

Vaillant+

25 VAILLANT
HRVATSKA
godina

59/2017



Aplikacija Vaillant
Partner+



Akcija Staro za novo



ambiSENSE -
nova udobnost



Nova poslovna vizija



DRAGI MOJI...

istina je da sam sad već u jednom ozbiljnom životnom dobu i imam poprilično godina radnog iskustva. Gledano iz perspektive čovječanstva to je tek jedan trenutak u vremenu, ali su promjene koje su se u tom vremenu dogodile doista impresivne.

Sjećam se dobro kada sam počeo raditi ikada, naravno, nismo imali mobitele, nije bilo telefaksa niti računala. Imali smo obične „Olympia“ pisaače mašine te posebnu prostoriju u kojoj je bio smješten teleks. Mnogi mlađi kolege vjerojatno niti ne znaju što je to. Bio je to uređaj veličine omanjeg automobila iz kojeg je izlazila perforirana vrpca na kojoj su slično Morseovim znakovima za slabovidne bile ispisane poruke koje su stizale.

Kada smo nakon nekog vremena dobili prvo električne pisaače strojeve, a nakon toga i telefaks činilo se kao da smo prešli u neki potpuno drugi svijet. No, ne trebamo se vraćati tako daleko u prošlost. Još do prije svega nekoliko godina bilo je gotovo nemoguće od većine naših servisera dobiti čak i rukom pisani radni nalog. A danas?

Danas serviseri svojim mobitelima skeniraju bar kodove rezervnih dijelova i kreiraju narudžbe koje zatim dostavljaju elektronskom poštom, a na jednak način dobivaju i račune za isporučene dijelove!!!

Čitao sam prije nekoliko dana članak o digitalizaciji svjetske ekonomije i bez obzira što smo uglavnom svi već postali svjesni vremena u kojem živimo ipak sam ostao zatečen nekim činjenicama. Jeste li znali da se u svijetu svake sekunde pošalje više od 2,5 milijuna e-mail poruka, da se putem WhatsAppa svakoga dana pošalje više od 50 milijardi poruka ili da se na kineskom online gigantu Alibaba u vrijeme blagdana ostvari 175.000 kupovina u sekundi te da je rekordnog dana u 2016. godini portal Alibaba zabilježio 675 milijuna kupovina u samo jednome danu.

John Chambers, predsjednik uprave Cisco Systema tvrdi: „najmanje 40% tvrtki u svijetu ugasit će se u sljedećih 10 godina

ukoliko potpuno ne promijene svoje poslovanje kako bi ga prilagodile novim tehnologijama“. Ovo pomalo zastrašujuće upozorenje ponukalo me da napravim pregled svega što smo mi učinili po pitanju digitalnih tehnologija u posljednjih godinu ili dvije.

- Na našoj smo web stranici započeli s elektronskim treninzima, odnosno školovanjem. Prvi e-learning modul napravljen je za automatiku multiMATIC 700, a uskoro će slijediti i moduli za aroTHERM i flexoTHERM dizalice topline.
- Projektantima smo omogućili pristup bazi gotovih projektnih rješenja čiji se broj svakodnevno povećava.
- Kompletan rad našeg novog VEP programa za instalatere u potpunosti je digitaliziran i automatiziran te je putem posebne mobilne aplikacije omogućena registracija instaliranih uređaja i automatski obračun nagradnih bodova koje je zatim moguće zamijeniti za nagrade iz posebnog web shopa.
- U funkciji je i online katalog rezervnih dijelova na posebnoj web stranici za naše servisere.
- Započelo je korištenje posebne mobilne aplikacije za servisere koja omogućuje jednostavno registriranje puštanja uređaja u pogon, aktiviranje produljenog jamstva te registraciju svih servisnih radnji na uređaju.
- Naša je internetska stranica sve bolja i sadrži sve više korisnih informacija i interaktivnih sadržaja.
- U funkciji je i posebna internetska stranica posvećena daljinskom nadzoru

uređaja, a u pripremi su i slične stranice za solarne „drain back“ sustave te produljeno jamstvo.

- Na raspolaganju su i tri mobilne aplikacije za naše sustave daljinskog nadzora: e-RELAX, netATMO i multiMATIC 700.
- Naš YouTube kanal svakoga je dana sve bolji, informativniji i posjećeniji, a od prije nekoliko dana obogaćen je i novom „Pogledaj kako“ rubrikom u kojoj se kratkim filmovima objašnjava kako se koristiti našim mobilnim aplikacijama.
- Naša Facebook stranica posljednjih mjeseci bilježi ogroman porast broja posjeta i lajkova.
- I za kraj ovoga pregleda, kroz nekoliko dana bit će puštena u rad online platforma „grijanje-online.hr“ putem koje će krajnji korisnici moći sami načelno konfigurirati sustav grijanja koji im je potreban. Potom će odabrati nekog od instalatera u svojoj blizini i zatražiti ponudu.

Napravivši ovaj pregled i sam sam ostao zatečen činjenicom koliki smo napredak postigli u proteklom vremenskom razdoblju. Zbog toga, kada se samo sjetim razdoblja od prije svega 3-4 godine jasno je da smo napredovali koracima „od 7 milja“.

I zato, gospodine Chambers, Vaša se prognoza sasvim sigurno ne odnosi na nas, a ja vjerujem da se ne odnosi niti na naše partnere koji prihvaćanjem svih naših noviteta pokazuju kako žive i rade u korak s vremenom.

Mario Opačak,
direktor Vaillant d.o.o.

IMPRESSUM

Vaillant plus izdaje:

Vaillant d.o.o.

Heinzelova 60, HR-10000 Zagreb
tel.: +385/1/6188-670
fax: +385/1/6188-669

www.vaillant.hr

vaillant-plus@vaillant.hr

Članovi uprave:

Mario Opačak, Zvonimir Manenica

Redakcija: Dalibor Crnić, Zvonimir Manenica,
Hrvoje Milanović, Mario Opačak,
Sunčana Starček

Priprema izdanja: Sunčana Starček

Grafička priprema: Think.Invent.Design.

Lektorica: Martina Šolčić

Rujan 2017. godine

Besplatni primjerak

naklada: 2600 primjeraka

ISSN: 1334-2010

Tisak: Kasanić d.o.o.

Vunarići 9, HR-10000 Zagreb

Za tiskarske greške ne odgovaramo!



