



Dimovodne instalacije  
**Infomobil** na otocima  
Proljetni **sajmovi**  
Skupština projektanata  
**Vaillantova** uskršnja **fešta**



06



08



12



14



19

## Proizvodi

04 Dimovodne instalacije

## Klubovi

06 KIV: Predstavljamo g. Štrukleca i tvrtku Euro-instal d.o.o.

11 Skupština projektanata

14 VSS: U posjeti g. Podgorelcu i tvrtki Denmar-prom d.o.o.

21 Akcija Berlingo

## Partnerstva

12 Predstavljamo distributera plina: Butan plin d.o.o. Pula

21 Fešta u Esplanadi!

## Edukacija

08 Seminar o kogeneracijskim uređajima u Geri

## Događanja

10 5. plinarski forum u Varaždinskim toplicama

10 Opatija: XXI. međunarodni susret stručnjaka za plin

18 Anketiranje krajnjih korisnika u Vaillant

19 Infomobil na Braču, Hvaru i Korčuli

20 3. međunarodna gasna konferencija u Sarajevu

## Novosti

03 Novi modeli klima uređaja

## Sajmovi

16 Proljetni sajmovi

17 Sajam Dom u Ljubljani

17 Stručni susret u Potrorožu

21 Sajam u Banja Luci

## Zanimljivosti

23 Angela Merkel na Vaillantovom štandu

23 Zahvalnica NK Tekstilac-Ravnice

24 Nova Vaillantova ekipa

24 Zeko na Sejšelima

24 Opremanje studija za edukaciju

## Drage čitateljice, dragi čitatelji!



Radeći već dugi niz godina u ovoj struci, mogu iz osobnog iskustva ustvrditi da je početak ove godine bio toliko pun različitih aktivnosti kao nikada do sada.

Iza nas je veliki posao koji je trebalo odraditi na završetku Vaillantovog preuzimanja tvrtke Demat. Rezultat toga je da umjesto Demata i njegovih poslovnica u Sloveniji i BiH, sada imamo Vaillant d.o.o. Zagreb, Vaillant d.o.o. Ljubljana i Vaillant d.o.o. Sarajevo.

Osim činjenice da je početak ove godine bio i više nego dvostruko bolji po prodajnim rezultatima od istog perioda prošle godine, sve ostale aktivnosti bile su toliko brojne da ih je gotovo nemoguće sve i pobrojati, a kamoli predstaviti u ovom broju. Stručni simpoziji i susreti u Portorožu, Varaždinskim toplicama, Sarajevu i Opatiji, prezentacije Infomobilom u Rijeci, Ljubljani, Domžalama, Braču, Hvaru, Vela Luci, Osijeku i Slavanskom Brodu, gotovo svakodnevna školovanja u našem Edukacijskom centru, suradnja sa stručnim školama širom Hrvatske, sudjelovanje u radu stručnih tijela pri Hrvatskoj gospodarskoj komori na pripremi novih propisa koji bi trebali poticati korištenje obnovljivih izvora energije, izrada seta promocijskog materijala koji je namjenjen prodajnim mjestima za poticanje prodaje kondenzacijskih uređaja (prospekt, poster i animacija), aktualiziranje i nadopuna slikovnog cjenika, aktualiziranje i nadopuna projektantskih podloga, prezentacije za projektante, aktivna suradnja sa pojedinim distributerima plina, zajedničke promotivne aktivnosti sa proizvođačima komplementarne opreme, organiziranje posjeta tvornici u Remscheidu, izrada novog jamstvenog lista...

Uz sve gore navedeno smatram da je potrebno dodatno istaknuti do sada jedinstveno anketiranje krajnjih korisnika i instalatera u pripremi nove generacije naših uređaja. Po prvi puta na našem tržištu, krajnji su korisnici imali mogućnost dati svoje prijedloge i sugestije te utjecati na razvoj novih uređaja.

Kako bismo što bolje pratili ovako veliki broj aktivnosti, početak godine iskoristili smo i za pripremu uvođenja novog kompjuterskog programa za cjelovito praćenje našeg poslovanja.

Doista je teško reći jesu li sve ove radnje rezultirale dobrim prodajnim rezultatima ili su prodajni rezultati posljedica ovako brojnih aktivnosti. Istina je vjerojatno negdje u sredini te ćemo i u nadolazećem periodu nastaviti sa dosadašnjim i započeti neke nove, već pripremljene aktivnosti. Jednom riječju, sa svoje strane možemo obećati da će Vaillant i dalje po svim kriterijima ostati bar jedan korak ispred konkurencije, a sigurni smo da ćete Vi prepoznati naše napore, te da ćete svojim radom osigurati uspješne rezultate Vaillanta i u periodu koji je pred nama.

**Mario Opačak,**  
Direktor Predstavništva

## Impressum Vaillant plus izdaje:

### Vaillant GmbH, Predstavništvo u RH

Planinska 11, HR-10000 Zagreb  
tel: +00385/1/6188-670  
fax: +00385/1/6188-669

[www.vaillant.hr](http://www.vaillant.hr)

[vaillant-plus@vaillant.hr](mailto:vaillant-plus@vaillant.hr)

Direktor Predstavništva: Mario Opačak

Uredništvo: Adonis Andrišević, Alan Babić, Dalibor Crnić, Luka Decker, Jelena Đuranec Pribetić, Rudolf Hakala, Ivana Kotrman, Branko Matijašević, Svetislav Matijašević, Mario Opačak, Gregor Prodan, Krešimir Simon, Sunčana Starček, Igor Strbad, Melisa Tolja, Boris Topličanec

Priprema izdanja: Ivana Kotrman

Grafička priprema: Design studio Expositus

Lektorica: Martina Šolčić

Tisak: TIPOMAT d.o.o.

Jurja Habdelića 70  
10419 Staro Čiče

lipanj 2006. godine

Besplatni primjerak  
naklada: 2500 primjeraka  
ISSN: 1334-2010

# Novosti u programu klima uređaja

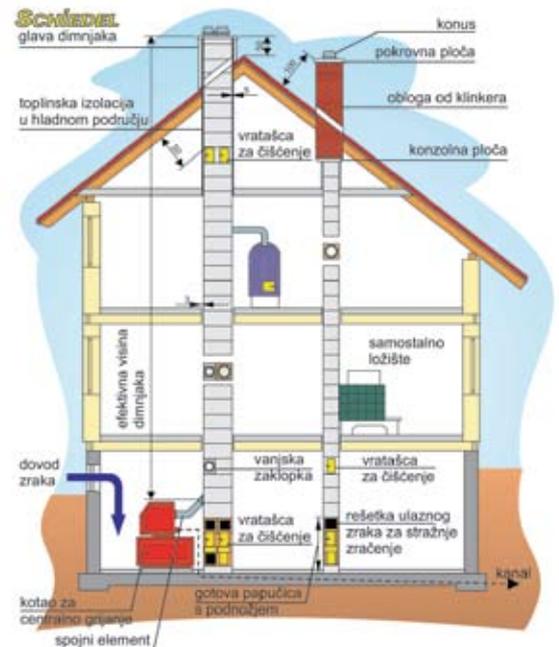
Dolaze topli dani i sve se više krajnjih korisnika informira o mogućnostima instaliranja klima uređaja. S ciljem zadovoljenja upravo njihovih potreba i ove godine vas želimo na vrijeme podsjetiti na brojne mogućnosti kvalitetne klimatizacije kako stambenih tako i poslovnih prostora.

Dizajnom atraktivne i kvalitetne klima uređaje climaVAIR nudimo u tri osnovne linije: standardni modeli serije Pro, inverterski modeli serije Plus i super inverteri serije Exclusive. Ovoga puta skrećemo vašu pozornost na novosti u prodajnom programu, nove modele multisplit klima serije Pro i Plus (podebljano u tablici).

