tradicionalno izvrsno posjećen, a posjetitelji su željeli pohvaliti kako već dugi niz godina posjeduju neki od navedenih proizvoda te kako su iznimno zadovoljni.

Kada je riječ o solarnom programu, uz već prepoznatljivi pločasti kolektor auroTHER VFK 125 pro, posjetitelji su također imali prilike vidjeti pločasti kolektor HelioPlan koji se odlikuje manjom bruto površinom od 2 m² te idealnim omjerom cijene i kvalitete.

U četvrtak 24. listopada održan je Energetski summit u organizaciji Splitsko-dalmatinske županije, Hrvatske gospodarske komore te Hrvatske komore inženjera strojarstva. Summit je okupio veliki broj inženjera strojarstva koji su u pauzama između predavanja iskoristili priliku kako bi obišli Vaillantov štand i saznali sve novosti i aktualnosti koje nas očekuju tijekom 2014. godine.

Ovim putem zahvaljujemo svim partnerima koji su nam pružili podršku u realizaciji ovog sajma.

A.B.



Zračna dizalica topline aroTHERM



Pločasti kolektor HelioPlan



Inverterski klima uređaj climaVAIR VAI 6



VEIMAR d.o.o.

u novom poslovnom prostoru

Firma Veimar d.o.o. koja je član Vaillant Servis Sistema, 29.11.2013. svečano je otvorila svoj novi poslovni prostor na adresi Ozaljska 61, u Zagrebu.

Pored četiri stalno zaposlena servisera, firma Veimar zapošljava i tajnicu koja zaprima pozive krajnjih korisnika te dogovara termine odlaska servisera na teren.

Također, korisnicima je na raspolaganju i strojarski inženjer koji po potrebi izlazi na objekt te krajnjem korisniku izrađuje ponudu ili idejni projekt.

S obzirom na dugogodišnje partnerstvo sa firmom Vaillant, prostor je u potpunosti uređen u „duhu“ Vaillanta sa vrlo zgodnim i zanimljivim prikazom Vaillantovih zidnih uređaja od najstarije pa do najnovije generacije.

Ovim putem želimo pohvaliti direktora firme, gospodina Marijana Lokmića na trudu i sredstvima koje je uložio prilikom uređenja ovoga prostora te njemu i njegovom timu želimo puno uspjeha u budućem radu.

A.B.



Zadarsko klizalište

Vaillant opet „na ledu“

Nakon uspješne prethodne godine, u sklopu projekta „Đir po gradu“, Klizalište Zadar 2013. godine ponovo otvara svoja vrata u samom centru grada Zadra (na Poluotoku, uz crkvu sv. Marije, sv. Donata i trg Forum) u razdoblju od 24. studenog, 2013. do 11. siječnja, 2014. godine.

Klizalište je višeslojni projekt koji nastoji privući građane na Poluotok, kao i vratiti dinamiku življenja grada u zimskim mjesecima.

Uz projekt klizališta bit će vezana brojna događanja i koncerti, kao i prigodni blagdanski program. Projekt također okuplja i brojne ugostitelje i obrtnike grada Zadra koji će svojim sudjelovanjem obogatiti sveukupnu ponudu.

Vaillant ponovno podupire ovaj projekt te poziva sve Zadrane i goste grada da posjete Poluotok i zabave se na ledu ili uz njega.

S.S.





Sve je spremno za prezentaciju



Novo u Vaillantovom prodajnom programu

Dani otvorenih vrata

u VODA PLIN-u

Tijekom mjeseca listopada tvrtka Voda-plin organizirala je Dane otvorenih vrata na kojima je bio prisutan i Vaillantov Infomobil.



Vrlo dobra posjećenost

Cijeli događaj je bio iznimno dobro organiziran, obavijest je objavljena na lokalnom radiju, u novinama, a i gospodin Treščec je sve svoje partnere usmeno obavijestio. Vaillantovo prezentacijsko vozilo bilo je vrlo dobro posjećeno, bilo da je riječ o krajnjim korisnicima, instalaterima ili projektantima. Bilo je tu upita o klasičnom grijanju, no sve ih je više o novim obnovljivim izvorima energije. U poslijepodnevnom satima u školskom centru tvrtke Voda-plin okupilo se petnaestak instalatera koji su mogli čuti najnovije informacije iz Vaillantovog programa kao i najave uređaja za 2014. godinu. Pored Vaillanta, prezentaciju su držali i predstavnici tvrtki Hansgrohe i Huppe. Uz ugodnu atmosferu i prigodni domjenak druženje se nastavilo do poslijepodnevnih sati.