ISSN 13342010



4
VAILLANT PARTNER +



6
ambiSENSE / VR 920



8
AKCIJA STARO ZA NOVO 11. 09. - 30. 11. 2017.



11
STRUČNO PUTOVANJE ZA PROJEKTANTE



14
VG - NOVA VIZIJA



18
SINERGIJOM DO USPJEHA



22
SUSRET NA OTOKU LJUBAVI



24
MONTERIJADA NA SANI



28
ZEC U KUTIMA



4 **NOVOSTI**
Aplikacija Vaillant partner +

6 **PROIZVODI**
ambiSENSE / VR 920

8 **PROIZVODI**
Akcija Staro za novo

10 **PROIZVODI**
Nove projektantske podloge

11 **PARTNERI**
Stručno putovanje za projektante

12 **PARTNERI**
Dani otvorenih vrata u Žepohu

13 **PARTNERI**
Dani Meteor trgovine
VIP kartica

14 **NOVOSTI**
Vaillant Group - u
budućnost s novom
poslovnom vizijom

16 **DALMACIJA**
Dizalice su prva liga

18 **ISTRA**
Sinergijom do uspjeha

20 **PROIZVODI**
Sentinel X100

22 **SLOVENIJA**
Susret Vaillantovih servisera
na Otoku Ljubavi u Ižakovcima

24 **BiH**
Monterijada na Sani

25 **BiH**
Servisijada

26 **PARTNERI**
VSS Boroš

27 **PARTNERI**
VSS Solterm

28 **NOVOSTI**
Zec u Kutima

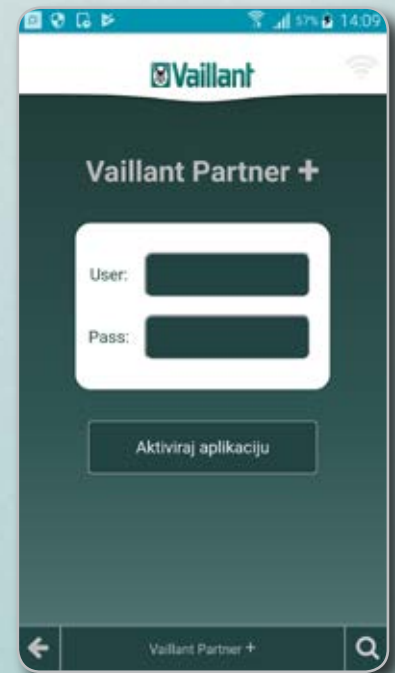


Aplikacija „Vaillant Partner +“ - novo

Nakon što smo tijekom mjeseca lipnja aktivirali aplikaciju za pametne telefone spareCHECK namijenjenu ovlaštenim Vaillant serviserima za rad s rezervnim dijelovima, digitalizacija Vaillantove servisne mreže se nastavlja uvođenjem nove aplikacije „Vaillant Partner +“.



Osnovni pogled na zaslon aplikacije „Vaillant Partner +“



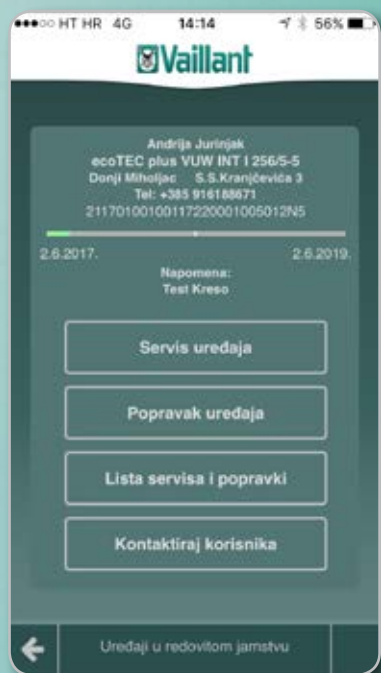
Svaki servis koristi svoje korisničko ime i lozinku

Uvođenjem aplikacije „Vaillant Partner +“ u rad ovlaštenih Vaillant servisa unosimo značajnu promjenu kako u rad samih ovlaštenih servisa tako i u njihovu komunikaciju s tvrtkom Vaillant, a sve za dobrobit onih koji su nam najvažniji a to su naši krajnji korisnici. Aplikacija je namijenjena za obje operative platforme mobilnih uređaja android i iOS te se može koristiti i na tablet uređajima i na osobnim računalima. Sama aplikacija je uvedena kako bi se ubrzao rad ovlaštenih serviser a te im se u nadolazećim godinama omogućio nadzor nad njihovim radom te povećala kvaliteta usluga samog Vaillant servisa.

Aplikacija „Vaillant Partner +“ sastoji se od šest međusobno povezanih cjelina:

1. **„Puštanje u pogon“** – poglavlje za prijavu novih uređaja prilikom puštanja u pogon, kao i prijava uređaja, koji se nalaze izvan jamstva a kod kojih se, nakon uvođenja aplikacije, prvi puta dolazi na servis ili popravak uređaja.
2. **„Uređaji“** – pregled svih uređaja kroz tri podpoglavljja. Uređaji u jamstvenom roku, uređaji u produženom jamstvu i uređaji izvan jamstva. Poglavlje služi i za prijavu popravaka i servisa uređaja.
3. **„Aktivacija produženog jamstva“** – u ovome poglavlju nalaze se uređaji za koje postoji opcija aktivacije produženog jamstva u skladu s vrstom uređaja za koje trenutno postoji takva opcija.
4. **„Kodovi pogrešaka uređaja“** – popis svih kodova pogrešaka uređaja odabranih prema vrsti uređaja.
5. **„Cjenik rezervnih dijelova“**
6. **„Sinkronizacija“** – slanje podataka prema Vaillant serveru, aplikacija podržava rad u offline modu pa se npr. ulaskom u područje besplatnog (Wi-Fi) interneta može izvršiti slanje podataka prema serveru tvrtke „Vaillant“.

poglavlje u radu Vaillant servisa



Prijava servisa i popravaka na uređajima



Popis svih oznaka smetnji na uređajima iz DIA sustava



Pregled svih prijavljenih uređaja

Aplikacija „Vaillant Partner +“ razvijena je kao program s mogućnosti nadogradnje koji ćemo u suradnji s ovlaštenim servisima kroz iduće mjeseci i godine dodatno razvijati i prilagođavati radu i potrebama ovlaštenih servisa. Posebno će se to odnositi na operativni servisni dio radova i popravaka na uređajima. Kroz njihovu prijavu želimo u idućim godinama stvoriti tzv. „povijest uređaja“ koja će biti dostupna svim ovlaštenim servisima te će omogućiti uvid u sve izvršene radnje na pojedinim uređajima.

Uvođenje aplikacije „Vaillant Partner +“ planirano je tijekom mjeseca rujna i odvijat će se u tri faze u trajanju od dva mjeseca za svaku:

1. U prva dva mjeseca svi ovlašteni serviseri imat će obvezu izvršiti preuzimanje aplikacije na svoje pametne telefone i započeti rad putem aplikacije.
2. U drugom razdoblju od dva mjeseca tvrtka Vaillant pratit će rad serviseru s aplikacijom te upozoravati na eventualne propuste u njezinu radu.
3. U zadnjoj trećini uvođenja aplikacije izvršit će se dopuna postojećih Ugovora o ovlaštenom servisiranju i održavanju Vaillantovih uređaja, kojom će se definirati da je rad ovlaštenih serviseru s aplikacijom „Vaillant Partner +“ obavezan!

Kroz cijelo razdoblje uvođenja (šest mjeseci) provodit ćemo edukaciju serviseru za rad s aplikacijom, primati sve primjedbe i kritike na njezin rad te ćemo ih nastojati čim prije otkloniti, odnosno unaprijediti putem nadogradnje.

I za kraj: 21. stoljeće vrijeme je digitalnog društva. Digitalizacija je već uvelike zahvatila privatni i gospodarstveni dio života pa tako i Vaillantovu servisnu mrežu. Poduprimo ovaj iskorak, budimo uporni u njejoj primjeni i nastojmo je uvesti u svoje svakodnevno poslovanje - i to odmah. Jedino tako možemo ići u korak s tehnologijom i biti spremni za novonastale zahtjeve tržišta.