Seriya	Modeli	Učin u kW	Karakteristike
 Pro - monosplit sustav	VAH 5-025 W VAH 5-035 W VAH 5-050 W VAH 5-065 W	2,5 kW 3,5 kW 5,0 kW 6,5 kW	<ul style="list-style-type: none"> <li>- radna tvar: ekološki plin 407 C</li> <li>- mogućnost grijanja i hlađenja prostorija</li> <li>- funkcija odvlaživanja prostorije</li> <li>- daljinski upravljač omogućuje jednostavno rukovanje</li> <li>- troslojni filter za zrak osigurava stalnu kvalitetu zraka u prostoriji</li> <li>- vremenski uklopni sat (Timer) omogućuje programiranje automatskog paljenja i gašenja uređaja</li> <li>- funkcija spavanja (Sleep) štedi energiju automatskim namještanjem temperature za ugodnije spavanje</li> <li>- mogućnost odabira tri intenziteta ventilacije</li> <li>- auto-restart funkcija omogućava aktiviranje uređaja u slučaju nestanka električne energije, čim je napajanje ponovno omogućeno</li> <li>- auto-mod funkcija automatski održava temperaturu u prostoriji prema zadanoj vrijednosti</li> <li>- topli start pruža zaštitu od strujanja hladnog zraka</li> <li>- jednostavnost rukovanja i upravljanja uređajem</li> <li>- tehnologija i ergonomičan dizajn omogućuju iznimno tihi rad uređaja</li> <li>- moderan dizajn vanjske i unutrašnje jedinice prilagođen svim uvjetima</li> <li>- svi uređaji posjeduju CE certifikat kvalitete</li> </ul>
 Pro - multisplit sustav	VAH 5-050 M2 VAH 5-085 M3 VAH 5-070 M4  <b>VAH 8-060 M2</b> (isporuka od 06/06) <b>NOVO</b>	2,5+2,5 kW 2,5+2,5+3,5 kW 2,0+2,0+2,0+2,0 kW  <b>2,5+3,5 kW</b> (R 410 A)	
 Pro - kasetni sustav	VAH 5-050 K VAH 5-075 K VAH 5-105 TK VAH 5-130 K	5 kW 7,5 kW 10,5 kW 12,5 kW	
 Plus - monosplit sustav	VAH 6-035 NW	3,5 kW	
 Plus - multisplit sustav	<b>V 6-050 M2N</b> <b>V 6-060 M2N</b>  <b>V 6-085 MXNHO</b>  <b>NOVO</b>	<b>2,5+2,5 kW</b> <b>2,5+3,01 kW</b>  <b>do 8,20 kW</b> razne kombinacije 2-4 unutarnjih jedinica (kasetna ili zidna)	
 Exclusive - monosplit sustav	VAHE 039 NW	3,5 kW	

## Dimovodne instalacije

Da bismo osigurali besprijekorno funkcioniranje grijanja, dimovodne instalacije moraju biti izvedene u skladu sa propisima i zahtjevima koje propisuju lokalni zakoni i proizvođač opreme.



Različiti prikazi dimnjaka sa sastavnim dijelovima

Vaillantovi plinski uređaji koji za odvod produkata izgaranja koriste dimnjak imaju oznaku B<sub>11BS</sub> što ih svrstava u kategoriju uređaja koji zrak za izgaranje uzimaju iz prostorije, ne posjeduju ventilator i imaju ložište s osiguračem strujanja.

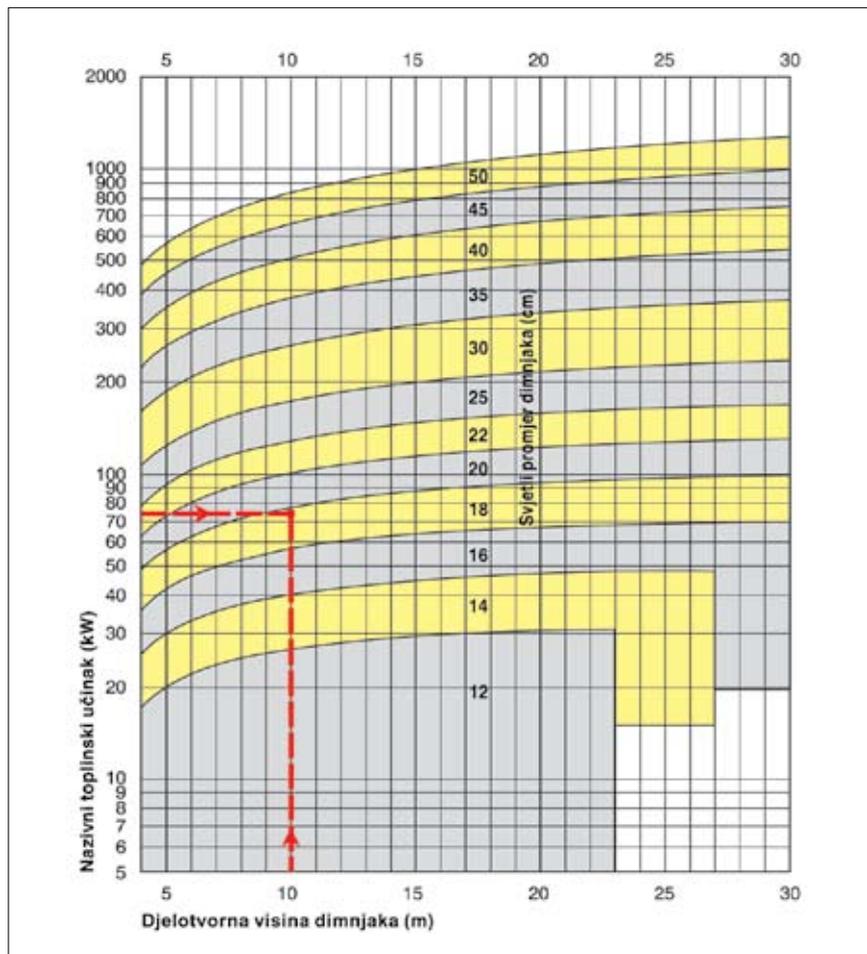
Uređaji imaju serijski ugrađene osjetnike dimnih plinova koji omogućavaju kontrolu izlaza plinova za izgaranje, štiteći pri tome krajnje korisnike od eventualnih povrata produkata izgaranja.

Kod ove vrste uređaja treba voditi računa da podtlak u prostoriji gdje je smješten uređaj u odnosu na vanjski atmosferski tlak iznosi najviše 0,04 mbar. Dotok zraka mora biti osiguran prirodnim putem i iznosi 1,6 m<sup>3</sup>/h po svakom 1 kW ukupne nazivne toplinske snage.

Ova vrsta uređaja se smije postavljati u prostorije koje imaju najmanje jedna vrata prema slobodnoj atmosferi ili prozor koji se može otvarati, a volumen prostorije mora biti najmanje 4 m<sup>3</sup> po svakom 1 kW ukupne nazivne toplinske snage. Kod centralno smještenih prostorija (bez vrata prema slobodnoj atmosferi ili prozora koji se mogu otvarati) gdje je volumen manji od 1 m<sup>3</sup> po svakom 1 kW ukupne nazivne toplinske snage, potrebno je izvršiti povezivanje s jednom ili više susjednih prostorija sa po dva otvora za svaku prostoriju od najmanje 150 cm<sup>2</sup> svjetlog presjeka.

Osim količine zraka potrebnog za izgaranje, u obzir se mora uzeti i kvaliteta istog, odnosno mora biti bez kemijskih tvari koji sadrže fluor, klor ili sumpor.

Otapala ili sredstva za čišćenje, boje i ljepila mogu sadržavati gore navedene tvari. Prostori koji bi mogli sadržavati takve tvari su frizerski saloni, lakirnice, stolarski obrti, kemijske čistionice i sl.



Dijagramski prikaz za određivanje svjetlog presjeka dimnjaka (ložišta s atmosferskim plamenikom i temperaturama dimnih plinova od 120° do 140°C)

Kada se zadovolje svi uvjeti za postavljanje uređaja u predviđenu prostoriju, dimnjak je vitalan dio kompletnog sustava i zahtjeva analizu područne dimnjačarske organizacije. Uzevši u obzir da svi uređaji imaju osjetnike dimnih plinova, dimnjaci moraju biti funkcionalni i tehnički ispravni.

Projektiranje i izvedbu dimnjaka potrebno je izvesti brižljivo, odnosno treba uskladiti ložište uređaja, spojnu dimnovodnu cijev i dimnjak tako da se osigura pouzdano, sigurno i trajno funkcioniranje uređaja. Uz potrebnu statičku sigurnost, protupožarnu zaštitu i tehničke izmjene strujanja, potrebno je uzeti u obzir i građevinsko-fizikalne zakonitosti koje su rezultat toplinskog naprezanja u građevinskim materijalima, nastalih djelovanjem plinova.