M.Kol.

Vaillant partner u Albaniji

AL-NOBEL SH.P.K.

Početak ove godine započeli smo suradnju s tvrtkom AL-NOBEL sh.p.k iz Tirane koja se ubrzo pokazala kao vrlo ozbiljan i profesionalan partner s konkretnim planovima da robnu marku Vaillant učini prepoznatljivom u Albaniji.

Tvrtka AL-NOBEL osnovana je prije dvanaest godina te posjeduje veliko iskustvo u distribuciji uređaja za grijanje i klimatizaciju te solarnih sustava. Prodajno mjesto nalazi se u najprometnijoj ulici u Tirani te je već uređeno u skladu s Vaillantovim standardima. Distribucija u ostalim gradovima organizirana je pomoću dugogodišnjih lokalnih partnera tako da možemo reći da tvrtka AL-NOBEL pokriva cijelo područje Albanije.

Trenutačno su u fazi završetka novoga poslovnog prostora koji se nalazi na glavnoj cesti koja povezuje grad Tiranu sa zračnom lukom. Na ovoj lokaciji uskoro će biti otvoren mnogo veći prodajni salon sa centralnim skladištem te poslovnim uredima gdje će biti izložen cjelokupni Vaillantov prodajni program. Zamisljeno je da neki od izložbenih uređaja budu u funkciji kako bi se kupcima što bolje prezentirala naša oprema te kako bi se u sklopu tog izložbenog salona u budućnosti moglo održavati školovanje poslovnih partnera.



Prodajni salon tvrtke AL-NOBEL u centru Tirane

Da nije riječ o klasičnoj trgovačkoj tvrtki govori podatak da će tvrtka AL-NOBEL uskoro zaposliti inženjera strojarstva čiji će prvi zadatak biti organizacija servisne mreže na području Tirane te podrška svim potencijalnim kupcima u odabiru adekvatne Vaillantove opreme.

A.B.



Novi servisni iskorak

u kondenzacijskoj tehnologiji

Tvrtka Vaillant od 1999. godine na hrvatskom tržištu prodaje kondenzacijske uređaje, a usporedno s time obučava i školuje svoje ovlaštene servisere. Posebnu pomoć Vaillant pruža u nabavi uređaja za mjerenje sastava dimnih plinova, gdje zajedno sa svojim partnerima osigurava ovlaštenim servisima kupnju navedenih uređaja po vrlo povoljnim cijenama. Upotreba tih uređaja neophodna je za servis i održavanje kondenzacijskih uređaja, a od 1. siječnja, 2014. godine bit će potrebno, prilikom puštanja u pogon, provesti ispis mjerenja sastava dimnih plinova u dvije kopije. Jedna će kopija ostati pohranjena kod krajnjeg korisnika zajedno s jamstvenim listom, a drugu će ovlašteni serviser spremiti u vlastitu arhivu.

Na zahtjev tvrtke Vaillant u određenim situacijama (npr. kod promjene primarnog izmjenjivača) ovlašteni će servis morati priložiti i traženi ispis mjerenja sastava dimnih plinova prilikom puštanja uređaja u pogon.

Na taj način želimo dodatno povećati sigurnost rada uređaja, smanjiti mogućnost nastanka kvara i povećati efikasnost i uštedu u njegovu radu, a sve na zadovoljstvo naših krajnjih korisnika.

K.S.



Akcijski paketi rezervnih dijelova

Kupite povoljno!

Uvođenje novih kondenzacijskih uređaja početkom 2014. godine, zahtijeva i kvalitetnu pripremu ovlaštenih servisa za ove nove izazove. U tom smislu organizirat ćemo školovanje svih ovlaštenih servisa u našem Edukacijskom centru (najprije članovi „Vaillant Servis Sistema“, a poslije i ostali ovlašteni servisi). Edukaciju će pratiti i popratni stručni materijali (seminarska obuka, instalacijske upute, katalozi rezervnih dijelova).