Inteligentno bežično upravljanje za udobnost u vašem domu



Osnovni set sustava ambiSENSE

PAMETNI TELEFONI POSTALI SU DIO SVAKODNEVNOG ŽIVOTA I ALAT KOJI OLAKŠAVA MNOGE RADNJE SVIMA KOJI IH KORISTE. IZ TOG RAZLOGA RASTE BROJ KORISNIKA KOJI ŽELE PAMETNE TELEFONE KORISTITI ZA UPRAVLJANJE VLASTITIM SUSTAVOM GRIJANJA, HLAĐENJA I VENTILACIJE.

Komunikacijski modul VR 920 je centralna Vaillantova komunikacijska jedinica s integriranim bežičnim prijnikom koja krajnjim korisnicima, serviserima i instalaterima omogućava pristup internetu i korištenje različitih mrežnih servisa kao što su aplikacija za nadzor i upravljanje sustavom multiMATIC App, daljinska dijagnostika putem sustava profiDIALOG, individualno podešavanje sobne temperature putem sustava ambiSENSE te EEBus kompatibilnosti sa sustavima pametnih kuća kao npr. Qivicon.

EU potiče korištenje uređaja visoke energetske učinkovitosti u sustavima grijanja. Uz modulaciju izlazne snage, mjerenje temperature na više mjernih mjesta i prostora u domu predstavlja velik pozitivni pomak za bolju oznaku energetske učinkovitosti sustava.

Korištenjem sustava ambiSENSE tvrtke Vaillant moguće je mjeriti i podešavati individualne temperature svakog prostora u stambenom objektu koristeći prikladnu aplikaciju i radijatorski termostatski osjetnik. Moguće je programirati i spremiti vremenske intervale grijanja svake pojedine prostorije, uz opciju kratkoročne promjene temperature u svakom trenutku.

Sve navedeno povećava udobnost vašeg doma uz istovremeno smanjenje troškova. Sustav je idealan za korištenje u postojećim objektima s Vaillantovim generatorom topline ili kod renovacije.



ambiSENSE VR 50 - individualni radijatorski sobni termostat

Kako biste mogli jednostavno upravljati sustavom ambiSENSE potrebno je koristiti novu aplikaciju multiMATIC 2.0.

- Nova aplikacija multiMATIC nudi u potpunosti drugačiji koncept upravljanja s tri glavna pregleda.
- Aplikacija sadržava instalacijsku asistenciju za povezivanje i puštanje u pogon svih pojedinačnih sobnih termostata.
- Kod pojedinačnog upravljanja sobnom temperaturom moguće je u velikoj mjeri prozore prilagoditi vlastitim potrebama.

Vaillantov sustav ambiSENSE i Vaillantov generator topline konstantno međusobno izmjenjuju podatke što rezultira time da generator topline osigurava samo stvarno potrebnu količinu energije kako bi se postigla željena temperatura svakog prostora. Točnije, VR 920 kontinuirano prati koja prostorija ima najviši temperaturni zahtjev. Tada taj zahtjev za grijanje postaje aktualan za kompletan sustav grijanja.

- Komunikacija između pojedinih komponenti sustava ambiSENSE i modula VR 920 odvija se putem 868 MHz bežične veze. Kako sustav ne zahtjeva korištenje fiksnih kabela lako je moguće naknadno dograditi ili u potpunosti ukloniti sustav ako je potrebno. Također je jednostavno raditi izmjene ukoliko dođe do promjena u razmještanju prostora i radijatora.
- Sustav ambiSENSE koristi AES-enkripciju podataka čime zadovoljava najviše sigurnosne standarde.
- Kao i sva bežična tehnologija, ambiSENSE ima limitirani doseg signala, međutim i dalje je dostatan za gotovo sve situacije u privatnim objektima. Ukoliko domet signala nije dostatan moguće ga je uvijek povećati putem bežičnog pojačivača signala.
- ambiSENSE posjeduje VDE certifikat.

multiMATIC
2.0 aplikacija
za pametne
telefone



Navedena rješenja postaju sastavni dio asortimana u četvrtom kvartalu 2017. godine, a više detalja možete saznati od Vaillantovih djelatnika ili na www.vaillant.hr.



ambiSENSE VR 51 - zidni sobni termostat



Nova komunikacijska jedinica VR 920



Primjer montaže radijatorskog termostata



Zamijeni stari – kupi novi uz Vaillant poticaj



IMATE STARI PLINSKI UREĐAJ ZA GRIJANJE KOJI VIŠE „NIJE KAO PRIJE“? NISTE SIGURNI ŠTO NAPRAVITI S NJIME? NE ZNATE BISTE LI KUPOVALI NOVI ILI NE?

Ako želite odgovor na ova pitanja i ako ste prošle godine propustili priliku kroz našu prodajnu akciju, ove godine ponovno imate priliku sudjelovati i ostvariti prava kroz zamjenu starog plinskog uređaja. I to vrlo jednostavno, zamijenite ga novim Vaillantovim kondenzacijskim uređajem i **Vaillant Vam vraća do 1.000,00 kn.**

Ova prodajna akcija daje priliku svim krajnjim korisnicima koji to pravo žele iskoristiti. Upravo kroz ovu akciju „Staro za novo“, naši partneri instalateri i trgovci imaju dodatnu priliku u prodaji Vaillantovih uređaja.

Vaillant d.o.o. Hrvatska ponovo organizira prodajno-poticajnu akciju „Staro za novo“ koja traje od 11. rujna 2017. do 30. studenoga 2017. godine. Prava iz pogodnosti „Staro za novo“ kupac može ostvariti zamjenom starog plinskog uređaja za grijanje bilo kojeg proizvođača novim Vaillantovim plinskim kondenzacijskim uređajem. Prilikom kupnje novog Vaillantovog uređaja krajnji korisnik odabire jednu od opcija poticaja. Na kuponu „Staro za novo“ jednostavno treba ispuniti tražene podatke i poslati na adresu: Vaillant d.o.o., Heinzlova ul. 60, 10.000 Zagreb.

Prilikom kupnje novog Vaillantovog plinskog kondenzacijskog uređaja a u sklopu prodajne akcije „Staro za novo“ svoje korisnike dvostruko potičemo:

1. Krajnji korisnik odabire na koji način želi ostvariti poticaj:

- besplatno puštanje uređaja u rad ili
- produljeno jamstvo na ukupno 5 godina ili
- povrat novca na Vaš račun u iznosu do 1.000,00 kn*.

*Ovisno o vrsti uređaja (ecoTEC pro/plus/exclusive, ecoCOMPACT, auroCOMPACT, ecoVIT pro/plus)

2. Korisnik koristi organizirano besplatno zbrinjavanje starog plinskog uređaja.

Podsjećamo:

Kako ostvariti pogodnosti iz akcije „Staro za novo“

- Kontaktirati transportno društvo Quehenberger na broj telefona: 01/33 71 084 i dogovoriti termin (unutar radnog vremena 08-16 sati) za otpremu Vašeg starog plinskog uređaja.
- Nakon ovjere o preuzimanju starog plinskog uređaja, Kupac odabire jednu od opcija ponuđenih na kuponu. Kupon je moguće preuzeti s internetske stranica Vaillanta (www.vaillant.hr) ili kod Vaillantovih partnera.
- Prilikom ugradnje novog Vaillantovog plinskog kondenzacijskog uređaja za grijanje upišite sve tražene podatke s uređaja na predviđena mjesta na kuponu.
- Ispunjeni kupon zajedno s POTVRDOM o otpremi starog plinskog uređaja i kopijom računa kupljenog novog Vaillantovog plinskog kondenzacijskog uređaja za grijanje poslati na adresu: Vaillant d.o.o., Heinzlova ul. 60, 10 000 Zagreb ili elektroničkom poštom na: prodaja@vaillant.com
- Odabirom jedne od opcija iskorišten je kupon. Nije moguća kombinacija opcija, jedna opcija isključuje drugu.
- Opći uvjeti ostvarenja pogodnosti „Staro za novo“ kao i izjava o suglasnosti na korištenje osobnih podataka nalaze se na poledini kupona.