Slobodni presjek unutarnje dimnovodne cijevi određuje se prema broju priključenih ložišta, vrsti priključenog ložišta, učinu priključenog ložišta (maseni protok dimnih plinova), temperaturi dimnih plinova te djelotvornoj visini dimnjaka.

Dimnjake možemo podijeliti prema vrsti izrade (jednoslojni, višeslojni, s ograničenom otpornošću na temperaturu i neosjetljive na vlagu), izgledu presjeka (kvadratni, pravokutni, okrugli, itd.), materijalu unutarnje cijevi (opeka, šamot, keramika, nehrđajući čelični lim, plastika, staklo), mjestu postavljanja, odnosno prema otporu prolaska topline.

Spojna dimnovodna cijev koja povezuje dimnovodni nastavak ložišta s dimnjakom mora biti izrađena od negorivog materijala, postojanog oblika i zaštićena od korozije.

Plinski dimnjaci moraju zadovoljiti zahtjeve koji su uvjetovani karakteristikama samog energenta kao i zahtjevima optimalne ložišne tehnike (povećana količina vodene pare, viša temperatura kondenzacije povećanjem udjela  $\text{CO}_2$ ).

Veoma važna napomena jest da moramo unaprijed znati kakva vrsta plinskog uređaja je predviđena vezano uz odabir dimnjaka, odnosno je li riječ o 'konvencionalnom' ili kondenzacijskom uređaju. Kondenzacijski uređaji imaju posebne zahtjeve zbog niskih temperatura plinova koji nastaju kao produkt izgaranja (40-50 °C) i pojave veće količine kondenzata kao i agresivnost istog (pH iznosi od 3,0 do 4,0).

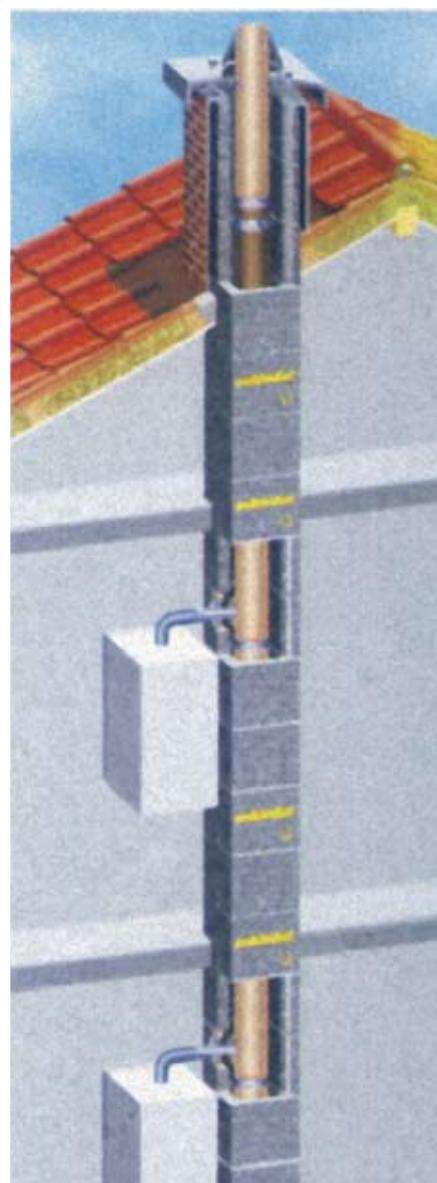
Danas se za veće objekte koriste dimnjaci koji imaju princip rada po sustavu LAS koji su namijenjeni za priključivanje uređaja tipa  $\text{C}_{31}$  sa ložištem neovisnim o zraku iz prostorije. LAS dimnjaci se sastoje od okna za dovod zraka za izgaranje i kanala za odvod dimnih plinova što predstavlja kvalitetno rješenje za stambene objekte sa etažnim grijanjem kada je potrebno više uređaja spojiti na jednu vertikalnu. Vrlo često je potrebna i sanacija dimnjaka da bi se izbjeglo raspadanje stijenki dimnjaka, spriječio nepravilan rad uređaja, osigurala statička i protupožarna sigurnost.

Na kraju je važno napomenuti, posebice kada je riječ o manjim objektima ili obiteljskim kućama, kako je prvo potrebno napraviti toplinski proračun i odabrati vrstu uređaja, a tek tada sukladno odabranom izvršiti projektiranje i odabir dimnjaka ovisno o vrsti ložišta. U protivnom može doći do smanjenja učina uređaja, a ponekad i do skupocjene sanacije dimnjaka.

**Izvor fotografija:**  
SCHIEDEL 4. izdanje, siječanj 2006.



Keramička cijev s profilom (suvremeni materijali dimnjaka za visokoučinske kondenzacijske uređaje)



Schiedel dimnjak Quadro, LAS-sustav

## Razlog našeg ostanka u Zagrebu predstavljanje je još jednog člana velike Vaillantove obitelji, mladog i uspješnog KIV-ovca, gospodina Igora Štrukleca.



S Vaillantom gosp. Štruklec surađuje od osnivanja vlastite tvrtke

Razgovor s gospodinom Štruklecom protekao je više nego ugodno. Mladi član KIV-a spremno je odgovarao na sva naša pitanja upoznavši nas tako s mnogim aspektima svoga poslovanja.

Gospodin Igor započeo je s radom 1999. godine kao pomoćnik u tvrtki koja se bavi ugradnjom plina i opreme za centralno grijanje, a koristi uglavnom Vaillantove uređaje. S vremenom je postao majstor te prije dvije godine otvorio vlastitu tvrtku Euro-Instal d.o.o., koja se bavi istom djelatnošću. Gospodin Štruklec je vlasnik tvrtke i uza se ima još tri djelatnika, Enesa, Elvira i Krunu. Svi zajedno čine vrlo uspješan tim. Osim navedenih stalno zaposlenih djelatnika, pomaže i jedan kooperant

obrta E.T.Mont instalacije. Moglo bi se reći da posla ima taman za njih četvoricu, uz povremenu ispomoć sa strane.

Tvrtka Euro-Instal d.o.o. pokriva područje grada Zagreba i okolice. Obično rade na većim stambenim objektima, zgradama, a tu i tamo se nađe posao i u pokornoj obiteljskoj kući. Moglo bi se reći da je stano-gradnja u Zagrebu zaista uzela maha, tako da posla zasad ima i previše. Prednost se daje zgradama, jer investitori uvijek raspolažu projektantskim nacrtima na temelju kojih se onda dalje jednostavno radi. Posao obično uključuje instaliranje plina, a potom i ugradnju opreme za centralno grijanje. Jedan od nešto većih poslova te vrste bila je zgrada

sa 63 stana, gdje su bili zaduženi za plin i grijanje.

Od uređaja se ugrađuju isključivo oni marke Vaillant. Najtraženiji su turboBLOCK kombinirani uređaji snage 18 kW, koji se koriste za zgrade. Preporuka gospodina Igora u ovom slučaju su nešto jači, oni snage 20 kW, jer su takvi uređaji dostatni za grijanje i pripremu potrošne tople vode u stanovima veličine do šezdesetak kvadratnih metara. „Vaillant nastojim progurati čak i kada na projektu piše neki drugi proizvođač“ otkrio nam je gospodin Igor.

Trenutno je tvrtka Euro-Instal d.o.o. smještena u Novom Zagrebu, a u izgradnji je nova radionica u Dubravi.



Ponosni otac male Ane



Mlade snage Euro-instala (s lijeva na desno): Kruno, Elvir i Enes

# Gospodin Štruklec i Euro-instal d.o.o.

Tamo će se ujedno skladištiti i materijal. Gospodin Štruklec izvrsno surađuje sa Žepohom, gdje nabavlja sve što mu je potrebno za rad: „U Žepohu su jako ljubazni, uvijek mi izlaze u susret i kod njih se osjeća dobra radna atmosfera.“ Ugodna suradnja sa Žepohom vidljiva je i iz činjenice da se svaki petak zajedno okupljaju kako bi igrali nogomet.