Osim edukacije želimo pružiti priliku i svim ovlaštenim servisima kako bi ostvarili povoljnu kupnju rezervnih dijelova za nove kondenzacijske uređaje. To nam se čini posebno važno, uzevši u obzir promjene koje nas očekuju u prodaji plinskih uređaja u 2015. godini (točnije od 1. srpnja, 2015. godine u prodaji ćemo imati isključivo kondenzacijske uređaje).

Iz tog razloga, početkom mjeseca prosinca ponudit ćemo pakete osnovnih dijelova za nove kondenzacijske uređaje po vrlo povoljnim cijenama, a to znači s rabatom od 40% na osnovnu maloprodajnu cijenu. Bit će to prilika da se svi ovlašteni servisi i na ovaj način pripreme za nove izazove koji nas očekuju u idućim godinama.

K.S.





Remih Inženiring d.o.o.

Društveno i ekološki odgovorna tvrtka



Izložbeni prostor Remih - Sejem dom

Moramo se složiti s činjenicom, uzevši u obzir situaciju u kojoj živimo, da danas štednja u banci predstavlja materijalno dobro koje si može priuštiti sve manje ljudi. U tvrtki Remih inženiring, koja posluje pod imenom robne marke Remih Ogrevna tehnika i Remih Design, ponosni su da mogu ponuditi tehnički savršene sustave grijanja, koji korisnicima svojih proizvoda ne nude samo zadovoljstvo, udobnost, estetiku nego i optimalno rješenje.

Tvrtka Remih inženiring, osnovana je 1994. godine te se specijalizirala na području sustava grijanja u novogradnji i adaptacijama. Sjedište tvrtke je na adresi Stegne 31 u Ljubljani, gdje imaju i prodajno-izložbeni salon s izloženim Vaillantovim uređajima, i u skladu s trendom u centru pozornosti su, naravno, obnovljivi izvori energije. U tvrtki, u kojoj je direktor Jure Remih zaposleno je šestoro ljudi, a svi instalacijski poslovi izvode se preko vanjskih partnera.

Vrhunsku kvalitetu usluga osigurava stručni tim djelatnika i dobro razvijena mreža stalnih poslovnih partnera. Osiguravaju osobni pristup, praćenje razvoja struke te upravljanje cijelim procesom.

Najprofitabilnija ulaganja su ulaganja u obnovu sustava grijanja, moto je tvrtke Remih inženiring d.o.o., iz koje u nastavku navode: „**Dobar sustav grijanja Vam osigurava bolji povrat novaca nego što Vam osiguravaju banke.**“

Pored toga nude i konkurentne cijene, najvišu razinu usluga, i najkraće izvedbene rokove. Pri izboru opreme posvećuju mnogo pažnje kvaliteti, funkcionalnosti pa i estetici jer su želje tvrtke Remih jednake kao i želje krajnjih korisnika uređaja, a to je da krajnji proizvod ne bude samo koristan nego i lijep. Svojim kupcima nude realizaciju projekata s kojima dobivaju najprikladniji sustav grijanja. Budući korisnici se i prije kupnje mogu uvjeriti da će njihova investicija biti najbolji izbor koje tržište trenutno nudi, jer im omogućavamo razgled referentnih objekta.

Sa svojim visokokvalitetnim rješenjima omogućuju dostizanje većih energetske učinku, koji se mogu primijetiti već u kratkoročnoj financijskoj konstrukciji projekta.

Remih Ogrevna tehnika postala je sinonim za visokokvalitetne sustave grijanja, djeluje kao cjelina zahvaljujući svom znanju, pristupu i zastupanju vrhunskih robnih marki.

S tim ugledom već više od petnaest godina grade zavidnu prepoznatljivost i dostižu izrazito veliki udio na slovenskom tržištu. Navedeno može potvrditi i veliki broj zadovoljnih stranaka. U tvrtki Remih posebno ističu da je vrlo važno razmišljati o energetske učincima kompletnog sustava. Energetske učinci i sposobnost njihova dostizanja odgovori su na pitanja koja se postavljaju svakom kupcu prije nego se odluči na investiciju. Gospodin Jure Remih u razgovorima sa svojim potencijalnim kupcima ističe: Mi nismo prodavači niti instalateri, mi smo stručnjaci, koji ćemo vam unaprijed predstaviti sve učinke grijanja. Jamčimo da ćemo vam našim sustavima ponuditi najbolje rješenje, s kojim ćete ostvarivati najveću uštedu energije unatoč raskoši energije koja će vas grijati.