Kupon za:

Puštanje u pogon*

Produljeno jamstvo na 5 godina

Povrat novca**

Generički željenu ostvogu sa „X“.

Ime i prezime: _____

Adresa: _____

OIB: _____

IBAN: _____

Telefon: _____

E-mail: _____

Naziv uređaja (kupljenog): _____

Serijski broj uređaja: _____

Prodajno mjesto: _____

Model preuzetog uređaja i proizvođač: _____

Datum preuzimanja uređaja: _____

Potpis: _____

Pečat

Onaj dobar osjećaj da činimo pravu stvar.

Jer **Vaillant** misli dalje.

Sve detaljne informacije uvijek možete provjeriti na kuponu „Staro za novo“ koji možete preuzeti s naše web stranice www.vaillant.hr.

Za eventualna dodatna pitanja molimo da se obratite svom prodajnom predstavniku ili kontaktirajte odjel prodaje putem e-pošte: prodaja@vaillant.com.



Projektiranje sustava nikada lakše

Tijekom drugog kvartala ove godine pripremili smo novu tehničku dokumentaciju za projektiranje, odnosno planiranje Vaillantovih sustava. Dokumentacija je prije svega namijenjena projektantima strojarskih instalacija ali svakako može biti od velike koristi i svim ostalim skupinama poput: instalatera, servisera, trgovca, arhitekata i investitora.

Prvi dokument su projektantske podloge za dizalice topline.

Navedene podloge sadrže osnove načela rada dizalica topline te predstavljanje modela flexoTHERM, geoTHERM, aroTHERM i aroSTOR s adekvatnim tehničkim podacima i priborom. Dokumentacija također sadrži i spremnike za PTV te međuspremnike ogrjevne i rashladne vode. Na kraju se nalazi i nekoliko primjera osnovnih hidrauličkih rješenja s električnim shemama povezivanja komponenti.



Drugi dokument je pregled idejnih shema za dizalice topline.

Zašto Vaillant?
Jer imamo cjelovita tehnička rješenja.

Drugi dokument je pregled idejnih shema za dizalice topline.

Uzevši u obzir da je izuzetno važno poštivati logiku sustava proizvođača kako bi se od istog proizvođača mogle koristiti regulacije (a ne skupi upravljački sustavi specijaliziranih tvrtki) te kako bi bili zadovoljeni hidraulički zahtjevi proizvoda, odnosno sustava, ova dokumentacija sadrži tridesetak shema kao osnovnu planiranja.



Planiranje sustava s dizalicama topline svakako je zahtjevan posao ako se uzme u obzir „nestabilnost“ izvora topline te cijeli niz varijabilnih parametara. Za sve dodatne tehničke informacije možete se obratiti djelatnicima tehničkog odjela tvrtke Vaillant.



Sudionici ispred zgrade
Prekršajnog suda U Koprivnici

Stručno putovanje za projektante

Životni ritam iz dana u dan sve je brži i brži. „Trčanje“ za poslom i odrađivanje u sve kraćem vremenskom roku dovelo nas je do toga da imamo sve manje vremena, kako za obitelj, tako i za druženje i razmjenjivanje iskustva sa svojim kolegama. Iz tog razloga Vaillant je odlučio organizirati stručno putovanje za projektante strojarskih instalacija koje je objedinilo stručna predavanja, pregled instaliranog sustava kao i ugodno druženje.

Putovanje je organizirano krajem lipnja, a započelo je okupljanjem sudionika u Vaillantovoj središnjici gdje je nazočnima i predstavljena zgrada središnjice te pregled Vaillanove prošlosti i prikaz vizije Vaillantove budućnosti. Okupljeni su nakon toga krenuli put Koprivnice gdje smo pak imali dvije postaje. Prva postaja bila je Prekršajni sud gdje smo pregledali kotlovnicu u kojoj se nalaze dvije geotermalne dizalice topline voda-voda, Vaillant geoTHERM VWS 380/2 (ukupnog toplinskog učinka od 105 kW, odnosno ukupnog rashladnog učinka od 90 kW) u kombinaciji s ogrjevnim međuspremnikom allSTOR VPS 2000/2, koje služe za grijanje, hlađenje i pripremu potrošne tople vode za objekt ukupne površine od 3000 m². Posebno zadovoljstvo bilo nam je što se s nama nalazila gospođa Jelena Andlar („Andlar projekt d.o.o.“) koja je projektirala čitav sustav, a u kvalitetu njezinog rada kao i u kvalitetu ugrađene opreme uvjerilo nas je pozitivno iskustvo krajnjeg korisnika. Druga postaja u Koprivnici bila je Podravska klet, gdje su se okupljeni, uz vrlo ugodan ambijent i ukusnu hranu, imali priliku opustiti i družiti.

S obzirom na pozitivne dojmove svih sudionika ovog putovanja, već sada se veselimo novom druženja, a do tada se nadamo uspješnoj suradnji.



Prezentacija u Vaillantovoj zgradi



Predivan ambijent Podravske kleti



PARTNERI

Piše: Marjan Kolouh

Dani Otvorenih vrata u Žepohu

ZAGREB



OSIJEK



TVRTKA ŽEPOH VEĆ PO STAROM OBIČAJU ORGANIZIRA DANE OTVORENIH VRATA ZA SVOJE PARTNERE.

TRADICIJA JE DA SE JEDNE GODINE ODRŽAVA U POSLOVNICAMA U OSIJEKU I ZAGREBU, A IDUĆE U ZADRU I SPLITU.



Prezentacija u Osijeku (slike gore)

Prezentacija u Zagrebu (slike dolje)



Prva ovogodišnja prezentacija održana je 18. svibnja u Osijeku. Ondje su bili prisutni brojni Žepohovi dugogodišnji partneri iz Slavonije. Okupio se veliki broj instalatera, trgovaca i investitora koji su se željeli informirati o novostima na tržištu i družiti s domaćinom. Svi prisutni imali su priliku posjetiti Vaillantov Infomobil te uživo pogledati aktualni prodajni program.

Nakon Osijeka Žepoh-Zagreb ugostio je svoje partnere iz zagrebačke regije. Na Otvorenim danima pored Vaillantovog Infomobila bili su prisutni i infomobili ostalih proizvođača s kojim tvrtka Žepoh surađuje. Posjetitelja je bilo puno, a zamijećeno je znatno zanimanje za novosti s područja tehnike grijanja. Brojni partneri iskoristili su priliku posjetiti Vaillantov Infomobil te su nas doslovno „rešetati“ s pitanjima.