Do posla dolazi usmenom preporukom, koja se inače smatra najboljom reklamom. Prvenstveno treba spomenuti Žepoh, čiji djelatnici krajnjim korisnicima preporučuju gospodina Štrukleca, a tu su i preporuke tvrtki-investitora zadovoljnih obavljenim poslom. Jedna takva preporuka odvela ga je čak do Rijeke, gdje su inzistirali

da upravo on dođe odraditi posao. Stoga, možemo zaključiti da zasad nikakvo dodatno oglašavanje nije potrebno.

Želja gospodina Igora je ustrojiti poslovanje na način da za rad na terenu uvijek ima dvije ekipe, s dva do tri čovjeka u timu. Budući planovi se odnose na rad s klima uređajima, jer je potražnja velika, tako da bi se želio educirati i u tom pravcu. Tada bi, osim plina i grijanja, pokrivaio i segment klimatizacije te na taj način „zaokružio“ svoje poslovanje.

S Vaillantom uspješno surađuje od samog otvaranja vlastite tvrtke, a prvi puta se susreo s njim još u bivšoj tvrtki, koja je također radila s Vaillantovim uređajima.

Najviše kontakata ima s kolegama u tehničkom odjelu, a kod Vaillanta mu se posebno sviđa dobra radna atmosfera: „Kod vas se kao i kod Žepoha osjeća zdrava radna atmosfera i zato je s vama lijepo surađivati.“

Gospodin Igor je prije par mjeseci postao ponosni otac male Ane. Supruga Iva je trenutno na porodišnom dopustu, a prije dolaska kćerkice bavila se financijama obiteljske tvrtke. Uz prinovu u obitelji i opseg posla kojim se bavi, obitelj Štruklec nema baš previše slobodnog vremena. Bez obzira na to gospodin Igor nastoji pokoji lijepi dan provesti s obitelji na otvorenom, a trudi se i biti redovan na nogometu s ekipom iz Žepoha svakog petka.



Euro-instal je stalno u pokretu



Ekipa na terenu

## Decentralizirana proizvodnja struje i top

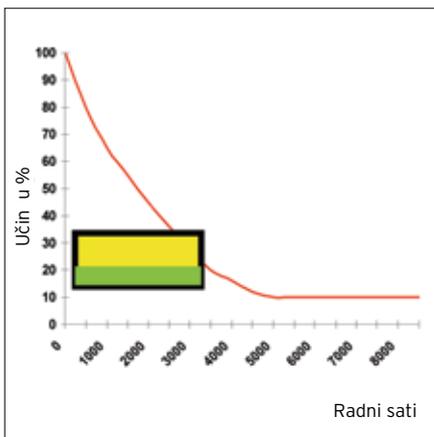


Mikrokogeneracijsko postrojenje u Geri

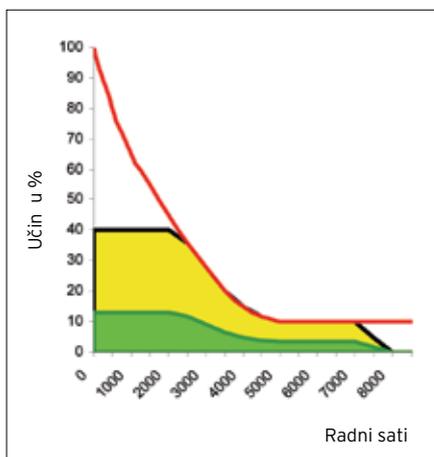


Edukacijski centar

Kako bismo se dodatno educirali o kogeneracijskim uređajima, u ožujku ove godine bili smo na seminaru u pogonu Vaillant Group u Geri. Srž onoga što smo naučili jest da mikro-kogeneracija koristi plinski motor s unutrašnjim izgaranjem koji pokreće generator za proizvodnju trofazne izmjenične struje, dok se toplina koja se oslobađa radom koristi za potporu grijanja te za pripremu potrošne tople vode.



Slika 1 S konstantnim brojem okretaja



Slika 2 S promjenjivim brojem okretaja

Unatoč činjenici da se Europom danas širi trend ujedinjenja i razvoja tržišta energije, izrazita važnost se posvećuje efikasnom iskorištavanju energije u svakoj državi zasebno. Snagu i važnost pojedine države u regiji, uz ostale čimbenike određuje i energetska neovisnost. Danas se eksploatacija energije zapravo zasniva na fosilnim oblicima, pri čemu mogućnost korištenja iste postaje svakim danom sve složenija. Otežavajuće okolnosti, uz smanjenje rezervi, predstavljaju razni politički i ekološki događaji. Ovdje prvenstveno mislimo na događaje na Bliskom istoku, sukobe koji direktno utječu na cijenu nafte, dok nas s druge strane sve češće pogađaju i velike prirodne katastrofe kao što su poplave, suše... Upravo su to razlozi zbog kojih decentralizirana proizvodnja struje i topline dobiva na važnosti.

Razvojni timovi u Vaillant Group, visoke su ekološke svijesti i konstantno rade na zadovoljenju novih zahtjeva tržišta. Osim toga, Vaillant konstantno izdvaja i velika sredstva za razvoj novih tehnologija.

To nas je i dovelo na vodeću poziciju u svijetu na području grijanja i pripreme potrošne tople vode, a sve to uz razvoj visokokvalitetnih, sofisticiranih i za krajnjeg korisnika ergonomski konstruiranih automatika. Kako bi nova tehnološka rješenja mogla zaživjeti i na terenu, osobita važnost pridaje se transferu znanja. Radi toga Vaillant Group organizira redovite edukacije svojih djelatnika. Tako je organiziran i seminar u pogonu Vaillant Group u Geri početkom ožujka, na kojem su sudjelovali djelatnici predstavništva iz Zagreba i Ljubljane. Seminaru su prisustvovala i dvojica Vaillantovih ovlaštenih servisera, gospodin Mlinarević iz Osijeka i gospodin Tošnjak iz Ljubljane. Oni će preuzeti održavanje prvih primjeraka kogeneracijskih uređaja koji će se prodati na teritoriju za koje je zaduženo predstavništvo Vaillant.

Razvoj i primjena novih tehnologija danas nas je dovela u situaciju da možemo i „običnom“ čovjeku ponuditi mogućnost vlastite proizvodnje struje i topline u svom domu.

## line - ecoPOWER



Ispitivanje uređaja



Proizvodni pogon



Pozorno smo pratili i praktični dio

Međutim, kao i uvijek, na prvo mjesto „proguraju“ se investicijski troškovi, koji su kod primjene novih tehnologija obično viši no što je to slučaj kad primjenjujemo konvencionalna rješenja. To je trenutak kada se zapravo mora uključiti i država, jer kao što smo rekli na samom početku, energetska neovisnost i ekologija (sjetimo se obaveza preuzetih potpisivanjem Kyoto protokola) moraju biti od velikog značaja u politici svake države.

Dakle, sada tek dolazimo do činjenice da je upotreba kogeneracijskih postrojenja interesantna i zbog ušteta u prijenosu energije, jer se izbjegavaju gubici u prijenosu, a i zbog štednje primarnih resursa.

Srce Vaillantovog mikro-kogeneracijskog postrojenja je plinski motor. Naime, radi se o četverotaktnom plinskom motoru

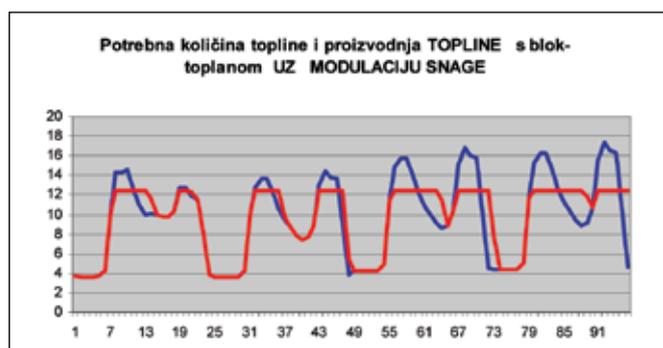
sa jednim cilindrom od 272 kubična centimetra. Sam motor radi s promjenjivim brojem okretaja u rasponu od 1700 do 3600 o/min. Upravo takav rad omogućava nam da, u usporedbi sa postrojenjem sa konstantnim brojem okretaja, u značajnije dužem periodu tokom godine pokrivamo sve svoje potrebe za toplinom i strujom, a bez upotrebe dodatnih uređaja, odnosno bez da pokrivamo svoje potrebe za strujom iz javne elektro-distributivne mreže, što prikazuju slike 1 i 2.