U tvrtki Remih Inženiring d.o.o. prepoznali su vrijednosti koje nudimo u Vaillant: zadovoljstvo kupaca, estetiku i pouzdanost, te su se na osnovi toga pridružili „obitelji“ naših vjernih partnera. Ova nas tvrtka već nekoliko godina zastupa na Sajmu Dom u Ljubljani u okviru svog izložbenog prostora, gdje se Vaillant uvijek nalazi na vidljivom mjestu. Naša tvrtka u tvrtki Remih Inženiring ima vjerodostojnog partnera, na kojeg se možemo osloniti i bezbrižno usmjeriti potencijalne kupce koji će biti zadovoljni kvalitetom pružene usluge. Želimo da suradnja s tvrtkom Remih Inženiring d.o.o. i u budućnosti bude na tako visokoj razini i s povjerenjem.



Dvije generacije - Gregor Žilnik i otac Peter lijevo

Gregor Žilnik s.p.

SI

EM Servis i montaža toplotne tehnike

Topli, ugrijani stambeni prostori i u najhladnijoj zimi, moto je tvrtke Gregora Žilnika

U ovom broju Vaillant plusa nastavljamo s predstavljanjem naših partnera koji brinu za dobar ugled robne marke Vaillant u Sloveniji. Ovoga puta želimo vam predstaviti tvrtku s dugotrajnom tradicijom servisiranja plinskih uređaja u Ljubljani i okolici.

Tvrtka EM Servis i montaža toplotne tehnike, Gregor Žilnik s.p., Vaillantov je serviser od 2010. godine, a tradicija suradnje obitelji Žilnik s našom tvrtkom daleko je duža. Gregor Žilnik svoj je put kao serviser započeo kod oca Petera, koji se opremom za grijanje bavio kao samostalni poduzetnik od 1978. do 2010. godine.

Gospodin Peter je 2010. godine posao servisa i instalacija predao mlađoj generaciji. Na samom početku su se u tvrtki Petera Žilnika izvodili samo servisni radovi, a kasnije je dodan servis i instalacije uređaja za grijanje. U novoj tvrtki, koja ima sjedište na adresi Cesta dvoh cesarjev 36/b u Ljubljani, trenutačno su zaposleni Gregor, koji je po struci elektrotehničar i ima završen majstorski ispit za opću elektromehaniku, te zaposlenik koji je po obrazovanju strojarski tehničar, no ipak otac Peter priskoči u pomoć sa svojim opsežnim znanjem.



Ekipa EM Servis i montaža toplotne tehnike, Gregor Žilnik s.p.

Zbog velikih potraživanja te rastućih cijena energenta, tvrtka se specijalizirala za modernizaciju kotlovnica uključujući i zamjenu uljnih i plinskih kotlova, plamenika, regulacijskih sustava i zidnih peći, te instalaciju dimnjaka.

Pored servisiranja plinskih kotlova, servisiraju i sve vrste uljnih sustava, održavaju kotlovnice i regulacijske sustave. U okviru modernizacije kotlovnica nude uslugu po sistemu ključ u ruke koji uključuje: razgledavanje postojeće kotlovnice, potom odabir odgovarajućeg uređaja kojim će korisnik ostvariti najveću uštedu energenta u budućnosti. Uz pomoć proizvođača, na temelju posjeta, izrađuje se potreban projekt strojarskih instalacija te ponuda za realizaciju.

Osim toga, preuzimaju organizaciju potrebne dokumentacije za zamjenu energenta u skladu sa sporazumom nadležnih institucija, tako da kupci mogu bezbrižno uživati u svojim toplim i ugrijanim domovima. Iz raznovrsnog opsega posla i zadataka u tvrtki EM servis i instalacija opreme za grijanje Gregor Žilnik s.p. vidljivo je, da tvrtka obavlja velik broj različitih servisnih i instalacijskih poslova, te da svojim kupcima i dobavljačima usluga mogu ponuditi najbolji izbor proizvoda, koji je u skladu sa željama kupaca i energetske potrebama objekta.

Unatoč punom radnom rasporedu, članovi se odazivaju na naše seminare i sve naše susrete koje priređujemo tijekom godine, što nas jako veseli.

Svojim radom, znanjem, iskustvom i dobrom voljom tvrtka EM Servis i montaža toplotne tehnike Gregor Žilnik s.p. pripomogla je da korisnici Vaillantovih uređaja u Ljubljani i okolici budu zadovoljni robnom markom Vaillant kao i uslugama servisa.