Tvrtka Žepoh tradicionalno se pobrinula da gosti ne ostanu gladni ni žedni, tako da su svi mogli uživati u bogatoj ponudi roštilja te u hladnom točenom pivu i vinu. Odlično ozračje upotpunjeno je i dobrom glazbom te je druženje za neke potrajalo do kasnih večernjih sati.

Ovim putem zahvaljujemo domaćinu, tvrtki Žepoh i svim njezinim zaposlenicima na gostoprimstvu i odličnoj organizaciji te se radujemo sljedećem druženju dogodine u Dalmaciji.



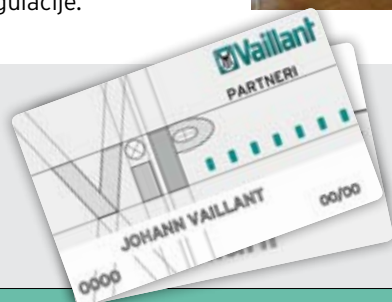
Tradicionalni Dani Meteor trgovine u Varaždinu

Početak lipnja održana je tradicionalna manifestacija Dani Meteor trgovine u Varaždinu. Tvrtka Vaillant bila je prisutna sa svojim Infomobilom te je održana prezentacija za instalatere. Tvrtka Meteor trgovina pozvala je tom prilikom sve svoje partnere iz struke grijanja. Odazvali su se brojni instalateri, projektanti, trgovci i serviseri kako bi se upoznali s novitetima tvrtke Vaillant za 2017. godinu te razmijenili utiske i potražili odgovore na svoja pitanja.

Tom prilikom sudionici su imali priliku nakon prezentacije posjetiti Vaillantov Infomobil u kojem su uživo mogli pogledati aktualni program sustava za grijanje i hlađenje kao i regulacije.



VIP karticom do popusta



VIP KARTICA

Piše: Sunčana Starček



Partner tvrtka/obrt	web adresa	Popust na ViP karticu
Globtour Event d.o.o.	www.globtour.hr www.cwt.hr	20% popusta na agencijsku naknadu pri organizaciji putovanja
Kontrolbiro d.o.o.	www.kontrolbiro.hr	10% popusta na mjerenje emisija onečišćujućih tvari u zrak iz nepokretnih izvora.
Congrego d.o.o.	www.congrego.hr	10% popusta na ugovorenu cijenu mjesečnog paušala za vrijeme trajanja prva tri mjeseca ugovorene poslovne suradnje. Gratis usluga otvaranja poslovnih knjiga poduzetnicima početnicima (novoregistriranim poduzetnicima)
Sciomagis d.o.o.	www.sciomagis.com	15% popusta na redovite cijene usluga
Belmet 97 d.o.o.	www.belmet97.hr	Popust: 10% na ponudu firme KIMO
Konplast d.o.o.	www.konplast.hr	Posebna cijena za DimSun Mobilnu aplikaciju namijenjena subjektima koji pružaju dimnjačarske usluge: - za jednokratnu uplatu: 3.000,00kn + PDV za prvi uređaj 50% popusta za svaki dodatni uređaj (=1.500,00kn + PDV) - uz mjesečnu naknadu: 89,00kn + PDV za prvi uređaj 50% popusta za svaki dodatni uređaj (= 44,00kn + PDV) Na sve naše ostale programe i aplikacije nudimo 15% popusta (detaljniji popis naših programa možete pogledati na linku: www.konplast.hr/proizvodi.html)
MRU d.o.o. MJERNA TEHNIKA ZA OKOLIŠ	www.mru.hr	10% - Ovlašteni Vaillantovi serviseri 15% - Članovi VSS-a
Falkensteiner Family Hotel Diadora****s Hotels & Residences Punta Skala	www.falkensteiner.com/hr/hotel/diadora	10% na smještaj na bazi punog pansiona u Falkensteiner Family hotelu Diadora****s Pri rezervaciji treba samo navesti da koristite popust za članove Vaillant VIP kluba . email: reservations.diadora@falkensteiner.com

Za sva pitanja i ponude novih partnerstva molimo da nam se obratite na info@vaillant.hr.
Aktualni popis možete uvijek provjeriti na našoj internetskoj stranici: www.vaillant.hr.



NOVOSTI

Piše: Sunčana Starček



NOVA POSLOVNA VIZIJA:

BRINEMO O BOLJOJ KLIMI.

U svakom domu i
svijetu oko njega.

Vaillant Group - u budućnost s novom poslovnom vizijom

TRŽIŠTA ŠIROM SVIJETA SVE SE BRŽE MIJENJAJU I KONCERN VAILLANT GROUP ŽELI SE PRAVODOBNO PRILAGODITI NOVIM ZAHTJEVIMA I ODLUČITI KOJIM ĆE SE DUGOROČNIM CILJEVIMA VODITI. SEDAM OSNOVNIH PROMJENA UBUDUĆE ĆE OBILJEŽITI POSLOVANJE VAILLANT GROUP KONCERNA.

Kako bismo dugoročno opstali u svijetu stalnih promjena, sve veće složenosti, nesigurnosti i nepredvidivosti, bilo je nužno oblikovati jasnu i snažnu viziju za budućnost, a ona glasi:

“Brinemo o boljoj klimi. U svakom domu i svijetu oko njega.”

O kojih sedam promjena je riječ?

1



Od usmjerenosti na tvrtku prema usmjerenosti na korisnika

Kako korisnici postaju sve zahtjevniji, tvrtke moraju predviđati pa čak i stvarati potrebe te razvijati rješenja koja olakšavaju život njihovih korisnika i čine ga ugodnijim.

2



Od industrijske prema tehnološkoj tvrtki

Očekivanja korisnika osobito rastu u pogledu digitalnih iskustava, što prisiljava poduzeća da u potpunosti prigrlje nove digitalne tehnologije.

3



Od proizvoda prema uslužnoj industriji

U dobu kojim vladaju podaci, proizvođači moraju razvijati poslovne modele “Proizvod u službi usluge” kako bi povećali zadovoljstvo i vjernost korisnika.



Od fosilnih goriva prema obnovljivim izvorima energije

Zakonodavstvo i potražnja korisnika potiču transformaciju prema obnovljivim izvorima energije što će dodatno poticati elektrifikaciju.



Od jednostavnih proizvoda prema složenim sustavima

Novi megasustavi u današnjem svijetu zahtijevaju povezane i otvorene sustave koji se mogu integrirati u pametna i opsežna klimatska rješenja.



Od lokalnih tržišta prema globalnim tržištima

Kao što će europski akteri i dalje tražiti mogućnosti rasta na novim tržištima Kine i Azije, tako će ih i neeuropski akteri tražiti u Europi.



Od jednostavnog prema složenom, konkurentnom tržištu

U tijeku je prijelaz na složeni, konkurentni sustav, koji donosi brzinu, raznolikost, globalizam i nepredvidivost.

Ova vizija odsada će nas pratiti u našem poslovanju i poslovnim odlukama i sva tržišta u sklopu Vaillant Group koncerna već intenzivno razrađuju i prilagođavaju svoje buduće poslovne aktivnosti kako bi je svi zajedno i oživjeli.



NOVOSTI

Piše: Sunčana Starček



Daljinski nadzor sustava grijanja: Jedna stranica – sve informacije

Prvi veliki iskorak u segmentu daljinskog nadzora sustava grijanja Vaillant je napravio uvođenjem bežičnog (Wi-Fi) termostata netTAMO. Nedugo zatim predstavljena je naprednija verzija bežičnog termostata pod nazivom eRELAX te je za kompleksnije sustave uskoro uveden i komunikacijski modul VR 900 u kombinaciji s multifunkcionalnim regulatorom multiMATIC 700.