Osim toga, prilikom usporedbe dijagrama rada postrojenja s modulacijom snage i stvarnih potreba u obiteljskoj kući sa četiri člana, vidimo da se ti dijagrami gotovo preklapaju, tako da vlastita proizvodnja topline i struje ne pokriva samo vršne potrebe u domaćinstvu. Promatrajući plinske motore bez modulacije snage možemo vidjeti velika odstupanja između dijagrama rada motora

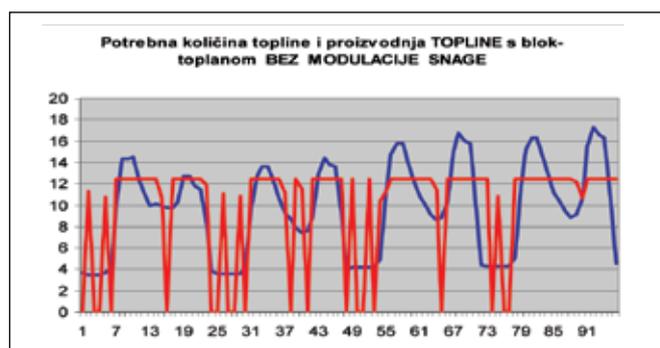
i dijagrama koji prikazuje potrebe jednog domaćinstva, na slici 3.

Kada govorimo o upravljanju, korisnik može odabrati strujno ili toplinsko upravljanje radom motora. Prilikom odabira rada strujnog upravljanja, ponovno nam stoje dvije opcije na raspolaganju. Naime, ukoliko poznamo vlastitu potrošnju struje (snimanje potrošnje), možemo podesiti tri fiksna broja okretaja u određenim vremenskim intervalima. S druge strane na raspolaganju imamo i mogućnost spajanja impulsnog izlaza brojila s motorom pa se cjelokupni rad motora prilagođava trenutnim zahtjevima korisnika.

Tokom rada ecoPOWER odaje izuzetno nisku emisiju štetnih tvari putem dimnih plinova u okolinu (prema TA - Luft 2002). Također je bitno da motor može biti priključen na prirodni (0,6 - 1,9 m<sup>3</sup>) i ukapljeni plin (propan 0,76 - 1,55 kg/h).



Slika 3



## 5. Plinarski forum u Varaždinskim toplicama



Okupljeno mnoštvo na forumu

Vaillant je i ove godine sudjelovao na plinarskom forumu, sada već petom po redu, koji se održao u Varaždinskim toplicama 30. i 31. ožujka. Ovaj forum iz godine u godinu okuplja sve veći broj sudionika i tvrtki suorganizatora.

Uvodno predavanje održao je gospodin Mario Opačak, direktor predstavništva, u kojem je dao osvrt na stanje u primjeni plinskih uređaja u Hrvatskoj. Stavio je naglasak na nadolazeću plinifikaciju priobalnog područja. Ona nam donosi odgovornost i velike mogućnosti, a potrebno ju je pravilno provesti. Ovo izrazito zanimljivo predavanje pobudilo je znatan interes prisutnih, otvorilo neka od gorućih pitanja u plinskoj struci, a možemo slobodno reći i da je dalo ton prvom danu foruma. Interes najbolje potvrđuje činjenica da je nekoliko sljedećih predavača u svojim izlaganjima citiralo pojedine dijelove i navode iz prezentacije gospodina Opačka.

Razvoj plinske tehnike ide u smjeru zadovoljavanja triju izraženih potreba krajnjih korisnika: minimalne

dimenzije uređaja, maksimalnog komfora potrošne tople vode i maksimalne učinkovitosti. Razni proizvođači pokušali su predstaviti svoje dosege glede optimalnog zadovoljavanja navedenih kriterija. Gospodin Boris Topličanec svojom je prezentacijom pokazao da je Vaillantov visokoučinski kondenzacijski kotao ecoCOMPACT doista šampion u ovoj novoj kategoriji kompaktnih uređaja, jer se odlikuje visokim stupnjem iskoristivosti od 110%.

Tržišna dominacija Vaillanta odrazila se i dominacijom u sudjelovanju na forumu, naime jedino je Vaillant imao tri nastupa. Treća prezentacija održana je u suradnji s tvrtkom PROplin d.o.o., pri čemu je prikazana komplementarnost solarnih kolektora i UNP-a u malim spremnicima.

## XXI. međunarodni znanstveno-stručni susret stručnjaka za plin

I ovogodišnji susret u organizaciji HSUP-a održao se u Opatiji. Glavni pokrovitelj i partner bila je INA - Industrija nafte d.d., a Vaillant Group se također isticao kao jedan od glavnih sponzora. Tako su početak ovog svibnja brojni izlagači iz Hrvatske, ali i iz drugih zemalja Europe, proveli na zanimljivim prezentacijama o aktualnim problemima vazanim uz plin i njegovu primjenu.

Direktor za Istočnu Europu u Vaillant Group, gospodin Detlef Neuhaus pozdravio je sudionike na ceremoniji otvaranja skupa. Predstavivši im Vaillant Group te novosti u razvojnom i proizvodnom programu, pozvao ih je i na zajedničko druženje. Domaćin druženja te večeri bilo je predstavništvo Vaillant u RH. Oko tristotinjak sudionika kongresa uživalo je u hotelu Millenium uz prigodan program koji je vodio

Darko Janeš, popularni Cuki iz HRT-ove sapunice. Za idealan uvod pobrinula se mlada pijanistica, gđica Kristina Bjelopavlović, laureat mnogih međunarodnih pijanističkih natjecanja. Vrhunac večeri bio je pak nastup neponovljive Tereze Kesovije, koja je u potpunosti osvojila publiku sa svima nam dobro poznatim pjesmama. Oduševljenje na licima mnogih ovoga puta nije moglo ostati neprimijećeno.

Osim gospodina Neuhaus, na skupu je u ime Vaillanta izlagao i gospodin Boris Topličanec s osvrtom na stanje u primjeni plinskih aparata u Hrvatskoj. Obzirom na trenutnu plinifikaciju, koja je sve raširenija, naglasak je stavio na potrebu poštivanja propisa, odnosno zakonske i tehničke regulative prilikom postavljanja plinskih instalacija i rukovanja plinskim uređajima. Na Vaillantovom štandu, postavljenom

ispred kongresne dvorane, također su se mogle dobiti potrebne informacije tijekom cijelog skupa.



Gosp. Neuhaus je predstavio Vaillant Group



Tereza je oduševila prisutne

# Skupština projektanata

Za vrijeme održavanja Sajma građenja i opremanja, na Zagrebačkom velesajmu održana je skupština kluba VIP. Okupljeni Vaillantovi partneri, projektanti, dobili su nove informacije o svemu što se događa u Vaillantu.

Četvrtak, 27. travnja, rezervirali smo za druženje s našim projektantima, a uzvanike smo okupili u dvorani Klub izlagača na Zagrebačkom velesajmu. Skupštinu je otvorio direktor predstavništva, gospodin Opačak, pozdravivši sve prisutne projektante sa željom da se i ubuduće ovako okupljamo. Nakon toga uslijedila je prezentacija koju su održali gospodin Topličanec i gospodin Babić.

Kroz prezentaciju smo prisutne podsjetili na neke već ranije poznate činjenice, ali ih upoznali i s određenim novitetima. Nakon osnovnih informacija o Vaillantu i Vaillant Group, predstavljeno im je partnerstvo VIP, kao i prednosti tog kluba. Također što se tiče proizvodnog programa, upoznali smo ih s inovativnim rješenjima kompaktnih uređaja, novom kondenzacijskom tehnologijom,

mikro-kogeneracijom ecopower te inteligentnim komunikacijskim rješenjima vrDIALOG i vnetDIALOG.

Iako mnogi raspolažu s Vaillantovim projektantskim podlogama koje smatraju odličnima za izradu projekata i obzirom da u većini slučajeva izrađuju projekte s Vaillantovim uređajima, svim prisutnima su podijeljene i nove Vaillantove projektantske podloge, zajedno s pozivnicama za posjet našem Infomobilu na Sajmu građenja i opremanja.