Zato im ovom prilikom moramo zahvaliti na dosadašnjoj suradnji te se nadamo da ćemo i u budućnosti našu suradnju održavati na jednakoj razini.

M.J.



Partnerstva

BIH

Za ovaj broj našeg i Vašeg časopisa Vaillant plus odlučili smo predstaviti tvrtke koje svojim radom i poslovanjem zaslužuju biti dio naše zajedničke priče.

Da je riječ o veoma kvalitetnoj tvrtki, poznatom imenu, dokazanoj kvaliteti i brzom odgovoru na upite govori i sljedeći tekst.



G. Amir sa suprugom Enisom

Tvrtka AS-GAS, Sarajevo

Mislimo na vrijeme, riješimo probleme!

Tvrtka AS-GAS, Sarajevo osnovana je 2003. godine. Osnovna djelatnost bila je servisiranje plinskih uređaja. Prvi kontakt s Vaillantom ostvaren je 2005. godine, a uspješna suradnja na obostrano zadovoljstvo traje već osam godina. Godine 2013. tvrtka postaje član Vaillant servisa sistema VSS, u sklopu kojeg aktivno djeluje i opravdava svoj i Vaillantov ugled. Od samog osnivanja tvrtke aktivni su potpisnici ugovora s ovlaštenim distributerom plina Sarajevo-gas, koji je ovlašten ugovoreni izvođač i partner.

Tvrtka je smještena u ulici Aleja Bosne Srebrene, u tržnom centru Vojničko polje. Tvrtka pokriva cijelo područje grada Sarajeva, ali i okolice. U prvoj godini poslovanja tvrtka je zapošljavala dvoje ljudi, a danas se razvila i ima sedam zaposlenika. Pored vlasnika tvrtke gospodina Amira Grelje, administrativni dio posla obavlja vrijedna supruga Enisa, poslove servisiranja obavljaju momci Senaid i Armin, dok su na poslovima instalacija uređaja raspoređeni Dževad, Haris i Almir.

Prema riječima Amira Grelje, Vaillant ga je oduševio odličnom organizacijom, logistikom, dostupnošću rezervnih dijelova,

tehničkom podrškom kao i cjelokupnim sustavom poslovanja. „U Vaillantu nema nerješivih problema. Sve se odvija u vrlo kratkom roku. Zbog toga i naš slogan tvrtke ‘mislimo na vrijeme, riješimo probleme’ govori u prilog mojoj tvrdnji“, riječi su gospodina Grelje.

Danas rade apsolutno sve s područja kućnih plinskih instalacija, centralnoga grijanja, servisiranja plinskih uređaja, klima uređaja, a najveći broj uređaja koje instaliraju su Vaillantovi kombi bojleri. U posljednjih nekoliko godina korisnici se sve više okreću novim tehnologijama te zahtijevaju uređaje kao što su kondenzacijski uređaji, solarni kolektori, ali i toplinske crpke. Za uspjeh poslovanja tvrtke presudna je kvaliteta izvedenih radova, zadani i ispoštovani rokovi, kao i korektnost prema strankama.

Ovi i još mnogi čimbenici odlučujući su za dobivanje posla i napredak u karijeri.

„Za sve svoje radove dajem 24 mjeseca garancije i uvijek sam spreman, bilo da je subota, nedjelja ili praznik, izaći na teren i korisniku riješiti problem. Korisnici to uistinu cijene, a samo takav pristup otvara vrata za nove projekte i angažmane. Konkurencija je velika i posao će dobiti samo najkvalitetnije tvrtke s odličnim preporukama.“

„Danas tvrtka posluje na zavidnoj razini, i pored finansijskih i ekonomskih poteškoća u kojima se nalazi naša država, ja sam ipak zadovoljan količinom posla kojeg obavljamo kao i kvalitetom usluga koje pružamo, jer povratne informacije s terena govore da su korisnici naših usluga izuzetno zadovoljni i sretni“, istaknuo je vlasnik tvrtke gospodin Amir Greljo.

Tvrtki AS-GAS od srca želimo još mnogo uspjeha i napretka u budućnosti, kako na poslovnom, tako i na privatnom planu. Uspjeh tvrtke Vaillant mjeri se uspješnošću njezinih poslovnih partnera, a tvrtka AS-GAS to uistinu jest.