Kako bismo svojim korisnicima predstavili sažeti i sveobuhvatni pregled s prednostima i mogućnostima pojedinih rješenja, kreirali smo zasebnu internetsku stranicu sa svim relevantnim informacijama za lakšu usporedbu ponuđenih opcija daljinskog nadzora grijanja. Jednostavno ukucajte u Google tražilicu: daljinski nadzor za grijanje ili sustav daljinskog nadzora grijanja.



VIJESTI IZ DALMACIJE

Piše: Zdenko Bradić

Dizalice su prva liga. Premiership, Serie A, La Liga, Ligue 1, Bundes liga i Vaillant liga - Liga šestica. Vaillant dizalice napreduju.

Naši timovi i njihove utakmice, sve sami novaci. Kao i prethodnih godina slijedi nam timski rad. Važna je suradnja i koordinacija. Za kvalitetu svi znaju i kod njih i kod nas.

Suncem okupana Dalmacija pravi je niskoenergetski rudnik gdje posao tražimo svi. Ne pristupamo više

sramežljivo, već vrlo konkretno i sve radi... i grije i hladi.

Jesmo novaci ali nismo samo za jednu sezonu i, kako sam gore naglasio, igramo ligu šesticu.

Sa starim certificiranim timovima idemo naprijed a nove ekipe okupljamo i slažemo u našoj ligi kako bismo

igrali, trajali, guštali i živjeli. U rudniku Dalmacije nećemo stati, a u našoj niskoenergetskoj priči ima mjesta za mlade i stare igrače.

Dragi prijatelji, sad nas zanima Liga prvaka.

Živili!



TOPLO I HLADNO, trgovina



VM-FRIGO, Villa Morea, Zadar



AQUAMAX, Makarska, Veliko brdo



TOPLO I HLADNO, Primošten, dizalice tih 6



VM-FRIGO, Villa Morea, Zadar



TERMO - SOLAR, Split Meje



TOPLO I HLADNO, Certificat



VM-FRIGO, Villa Morea, Zadar



SILVA CALORI, Šibenik, Rakovo selo



SILVA CALORI, Šibenik, Rakovo selo



SILVA CALORI, Šibenik, Rakovo selo



SILVA CALORI, Zadar



SILVA CALORI, Šibenik, Rakovo selo



SILVA CALORI, Šibenik, Rakovo selo



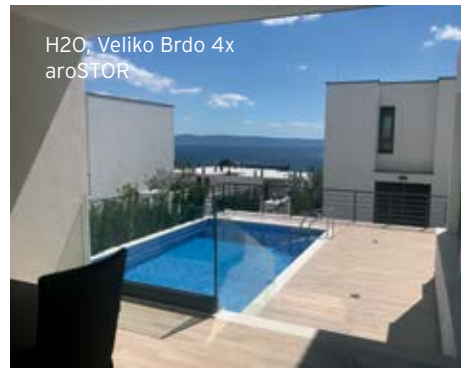
SILVA CALORI, Nin



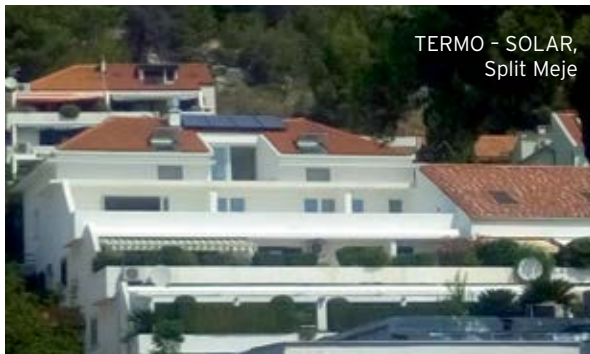
H2O, Veliko Brdo 4x aroSTOR



H2O, Veliko Brdo 4x aroSTOR



H2O, Veliko Brdo 4x aroSTOR



TERMO - SOLAR, Split Meje



LOVRIĆ INSTALACIJE, Čiovo, Slatina



LOVRIĆ INSTALACIJE, Čiovo, Slatina



LOVRIĆ INSTALACIJE, Čiovo, Slatina



Sinergijom do uspjeha



Šest pločastih solarnih kolektora auroTherm VFK 135/2 D raspoređenih u dva kolektorska polja

GOSPODIN SAŠA BAKARČIĆ IZ TVRTKE BIOMERX IZ RIJEKE POZVAO NAS JE DA GA SAVJETUJEMO U VEZI SOLARNOG SUSTAVA NA MINI HOTELU U POREČU GDJE JE BIO ZAMIŠLJEN KLASIČNI TLAČNI SUSTAV ZA PRIPREMU SANITARNE VODE.

U razgovoru s gospodinom Bakarčićem nailazimo na probleme s klasičnim tlačnim solarnim sustavima - njihovo pregrijavanje te pitanje kako navedene probleme izbjeći. Naš prijedlog je sustav baziran na drainback tehnologiji koja omogućuje optimalno iskorištavanje sunčeve energije. Nakon prezentacije prednosti drainback tehnologije gospodin Bakarčić je to predložio investitoru koji je prihvatio tehničke prijedloge koje su izložili Vaillant i Biomerx.

Budući da je sustav baziran na solarnoj stanici auroFLOW plus VPM 15D bio još nov na hrvatskom tržištu, tvrtka Biomerx d.o.o. kao ovlašteni Vaillant servis bila je idealan partner za jednu od prvih instalacija sustava auroFLOW plus.

U našem slučaju pokazalo se da je optimalna konfiguracija sustava bazirana na dvije podstanice auroFLOW plus VPM 15 D. Sustav je zamišljen tako da svaka podstanica vodi 3 solarna kolektora VFK 135 D, te smo na ovaj način dobili optimalnu iskoristivost solarnog polja. Podstanice zagrijavaju tehničku vodu koja se nalazi u međuspremniku aLISTOR exclusive VPS 1500/3-7. Pomoću dvije aquaFLOW exclusive VPM 40/45/2 W podstanice spojene u kaskadni spoj zagrijavamo sanitarnu vodu izmjenom topline iz tehničke vode pohranjene u međuspremniku aLISTOR exclusive VPS na vodu iz vodovodne mreže na

protočnom principu.

Ovakav način pripreme tople vode omogućuje nam sanitarnu ispravnost potrošne tople vode bez mogućnosti pojavljivanja bakterije legionele. Opisani sustav također sadrži električnu potporu sustavu u slučaju nedostatka sunčeve energije.

Cijelim sustavom upravlja se uz pomoć Vaillantove regulacije auroMATIC 620/3. Ovako dizajniran sustav omogućuje pouzdan rad bez obzira na trenutnu potrošnju sanitarne vode. Drainback tehnologija za razliku od klasične tlačne tehnologije omogućuje pražnjenje kolektora u trenutku kada više nema zahtjeva za dogrijavanjem sustava. Također je bitno napomenuti da sustav baziran na drainback tehnologiji može zagrijavati tehničku vodu ili izravno sanitarnu vodu ovisno o potrebama korisnika.