Sastavni dio svake Vaillantove skupštine je i neslužbeni dio nakon prezentacije. Tako smo se i ovoga puta ugodno zabavili uz sitne zalogaže pred dvoranom. Bila je to odlična prilika da prisutni projektanti izmjene iskustva međusobno, a i s djelatnicima predstavništva Vaillant.



Prezentaciju su držali gosp. Topličanec i gosp. Babić



Skupština je bila posječena



Prisutne je pozdravio gosp. Opačak



Komentari su se izmjenjivali i s djelatnicima predstavništva Vaillant



Ugodno druženje nakon prezentacije



Uspješan tim (s lijeva na desno): g.Rupčić, g.Kalac, gđa Pongrac, g.Rode i g.Burger

# Butan plin d.o.o.

**U ovom smo broju krenuli putem Pule kako bismo vam predstavili veoma uspješnog distributera plina - Butan plin d.o.o. Upoznati ćemo vas s tvrtkom koja je u zaista kratkom vremenskom roku kvalitetnim radom svojih zaposlenika učinila mnogo za distribuciju plina u Hrvatskoj.**

Početak rada vezan je za 2003. godinu, kada je osnovano društvo Butan plin d.o.o. Tada su imali svega nekoliko zaposlenih. Osim generalnog i tehničkog direktora te komercijaliste, zaposlena su bila i tri vozača. Glavna djelatnost ove mlade uspješne tvrtke je distribucija plina i prodaja spremnika.

Spremnike dijelimo na podzemne i nadzemne i to u izvedbi od 1750 l, 2700 l te 5000 l. U prvoj godini poslovanja Butan plin d.o.o. iznajmio je 244 spremnika, dok se u 2005. godini ta brojka popela na impresivnih 706 spremnika. Dakle, spremnici se daju krajnjim korisnicima u najam te prema godišnjim potrebama pune propan-butan plinom.

Zašto se potrošači odlučuju za plin kao energent u njihovim kućanstvima? Prije svega, plin je prilično jeftin i praktičan te rentabilan. Osim toga ne zagađuje okoliš. Prosječno kućanstvo za grijanje, pripremu tople potrošne vode i kuhanje troši do dvije tone plina godišnje, što iznosi otprilike 7 000 kuna. Kada bismo istu računicu

napravili za loživo ulje, došli bismo do brojke od 15 000 kuna. U tom slučaju plin je dvostruko isplativiji energent. Imajući tu činjenicu na umu, Butan plin spremno nudi svoje spremnike i uslugu distribucije plina.

Tvrtka je registrirana kao Butan plin d.o.o. u Žminju, gdje je, u industrijskoj zoni koja se proteže na 4000 kvadratnih metara, smješteno skladište spremnika. Tu se nalaze dva centralna spremnika plina, jedan veličine 100 kubičnih metara, a drugi veličine 60 kubičnih metara. U njih se skladišti plin koji se nabavlja isključivo od tvrtke PROplin d.o.o., člana INA grupe. Distribucija do krajnjih korisnika vrši se pomoću pet manjih distributivnih cisterni.

Sjedište tvrtke nalazi se na adresi Mletačka 12 u Puli, u samom centru grada. Tu se nalaze uredi generalnog direktora za Hrvatsku gospodina Matjaž Burgera, tehničkog direktora gospodina Zorana Kalca te komercijalni odjel koji vodi gđa Graziella Pongrac. U tvrtci je danas 16 stalno zaposlenih i dva privremeno zaposlena

vozača u zimskom periodu (potrebni zbog veće sezonske potražnje).

U ekspanziji na ostala područja najbitniju ulogu imaju sposobni komercijalisti Butan plina. Uključeni su u poslovanje krajem 2003. godine, a njihova zadaća je da obilaze teren i na taj način unapređuju prodaju. Stoga je već na samom početku 2005. godine otvorena poslovnicu u Rijeci, gdje je gospodin Damir Rupčić napravio mnogo za širenje tvrtke i njenog imidža. Njegova uspješna marketinška kampanja sa hostesama-rolericama imala je veliki odjek u Rijeci, a i u ostalim dijelovima Primorsko-goranske županije.

Plinom danas snabdijevaju obiteljske kuće, zgrade, turistička naselja, apartmane, auto-kampove, razne ugostiteljske objekte, kao i industrijska postrojenja i hale. Na taj način područje na kojem djeluju zasad obuhvaća Istru i Primorje te Liku i Primorsko - goransku županiju. U srpnju ove godine otvara se i poslovnicu u Zagrebu s ciljem povezivanja Primorsko-goranske,



Spremnici Butan plina se daju u najam



Centralni spremnici plina u Žminju



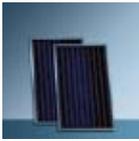
Odlučite se za osmijeh na uređaju i na Vašem licu

Čestitamo na odluci o korištenju plina kao energenta koji se danas smatra jednim od najprihvatljivijih energenata za sustave grijanja i pripreme potrošne tople vode. Odluke plina kao energenta se očituju u njegovim svojstvima poput jednostavnosti uporabe, povoljne cijene, dostupnosti ali i smanjenim štetnim utjecajem na okoliš.

Vaillant kao vodeći Europski proizvođač u tehnici centralnog grijanja i pripreme potrošne tople vode uz tradiciju dužom od 130 godina pripremio je za Vas sveobuhvatan program proizvoda kako bi svi Vaši zahtjevi u potpunosti bili zadovoljeni.

Visoka kvaliteta proizvoda, inovativnost, najsuremenija tehnologija, razgranata logistička potpora, briga za okoliš te podrška svim svojim korisnicima čine Vaillant idealnim izborom i za Vaš dom.





Butan plin...

Jedna je od vodećih kompanija u prodaji UNP-a u Sloveniji, a sa svojim partnerima širi se na tržište sjeverno-istočne Europe. Širi radi Butan plina a započeo je 1997. godine kada je najveća svjetska kompanija za distribuciju UNP-a iz Holandije SHV Gas kupila kompaniju. Tako su se na istoj strani našli znanje, kvaliteta usluga i povećanje tržišta sjeverno-istočne Europe. Butan plin 2003. godine kupio je kompaniju pod imenom Butan plin d.o.o. Obje je sjedište u Puli, a zbog zainteresiranosti kupaca prošle godine otvoren je ured i u Rijeci s tim da ima tendenciju širiti se i na šire područje Hrvatske.

Trenutno preraslo nam je cilj proširiti svoje tržište na otok i priobale sjevernog Kvaramera i provesti što bolju plinifikaciju tog dijela. Jedrانا na zadovoljstvo naših kupaca i nas samih.

Upotreba UNP-a je vrlo jednostavna, s UNP-om možete grijati Vaše poslovne objekte, kuhati te zagrijavati sanitarnu vodu na taj način štedeći većinu energijske potrebe Vašeg objekta, a u isto vrijeme misli i na ekologiju. Štiti okoliš u kojoj živimo.

Ono što Vam mi možemo ponuditi, a to je:

1. Butan plin d.o.o. Vam nudi najam plinskog spremnika po najpovoljnijim uvjetima u Hrvatskoj.
2. Za Vas bez naknade štedeći sve potrebne dokumentacije (projekte, akte, ispitivanja, dozvole od strane državnih institucija)
3. Održavanje spremnika i ispitivanje istih videno u svom trošku u skladu sa zakonskim propisima.
4. Bez obzira na vremenske prilike Butan plin gas antira spurnu i promptnu isporuku plina.
5. U dopunu sa našim koncernistima možemo Vam osigurati izbor tipa spremnika, većinu te preporučiti ovlaštene izvođače plinskih instalacija.

Na Vama je samo da nas kontaktirate i da zajednički odaberemo najpovoljniju varijantu za Vas.

U suradnji sa vodećim europskim proizvođačem plinske opreme Vaillant-om u mogućnosti smo zajednički Vam ponuditi i određeni broj povoljnih paketa plinske opreme koja će namada se zadovoljiti sve Vaše potrebe.

Za sva otvorena pitanja stajimo Vam na raspolaganju i slobodno nas kontaktirajte na sljedeće brojeve telefona:

mob: 099/ 2184042, predstavnik prodaje, Zoran Klincov  
tel: 051/549 567  
fax: 051/228 055

IMA STVARI,  
KOJE VAS NEĆE  
OSTAVITI  
HLADNIMA.