Crveni su odgovorni za instalacije, a sivi za servis uređaja

J.Lj.



Brzi brifing, g. Smajo Veljan sa sinom

Tvrtka MIKI, Sarajevo

Tradicija, kvaliteta i znanje!

Sada već davne 1982. godine u Sarajevu, nakon „ispečenog“ zanata u tadašnjem gospodarskom gigantu Energoinvest d.d. Sarajevo, u obrtničke vode uplovio je gospodin Smajo Veljan, osnivajući tada obrtničku djelatnost MIKI za završne radove u građevinarstvu.

„U tadašnjem sustavu bilo je teško pokrenuti vlastiti obrt i uspješno poslovati, ali tržište je bilo veće i radilo se u svim tadašnjim republikama“, prisjeća se gospodin Smajo. Nakon što je od malih nogu probudio ljubav prema strojarskim instalacijama, svoje iskustvo i znanje prenio je na sinove Benjamina i Belmina, na koje je veoma ponosan, a koji su danas aktivno uključeni u sve aktivnosti tvrtke koja bilježi stalan rast i napredak.

„Izrasli smo u stabilan poslovni subjekt i imamo 15 zaposlenih kvalificiranih montera s područja termo, hidro i plinskih instalacija. Najsuvremeniji alati i oprema, kvalitetna podrška poslovnih partnera, od kojih Vaillant zauzima posebno mjesto u našim srcima, ali i ostalih ne manje bitnih, Vokel i Luk, te naši cijenjeni i educirani zaposlenici, ključ su zajedničkog uspjeha, pa smo kao tim spremni uhvatiti se u koštac sa svim projektnim zadacima i rokovima koji su pred nama.

Nije na odmet spomenuti da je više od 30 godina zadovoljstvo naših klijenata na prvome mjestu. Koristimo ovu priliku da istaknemo neke od objekata naših klijenata u čijoj smo izgradnji sudjelovali te da im ovim putem zahvalimo na ukazanom povjerenju“, navodi gospodin Veljan.

- Hotel „Bristol“ - Mostar; „ProCredit“ banka - Sarajevo i Zenica; Glavni stožer EUFOR-a - Rajlovac; Gazi Husrev begova Medresa - Mostar; Zgrada prometne policije - Sarajevo; Policijska stanica

- Kiseljak; Veterinarski i Ekonomski fakultet - Sarajevo; PC „Srce“ - Sapna; Dom umirovljenika „Imzit“ - Sarajevo; Benzinske crpke i hoteli „Imzit“ - Sarajevo; Upravne zgrade tvrtki: „Džekos“, „Gadžo“, „Atom“, „Prograd“, „Ekosirovina“ i dr.; Košarkaški savez BiH - Sarajevo; Međunarodna zračna luka - Sarajevo; Objekt za smještaj osoblja televizije „Al Jazeera“ - Sarajevo; Caffe bar „The Pub“ - Sarajevo; te mnogobrojna stambena naselja u Sarajevu. „Rosulje“ - 400 stanova; „Buća Potok“ - 200 stanova; „Dobrinja“ - 300 stanova; „Benis“ - 300 stanova; „Ahaeti“ - 100 stanova; „Nukleus“ - 100 stanova.

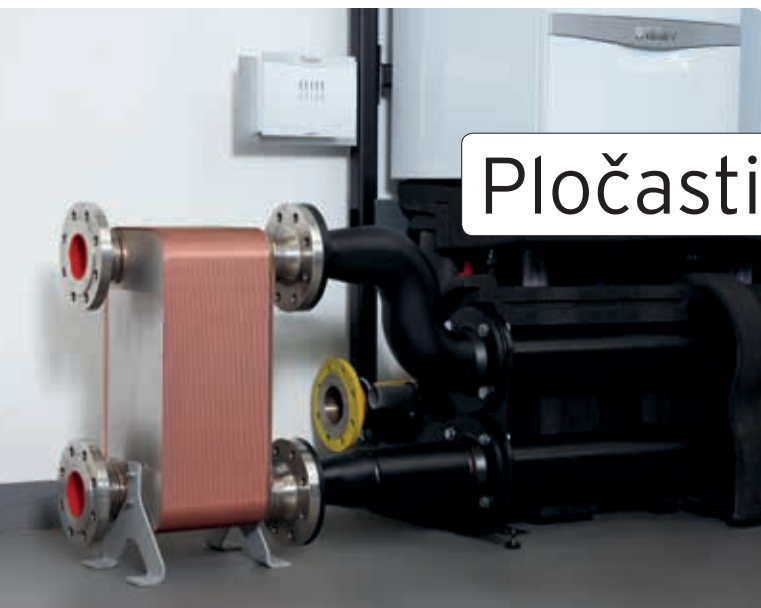
„Tu je i nemali broj samostalnih stambenih i poslovnih objekata“, istakao je vlasnik ove tvrtke.