Tvrtka Biomerx d.o.o. koja je izvodila postavljanje opisanog sustava osnovana je 1993. godine i danas zapošljava dva djelatnika te surađuje s više kooperanata. Tvrtka Biomerx je ujedno i ovlašteni Vaillant servis za freonske uređaje

te je svoje ime izgradila na području klimatizacije, solarnih sustava i dizalica topline.

Dugogodišnja suradnja tvrtki Vaillant i Biomerx temelji se na obostranom povjerenju i dobroj komunikaciji između partnera. U razgovoru s gospodinom Sašom Bakarčićem doznajemo da mu je prilikom izvođenja spomenutog projekta bila izuzetno važna tehnička potpora koju je dobio od tehničkog ureda Vaillanta. Naš razgovor završavamo još jednim pregledom instaliranog sustava te se pozdravljamo uz dogovor da se vidimo na sljedećem sličnom projektu.



Kaskadni spoj dva aquaFLOW exclusive VPM 40/45/2 W



allSTOR exclusive VPS 1500/3-7, pozicioniran u strojarnici prije spajanja na cjevovod



Biomerx d.o.o. prepoznatljiv je kao Vaillantov partner



Ne riskirajte - sustavi zaštite za kondenzacijske bojlere

Nekondenzacijski bojleri postepeno su isključeni iz uporabe širom Europske unije u sklopu realizacije direktiva Unije koje za cilj imaju smanjivanje emisija i uštedu energije od 20%.

Direktiva predstavlja dobrodošlu novinu, posebno ako se u obzir uzmu mnoge prednosti kondenzacijskih bojlera kao što su, primjerice, manji troškovi za gorivo i energetske potrošnje, moderan dizajn i kompaktnija veličina.

Veća učinkovitost podrazumijeva osjetljivije komponente

Kako bi se postigla veća učinkovitost, principi izgradnje modernih kondenzacijskih bojlera značajno se razlikuju od starije i manje učinkovite tehnologije. Materijali korišteni u izradi kondenzacijskih uređaja, primjerice, omogućavaju mnogo veću učinkovitost u radu, ali i zahtijevaju bolju zaštitu od nepročišćene vode. Bez adekvatne obrade vode iz vodovoda dolazi do korozije i nakupljanja kamenca (problem kamenca postaje znatno ozbiljniji ako je voda iz opskrbe mreže tvrda).

Korozija i kamenac mogu s vremenom dovesti do mnogih skupih i u svakom slučaju neugodnih problema u radu kondenzacijskih bojlera i sistemskih komponenti, od preranog kvarenja i potrebe za zamjenom dijelova, skraćenog vijeka trajanja, povećane potrošnje energije i emisija do slabih performansi cijelog sustava, neravnomjernog grijanja radijatora, pretjerane buke i curenja. Dapače, mnoge studije i ispitivanja koja su proveli poznati proizvođači bojlera (na tržištima gdje se kondenzacijski bojleri obavezno ugrađuju već nekoliko godina) pokazala su da je oko 87% intervencija bilo upravo na mjestima gdje ne postoji adekvatni sustav tretiranja vode.

Sprečavanje problema u radu kondenzacijskih bojlera

Filtriranje vode uspješno sprečava probleme s korozijom i nakupljanjem kamenca, a ujedno je riječ o metodi koju preporučuju vodeće međunarodne organizacije iz sektora grijanja te koja je već uključena u mnoge odredbe međunarodnih regulativa i građevinskih standarda.

Sentinel već više od 30 godina surađuje s poznatim proizvođačima bojlera širom svijeta kako bi klijentima na lokalnom i međunarodnom tržištu omogućio dugotrajna i napredna filtracijska rješenja za zaštitu bojlera i sustava grijanja. Sentinelove sustave tretiranja vode visoke kvalitete prepoznali su vodeći proizvođači bojlera kao što su Vaillant, BDR, Viessman, Riello i Bosch Grupa, a njihova je svrha očuvanje visokoučinkovite energetske kvalitete sustava grijanja prostora i vode te njihovih komponenti, smanjivanje troškova i emisija CO₂, ostvarivanje garancijskih uvjeta, prevencija kvarenja i nepotrebnih popravaka te produljivanje vijeka trajanja spomenutih sustava.

Sustavi grijanja s kondenzacijskim bojlerima i njihove performanse u konačnici ovise o propisnom čišćenju, održavanju i čuvanju. Za tu je potrebu idealna Sentinelova vodeća i višestruko nagrađivana serija proizvoda X100 Inhibitor.

Ostala pitanja i informacije u vezi zaštite bojlera, možete saznati od Vaillantovih djelatnika ili na www.vaillant.hr.

SENTINEL®

Zaštita sustava primjenom proizvoda Sentinel X100

Karakteristika proizvoda iz serije Sentinel X100 Inhibitor je visoka izdržljivost kod primjene u zaštiti sustava centralnoga grijanja od korozije i kamenca. Antikorozijska tehnologija TripleTech™ i neutralni pH omogućavaju sigurnu primjenu inhibitora Sentinel X100 neovisno o metalnom sastavu sustava. Posebno su osmišljeni za primjenu s modernim, visokoučinkovitim kondenzacijskim bojlerima te će značajno produžiti njihov vijek trajanja, osiguravajući pritom maksimalnu efikasnost i minimalnu potrošnju goriva. Nadalje, proizvodi iz linije Sentinel X100 Inhibitor postavljaju se jednostavno i brzo, što je posebno značajno za instalatere.



Sentinel
Rapid-
Dose X100
Inhibitor

Rješenje koje
preporučuje
Vaillant





SLO

Piše: Mitja Janež

Susret Vaillantovih servisera - 9. lipnja 2017.



Vaillant serviserska „obitelj“

Susret Vaillantovih servisera na Otoku ljubavi u Ižakovcima.



Idila otoka ljubavi u Ižakovcima



Pogled na Muru s Otoka ljubavi



Bez komentara...slika sve govori.



Pripreme prije početka snimanja kadra tima Jaki napon 400 V.

Peter Breksvar u životnoj ulozi gospođe Pepec, dugogodišnje korisnice Vaillantovih uređaja, uvijek spremna svjedočiti o Vaillant kvaliteti.



Samo se vi opustite, ja ću sam vući!?



Mlin na Muri



Ajmo momci!
Hop, hop, hop, ...



Plovi, plovi ovaj brodić mali



Ovdje nešto propušta...





BiH

Piše: Jasenka Ljubović



Ekipa na okupu

Monterijada na Sani

U ORGANIZACIJI TVRTKE VRHPOLJE-PROMET D.O.O. SANSKI MOST, VAILLANTA, CENTROMETALA, ALI I DRUGIH POSLOVNIH PARTNERA, 13. SVIBNJA 2017. GODINE ODRŽANA JE DEVETA PO REDU MONTERIJADA NA RIJECI SANI.



Druženje uz pjesmu i veselje

Dijetalna ishrana



Ovo već tradicionalno druženje montera uvijek je bilo isključivo zabavnog karaktera pa se tako na programu sportskih aktivnosti moglo naći pregršt zanimljivih sportova, poput malog nogometa, bacanja kamena s ramena, stolnog tenisa, kao i ostalih sportova na otvorenom. No svima najdraži sport ipak je bila roštiljada. A i poneko janje se okrenulo.