Butan plin d.o.o. i Vaillant GmbH u zajedničkoj akciji

Karlovačke i Zagrebačke županije. Osim navedenih, pokriveno je i određeno područje u susjednoj Bosni. Na to tržište ušli su kupnjom punionice plina Ivex (danas Liquivex) te NG Commercea iz Ljubuškog.

Budući planovi odnose se na širenje na područje Slavonije i Dalmacije te otoka (Cres, Lošinj i Krk) u tom smjeru su već poduzete određene akcije. Otoci se smatraju posebno zanimljivima, baš zbog toga što su nedostupni i samim time zastupljeni. Upravu je na tu temu gospodin Arza iz Butan plina već održao i predavanje o plinifikaciji kompletnog otoka.

Obzirom na upornost i uspješnost Butan plina, ubrzo očekujemo njihovu prisutnost u svim dijelovima Hrvatske. Najveći konkurent Butan plinu na području koje trenutno pokrivaju, u segmentu distribucije plina je PROplin d.o.o.

Osim njega postoje neki manji kao što je punionica plina Eurotherm iz Novigrada.

Dobra suradnja uspostavljena je sa samostalnim instalaterima i serviserima. Tvrtka Butan plin kvalitetno ih educira, čime postaju ovlaštene te se tada i preporučuju krajnjim korisnicima. U području koje tvrtka pokriva postoji oko pedesetak takvih ovlaštenih serviseri i instalatera, a radi se i na većem broju.

S Vaillantovim predstavništvom surađuju od samog osnutka Butan plina. Najviše cijene upravo ugodan prijateljski odnos, negovali su ga otpočetka, a on donosi korist za obje strane. Komunikacija se uglavnom odvija s kolegama iz tehničkog odjela, koji uvijek spremno daju odgovore na sva postavljena pitanja.

„Opće je poznato da Vaillant svi hvale zbog čega se on svima i toplo preporučuje. Ja poznam jedino Vaillant.“ izjavila je gospođa Graziella. Ozbiljnija suradnja s predstavništvom započeta je 2005. godine kada je održana prezentacija u Rijeci, a trenutno je u tijeku i suradnja vezana uz prodaju plina i plinske opreme.

Butan plin d.o.o. izvrstan je primjer tvrtke koja je u zaista kratkom vremenskom roku postigla izuzetno mnogo. Kvalitetan, složan i ambiciozan tim zaposlenih najviše doprinosi uspješnom poslovanju. Osim toga, odlična organizacija poslovanja i prilagođenost novim trendovima popraćena adekvatnim marketinškim aktivnostima također je učinila Butan plin d.o.o. tvrtkom kakva je ona danas. Poslovno-prijateljska suradnja s Vaillantom i dalje se nastavlja, a u budućnosti im želimo još bržu ekspanziju, kao i dugotrajno uspješno poslovanje.



Atraktivne hostese najzaslužnije su za reklamni „boom“ u Rijeci



Gosp. Denis za svojim radnim stolom

## Gospodin Denis Podgorelec

Obzirom da smo nekoliko posljednjih intervju s članovima VSS-a provodili u gradovima na obali, ovoga puta smo ostali u metropoli. Na desetak minuta od predstavništva, u Gavellinoj ulici broj 16, sa smješkom nas je dočekaao gospodin Denis Podgorelec. Kako i zašto je prozvan najljubaznijim Vaillantovim serviserom te što čini njegovo poslovanje toliko uspješnim doznali smo u ugodnom razgovoru.

Prvi doticaj gospodina Podgorelca s poslom kojim se danas bavi vezan je uz tvrtku Petrokov, gdje je započeo kao šegrt u servisu 1986. godine. Nakon tri godine u današnjim Petrokov-servisima, odlučuje se za nešto lagodniji život. „Pet godina bavio sam se svim i svačim, iznajmljivanjem kafića, pikada, stvarno svakakvim glupostima“, odam je gospodin Denis, „no u jednom trenu sam se zapitao kamo sve to vodi. Tada rekoh samom sebi; idem natrag na bojlere.“

Prekretnica u životu gospodina Denisa dogodila se taman u vrijeme kada je započela intenzivna plinifikacija grada Zagreba. Tako se 1993. godine vraća u servis otvarajući vlastitu tvrtku Denmar-prom d.o.o. Obzirom da su te godine za sve Hrvate bile krizne u mnogim aspektima, ispočetka se vodila borba za opstanak na tržištu. Radio je dosta preko Petrokova, a s vremenom je i potpisao ugovor o ovlaštenom servisiranju i održavanju Vaillantovih trošila.

Tvrtka je do 2002. godine radila samo kao servis, a od tada počinje i s instaliranjem plina i opreme za centralno grijanje. Denmar-prom d.o.o. trenutno broji deset stalno zaposlenih. Osim gospodina Denisa, direktora, tu su i dva servisera i sedam montera centralnog grijanja. Kako posla ima za sve, njihova četiri vozila su stalno u pokretu. Ažurnost se vidi i po dnevnom ritmu

djelatnika - „Dečki su ujutro u firmi oko pola sedam, sedam, uzmu zadatke za taj dan i odmah idu na teren, tako da su već u osam kod stranke.“

Obzirom da se trebalo izboriti za svoje mjesto na tržištu, možemo reći da se gospodin Podgorelec jako dobro snašao. Posao je ispočetka dobivao preporukom od tvrtke Petrokov, a kako ga danas već mnoge stranke spominju isključivo s epitetima ljubazan i kvalitetan, tako ga preporučuju i dalje. Osim usmene preporuke, nije zaobišao ni danas najpopularniji način oglašavanja, Internet, a stranice tvrtke dostupne na adresi [www.denmar.hr](http://www.denmar.hr).

Upravo ljubaznost prema strankama smatra najbitnijom u svom poslovanju, stoga je uvijek nasmijan. U prilog tome ide i činjenica da su ga krajnji korisnici prije dvije godine prozvali najljubaznijim Vaillantovim serviserom. Iz ovoga možemo zaključiti da se simpatičnost itekako isplati.

Denmar-prom d.o.o. se nalazi na adresi Gavellina 16, Zagreb. Tvrtka pokriva područje grada Zagreba i njegove okolice, sve od Dugog Sela do Zaprešića i Ivanje Reke. Najviše rade po zgradama, ima mnogo uređaja koji se puštaju u pogon, no iznimka nisu ni obiteljske kuće.



Ekipe na okupu

# i njegov Denmar-prom d.o.o.

Najbolje stranke, pak, su umirovljenici: „Uvijek su na vrijeme doma, tako da kod njih dođeš, obaviš posao i oni odmah plaćaju. K tome su i vjerni.“

Upoznavanje s Vaillantom veže uz dane prakse u tvrtki Petrokov i to dok je predstavništvo još poslovalo u Martićevoj ulici. Ostvarenu komunikaciju smatra odličnom, a veza Denmar-prom - Vaillant - Petrokov funkcionira savršeno. U Petrokovu nabavlja uređaje i to isključivo one marke Vaillant, a najbolje idu fasadni uređaji. Ove godine također je sklopio ugovor o održavanju uređaja s jednom zgradom u zagrebačkom naselju Špansko, koji strankama omogućuje popust na servis istih. Tome u prilog ide i činjenica da su mnogi krajnji korisnici sve osvješteniji u pogledu servisa vlastitih uređaja za grijanje i pripremu potrošne tople vode. Neki ga čak traže da ih na vrijeme obavijesti kada bi trebali napraviti servis.

Radna ekipa gospodina Podgorelca zasad stiže odraditi sve, ali se radi od sedam ujutro do devet navečer.

Osobito naporno postane ujesen, prije same sezone grijanja, kada i on sam prione poslu: „Ja sam, direktor, serviser i čistačica, sve u jednom.“ Stoga razmišlja da u skoroj budućnosti zaposli još jednog čovjeka kako bi bili manje opterećeni. Pritom cilja na pripravnika, kojeg bi sam učio poslu.

Slobodnog vremena, nažalost, nema: „Toliko je posla da zadnje dvije godine nisam uopće bio na moru, a ove zime sam propustio čak i skijanje.“ No, pokoji petak uspije odvojiti za nogomet s dečkima iz Žepoha i Vaillanta. Osim navedenoga, veliki „kradljivac“ vremena je i supruga Marijana, novinarka informativnog programa na HRT-u. Ovom prilikom nam je gospodin Denis ponosno objavio kako očekuju prinovu, na čemu mu od srca čestitamo!