„Stanje našeg poslovnog računa govori samo za sebe. Od 1995. godine instalirali smo i pustili u rad više od 2000 Vaillantovih uređaja. Od početka proizvodnje pa do danas, počelo je grijati više od 3000 Vairad panelnih radijatora. Samo u ovoj godini broj instaliranih plinskih uređaja Vaillant prijeći će 300 jedinica. Ne smijemo zaboraviti ni nove tehnologije i dostignuća iz Vaillantovog proizvodnog programa s područja obnovljivih izvora, koji su sve više u sferi našeg poslovanja.

Naša je vizija jasna - pratiti trendove, opremiti se i pripremiti za nove poslovne izazove te biti konkurentan na tržištima EU, koja nam polako, ali sigurno dolaze“, rekao nam je u razgovoru s osmijehom na licu i velikom dozom optimizma jedan od suvlasnika tvrtke, naš višegodišnji ovlašten i član VSS-a tima gospodin Benjamin Veljan.

„Na kraju koristimo priliku da u ime cijelog kolektiva MIKI o.d. Sarajevo svim svojim klijentima i poslovnim partnerima čestitamo predstojeće blagdan i poželimo uspješnu i sretnu novu 2014. godinu, kako na poslovnom tako i na privatnom planu“, čestitke je uputio gospodin Smajo Veljan.

J.Lj.



Pločasti izmjenjivači topline

120 do 720 kW

Pločasti izmjenjivač topline spojen na hidrauličku granu kaskadnog spoja

Jedan od prodajnih argumenata koji smo naveli bio je opsežan dimovodni te hidraulički pribor koji pruža mogućnost kaskadnog povezivanja navedenih uređaja ukupne snage 720 kW.

S obzirom na povratne informacije s terena te trenutačne potrebe, odlučili smo proširiti hidraulički pribor s još jednim vrlo korisnim priborom - pločastim izmjenjivačem topline.

Pločasti izmjenjivači isporučivat će se u 6 izvedbi ovisno o instaliranoj snazi uređaja (od 120 do 720 kW) a bit će raspoloživi s početkom

Početak ove godine u Vaillant plusu najavili smo uvođenje nove generacije visokoučinskih kondenzacijskih uređaja velikoga učinka 80, 100 i 120 kW.

2014. godine. Primjenom pločastog izmjenjivača topline moguće je fizički odvojiti krug proizvođača topline (primarni krug) od kruga potrošača topline (sekundarni krug) te na taj način zaštititi krug proizvođača topline od bilo kakvih negativnih utjecaja (poput visoke tvrdoće vode). Sukladno smjernicama Vaillanta da tvrdoća vode u sustavu mora biti u skladu s instaliranom snagom, primjena pločastog izmjenjivača topline bit će idealno rješenje u sustavima gdje nije predviđen omekšivač vode.

A.B.

In memoriam

Branko Bratek



Ovim putem želimo svim našim partnerima priopćiti žalosnu vijest da nas je u 51. godini života iznenada napustio naš dugogodišnji prijatelj, poslovni partner i ovlaštenu servisera tvrtke „Plin instalacije“ Nova Gradiška, gospodin Branko Bratek.

Gospodina Branka svi ćemo se sjećati kao uvijek nasmijanu i vedru osobu, spremnu na šalu, ali jednako tako i kao vrlo kvalitetnog dugogodišnjeg servisera tvrtke „Vaillant“.

Ovim putem želimo izraziti duboku sućut rodbini, prijateljima i poznanicima gospodina Branka.

Neka mu je laka hrvatska zemlja!