Grupa od otprilike 50-tak montera od ranih jutarnjih sati prionula je na posao spremanja roštilja i ražnja. Lijep i sunčan dan bio je idealan za ovo druženje pa je društvo u međuvremenu zaigralo nogomet, a neki su se okušali i u bacanju kamena s ramena, a sve uz puno, puno smijeha. Među prisutnima, kako to obično i biva, našli su se virtouzi na gitari i harmonici, koji su ovo druženje učinili događajem za pamćenje. Svi su se prepustili čarobnim zvucima instrumenata i uživali u odabranim pjesmama ovih istinskih umjetnika.

Najspretniji u sportu nagrađeni su simboličnim poklonima naših pokrovitelja. Ovogodišnje druženje koje je trajalo do večernih sati ispunilo je sva očekivanja prisutnih, a već se unaprijed radujemo sljedećoj jubilarnoj 10. po redu Monterijadi.



Zajednička fotka uz vatromet

& Servisijada

GRUPA VAILLANTOVIH SERVISERA ORGANIZIRALA JE DRUGU GODINU ZAREDOM FEŠTU – SERVISIJADU, KOJOJ SU PRISUSTVOVALI I OSTALI ČLANOVI VAILLANT SERVISA TE BLISKI KRUG POSLOVNIH SURADNIKA I PRIJATELJA.

Samo za Vaillant članove



Ovo je dokaz da ne mora svaku feštu organizirati Vaillant, već da smo, u ovom slučaju, mi bili pozvani isključivo kao počasni gosti. Druženju je prisustvovalo više od 75 uzvanika. Pozitivna atmosfera, prirodni ambijent, lijepo vrijeme i još bolja ekipa pretvorili su ovu nedjelju u odličan provod.

Izlet je bio obiteljskog karaktera, tako da su i mališani imali rezerviran kutak za igru. Dr. Zoo, odnosno roštilj majstor, bio je zadužen već od jutarnjih sati za dobru hranu, ali i dobru zabavu, a rado je ispunjavao sve želje gostiju, kako od djece tako i od odraslih.

U pauzama od hrane i pića, kako bismo se malo pokrenuli i aktivirali, igrali smo odbojku, badminton i frizbi, a za najmlađe je tu bio trampolin. Za kraj ovog izleta upriličen je vatromet kao i zajednička fotka u znak sjećanja na ovaj prelijepi dan.

Ovom prilikom želimo posebno zahvaliti tvrtki AS-GAS na odličnoj organizaciji i ljubaznom gostoprimstvu, ali i svim ostalim sudionicima na lijepom i ugodnom druženju.



Za dobru zabavu i TO - tu je Dr. ZO



Najmlađi Vaillantovci - Faris i Harun



PARTNERI

Piše: Mario Koprivnjak



Gospodin David uvijek u korak s novitetima

Obrt za instalacije Boroš - nova snaga VSS-a u Slavoniji

VSS
Vaillant Servis Sistem

I U SLAVONIJI SMO OJAČALI REDOVE VAILLANT SERVIS SISTEMA. OVOM PRILIKOM ZA ULAZAK U ELITNU SKUPINU SERVISERA IZBORIO SE GOSPODIN DAVID BOROŠ I NJEGOV OBRT ZA INSTALACIJE BOROŠ IZ ŽUPANJE.

Od prije nam je dobro poznat iz obiteljske tvrtke Bakrovod u kojoj je radio zajedno s bratom Predragom i sada već nažalost pokojnim ocem Mirkom.

U jednom trenutku bivša tvrtka postala je pretijesna za njih trojicu i David je jednostavno 2012. godine odlučio krenuti svojim putem. Hrabro je krenuo istim vodama ali na svoj način. Odmah je krenuo putem obnovljivih izvora energije i novih tehnologija. Dizalice topline i solarni sustavi kod njega su praktički postali svakodnevnica. Budući da je Slavonija vrlo dobro plinificirana, tradicionalno najviše posla ima s plinskim

uređajima. Vrlo rado se odaziva na humanitarne akcije u kojima nesebično sudjeluje. Možemo primjerice istaknuti akciju „Gunja“ kada je aktivno sudjelovao s ostalim kolegama serviserima s područja Slavonije gdje su u izrazito kratkom roku osposobili sve Vaillantove plinske uređaje koji su stradali u katastrofalnoj poplavi. Za korisnike Vaillantovih uređaja ovlaštene servisi ovu akciju su izveli bez ikakve naknade.

Sretni smo i zadovoljni što je gospodin David u svojem radu maksimalno korektan i profesionalan te je i dalje ostao vjeran tvrtki Vaillant. Moramo naglasiti da nam je izuzetno drago što je gospodin David ušao u elitno društvo ovlaštenih serviserera, jer je to svojim radom i zalaganjem definitivno zaslužio, a samim time potvrđuje veliki potencijal za daljnji razvoj.

Gospodinu Davidu želimo puno sreće i puno poslovnog uspjeha u daljnjem radu!



Gdje ste rekli da gađam?



PARTNERI

Piše: Marjan Kolouh

new balan



Fotografiranje s djecom



Start Sretne utrke

Vaillantov zec u prvoj "Sretnoj utrci"

SRPANJ JE MJESEC GODIŠNJIH ODMORA KADA VLADA JEDNA OPĆA EUFORIJA JER DOLAZI RAZDOBLJE OPUŠTANJA I ZABAVE. MOŽEMO GA NAZVATI I SRETNIM MJESecom. VAILLANTOV ZEC BIO JE VRLO AKTIVAN TE JE POMAGAO U PROJEKTU „SR(ETNO) SELO KUTI“ U ODRŽAVANJU SVOJE PRVE „SRETNE UTRKE“ U GORSKOM KOTARU.

Selo slično većini goranskih sela, prazno je i napušteno, međutim ipak posebno. Naime, u tom selu postoji Sretna kućica. U kućici je smještena knjižnica, a njome upravlja udruga pod nazivom Hrvatska čitaonica sela Kuti koja slavi već 81. godinu postojanja. Osnovana davne 1936. godine sa ciljem informiranja i kulturnog uzdizanja stanovništva godinama je muku mučila s prostorom za djelovanje, selila se iz kuće u kuću, jedno vremensko razdoblje djelovala je čak i kao beskućnik, ali nije posustajala. Na svojim policama danas čuva oko 10.000 knjiga, čuva stare fotografije i zapise, čuva povijest kraja u kojem se nalazi. Kućica je danas posjećena i zbog toga je sretna.

Preostali mještani i oni koji su se raselili po cijeloj Hrvatskoj

željeli su oživjeti svoj kraj te su s Maraton klubom Velika Gorica organizirali svoju prvu „Sretnu utrku“. Čak 150 trkača svih uzrasta iz Hrvatske i susjednih zemalja biralo je etapu od 7 km ili 12 km.

Dio staze ove utrke vodio je kroz šumu Gorskog kotara gdje su sudionike bodrili kostimirani, raspjevani i razigrani likovi iz slikovnica. Među njima se našao i Vaillantov zec u ulozi maskote sela, što nije slučajnost, budući da mještane zovu i Zajci (zečevi).

Posebno nam je drago da je tvrtka Vaillant mogla poduprijeti ovu hvalevrijednu inicijativu za oživljavanje i promoviranje hrvatske baštine i gotovo zaboravljenog sela u Gorskom kotaru.



Atrakcija za sve uzraste



Vaillantov zec na dodjeli pehara