Školovanje u

2014. godini

Tijekom 2014. godine Vaillant će predstaviti cijeli niz noviteta kako bi spremno dočekaio nadolazeću regulativu EU (ErP) koja će stupiti na snagu sredinom 2015. godine. Promjene koje dolaze trajno će promijeniti naše tržište, odnosno kada govorimo o kvaliteti i tehnologiji letvica će biti značajno podignuta što drugim riječima znači da ćemo nekim starijim tehnologijama zauvijek „zatvoriti vrata“ poput takozvanih klasičnih fasadnih uređaja.

Najvažnija novost je da u prvom tromjesečju sljedeće godine kreće prodaja novih zidnih kondenzacijskih uređaja ecoTEC serije pro i plus toplinskog učinka od 11 do 35 kW.

Upravo će i naša tema školovanja za 5. generaciju ecoTEC uređaja biti prva koju ćemo provesti u novoj godini uključivši i nove 230 V regulacije VRT 15/35/250/250F.

U drugoj polovini godine predstaviti ćemo nove generacije uređaja ecoCOMPACT i auroCOMPACT. Ujedno će se najprodavaniji segment kondenzacijskih uređaja kompletno izmijeniti.

Osim novih značajki proizvoda važan dio seminara odnosit će se na temu kako maksimalno iskoristiti prednosti kondenzacijske tehnologije te na koji je način moguće izvoditi sanacije postojećih instalacija grijanja i dimnjaka. Edukacija je ključ poslovnog uspjeha svakog od nas.

D.C.

4. Plinska energetska konferencija

održana u Splitu

Tijekom mjeseca studenog, točnije u terminu od 14. do 15., održana je 4. Plinska energetska konferencija u Splitu. Glavna tema konferencije bila je plinifikacija Dalmacije, a tom prilikom mogli smo vidjeti i što je sve u planu na cijeloj teritoriji Republike Hrvatske u budućnosti.



Vaillant info pult



Vaillantovo predavanje

Uz niz zanimljivih predavanja Vaillant je također dobio priliku održati prezentaciju o „Inteligentnim plinskim sustavima za kućanstva i gospodarstva“. Tom prilikom pokazali smo kako i u kojem se pravcu razvija Vaillantova tehnologija.

Od ove godine Vaillant u svojoj ponudi ima zidne visokoučinske uređaje ecoTEC od 80,100 i 120 kW. Uređaji se uz korištenje originalnih nosača, kaskadnih dimovoda i hidrauličkih skretnica mogu povezivati u jednu bateriju i postizati učinke od 720 kW čime se mogu pokriti toplinski gubici jedne stambene zgrade. Nakon toga je uslijedila

prezentacija prve apsorpcijske plinske dizalice topline na bazi minerala zeolita. Tijekom prezentacije naglasili smo da je jedna dizalica topline zeoTHERM već instalirana u Centru za OIE u sklopu našeg objekta te se može vidjeti u radu.

Da je Vaillant okrenut budućnosti mogli smo pokazati i na primjeru mini-kogeneracijskih uređaja, te uređaja s gorivnim člankom.

Sve drage partnere koji su zainteresirani za nove tehnologije pozivamo da posjete Vaillantov Centar za OIE, te se upoznaju s novitetima.

B.T.



Pikado klub Nevera

u Vaillantovom ruhu



Inače, Pikado klub Nevera službeno je osnovan početkom 1998. godine iako natjecateljski djeluje još od 1995. godine.

U svojoj bogatoj rezultatskoj povijesti klub je osvojio pregršt naslova, među kojima se ističe titula četverostrukih državnih prvaka (tri puta u muškoj i jednom u ženskoj konkurenciji), dvostruki osvajači

Članovi Pikado kluba Nevera iz Viškova odlučili su nedavno odjenuti Vaillantovo ruho i time na sebi svojstven način promovirati Vaillant.

Uz pikado trening našli su i vremena na zabavu i nezaboravno slikanje.



Kupa Hrvatske, višestruki osvajači županijske lige i Kupa, europski viceprvaci. Klub je iz svojih redova dao čak pet reprezentativaca, a među njima je i državna prvakinja.

Trenutno u klubu djeluje 36 natjecatelja raspoređenih u pet ekipa od kojih je jedna ženska.

www.neveraviskovo.com

S.S.

Dragi čitatelji Vaillant plusa,

za kraj godine želimo Vam zahvaliti na Vašoj vjernosti te ujedno poželjeti sretne božićne blagdane te puno sreće, zdravlja i uspjeha u novoj 2014. godini!

Vaši Vaillantovci