Na upit o tajni uspjeha njegova poslovanja, gospodin Podgorelec nam je rekao: „Jednostavno je započeti, treba vam samo dobra volja, kanta za čišćenje i malo alata, ali za ostanak na tržištu vam treba i ono nešto.“ Stoga mu želimo dug i uspješan poslovni vijek!



Timski duh osjetio se i na prošlogodišnjoj skupštini na Plitvicama

## Anekdota

Prilikom zamjene trideset godina starog uređaja kod jedne gospođe, ona je sama navela mogući razlog kvara: „Sigurno se pokvario zato što se snaha tuširala svaki dan u zadnjih godinu dana!“



Na lokaciji u Gavellinoj 16



Redoviti sudionik sastanaka VSS-a u predstavništvu

## Vaillant na proljetnim sajmovima - Rijeka, Zagreb, Osijek

Proljeće je doba sajмова, a kao takvo je rezervirano za Vaillantovu intenzivnu promociju u brojnim sajamskim gradovima regije. Izravan terenski pristup od velike je koristi Vaillant, njegovim partnerima, a i krajnjim korisnicima i to iz nekoliko razloga. Prvenstveno, dobiva se uvid u način na koji tržište funkcionira. Zatim, moguće je upoznati marku Vaillant na licu mjesta, kao i dobiti odgovore na sva postavljena pitanja. Osim toga, informacije pružene na taj način sigurno će duže vrijeme ostati u sjećanju posjetitelja.



Na Zagrebačkom velesajmu smo bili uočeni

Promociju smo započeli na 10. međunarodnom sajmu opreme, namještaja i unutarnjeg uređenja u Rijeci, poznatijim pod nazivom „Dom i tehnika“. U sklopu programa Klimatizacija i grijanje od 05. do 09. travnja ove godine, nastupili smo u već provjerenoj kombinaciji s tvrtkom Petrokov. Na štandu je bio izložen svega dio Vaillantovog proizvodnog asortimana, no, promidžbeni materijal se mogao dobiti za sve Vaillantove proizvode. Sve stručne informacije, kao i savjete, pružali su nasmijani predstavnici štanda Petrokov.

Usljedio je Sajam graditeljstva i opremanja na Zagrebačkom velesajmu. U razdoblju od 25. do 29. travnja bili smo prisutni s našim Infomobilom ispred paviljona 8a. Mnoštvo okupljenih posjetitelja,

kao i brojni prospekti i brošure koje smo podijelili, sigurno idu u prilog prepoznatljivosti i kvaliteti marke Vaillant. Obzirom na nadolazeću sezonu, najviše je upita bilo vezano uz, naravno, klima uređaje.

Kako ne bismo zapostavili ni Slavoniju, razdoblje od 10. do 13. svibnja proveli smo u Osijeku na 14. Sajmu graditeljstva i opreme. Osječki proljetni sajam sa svojom dugogodišnjom tradicijom postao je najznačajnija regionalna gospodarska priredba. Upravo zato bio je naša sljedeća lokacija. U suradnji s dugogodišnjim partnerom Žepohom, ponovno smo bili uspješno predstavljeni. U neprestanoj gužvi ljubazni djelatnici Žepoha izuzetno su se dobro snašli i uspjeli posjetiteljima pružiti adekvatne informacije i približiti im naše proizvode.



U Rijeci smo bili adekvatno predstavljeni



Uspješna suradnja s Petrokovom



Infomobil na ZV ispred paviljona 8a

## Vaillant na sajmu Dom u Ljubljani

Sajam Dom u Ljubljani održava se od 1996. godine. Na njemu izlažu brojni domaći i strani proizvođači namještaja, unutarnje opreme, materijala i proizvoda za građenje, opreme za grijanje i hlađenje te uređaja za nadzor objekata.

Stoga je bilo neophodno da se na sajmu predstavi i Vaillant sa svojim prodajnim asortimanom. Ove godine, kao i nekoliko prijašnjih, izlagali smo u suradnji s našim ovlaštenim servisom, Tošnjak d.o.o. Direktor servisa, Gregor Tošnjak, spremno je pomogao oko organizacije. Suradnja s njima bila je uspješna kao i dosad te se nadamo da će se tako nastaviti i ubuduće.

Na sajmu smo se predstavili s Infomobilom. Obišlo ga je mnogo posjetitelja, a uglavnom su izražavali zadovoljstvo Vaillantovim uređajima

i kvalitetom. Osim toga, ovo je bila i dobra prilika za druženje sa stalnim partnerima, s kojima smo popričali o stanju na terenu, a izmijenili i pokoju neslužbenu riječ.

Sajam Dom ponovno je potvrdio svoju važnost kako izlagačima,

tako i posjetiteljima. Ove ga je godine posjetilo više od 55 tisuća ljudi, što je povećanje u odnosu na prošlu. Vjerujemo da smo svojom ljubaznošću ostavili dobar dojam na posjetitelje te ih očekujemo i slijedeće godine.



## Međunarodni skup daljinske energetike i 9. stručni susret u Portorožu

Slovensko društvo za daljinsku energetiku, utemeljeno 1997. godine, uspješno je organiziralo već devet godišnjih skupova. Isti se organiziraju u svrhu izmjenjivanja iskustava stručnjaka povezanih s energetskom opskrbom. Obzirom da se Portorož već prijašnjih godina pokazao odličnim domaćinom ovakvih skupova i ove smo se godine okupili na istom mjestu.

Glavne teme skupa bile su klasična proizvodnja, kogeneracija, trigeneracija, sistemi upravljanja, ekologija i alternativni izvori, nove tehnologije te liberalizacija energetske tržišta. Sudjelovale su mnoge poznate tvrtke s područja energetike, kao i ustanove sa znanstvenog područja, među kojima izdvajamo Fakultet za strojarstvo iz Ljubljane.

Iako se tematika daljinske energetike

ne poklapa s Vaillantovim prodajnim programom, odlučili smo predstaviti novitete koje smatramo zanimljivima. Imali smo dva izlagača, jednog na temu Vaillantovih gorivnih ćelija i virtualnih elektrana i drugog koji je govorio o mikrokogeneraciji ecoPOWER. Prisutnima se osobito svidjela ideja o virtualnim

elektranama, a isto tako su bili oduševljeni i postignućima koje je Vaillant ostvario na području gorivnih ćelija.

Na kraju želimo zahvaliti organizatoru na prijemu, s nadom da ćemo se sljedeće godine ponovno vidjeti na skupu, bilo u ulozi posjetitelja ili izlagača.



# Anketa u Vaillant

Ovog puta proizvođača uređaja zanimalo je što misle krajnji korisnici. Upravo iz tog razloga među njima je provedena anketa o novom zidnom uređaju, kojeg Vaillant planira lansirati na tržište. Iz istraživanja nisu bili isključeni ni instalateri, a također se tražilo i njihovo mišljenje o postavljanju takvog uređaja.

Tim povodom imali smo i goste iz Remscheida, Njemačka, iz odjela za razvoj zidnih aparata, koji su izradili prezentaciju o EURO BIG uređaju te priredili anketu za krajnje korisnike i za instalatere.

U prostorijama predstavništva Vaillant u Planinskoj ulici, 20. ožujka su se u poslijepodnevnom satima okupili krajnji korisnici. Tražilo se njihovo mišljenje, eventualne kritike, pohvale, kao i želje vezane uz Vaillantove uređaje.

Nakon što su korisnici ispunili anketu, naši gosti su ih poticali na diskusiju te zapisivali sve pohvale i primjedbe. Dobiveni podaci korisiti će se za daljnji razvoj aparata. Kako bismo im zahvalili na njihovu vremenu i sudjelovanju u anketi, prisutnima smo uručili i prigodni poklon - tradicionalnu Vaillantovu uskršnju kutiju.

Sljedeći dan potražili smo i stručno mišljenje. Ciljana skupina za anketiranje sada su bili naši

instalateri. Oni su već i ranije bili uključeni u ovakva istraživanja. Njihovo mišljenje, pohvale, kritike i razni komentari uvijek su dobrodošli. Nakon što smo i s ove strane dobili detaljan pregled, očekujemo povratne informacije naših kolega iz razvojnog odjela u Remscheidu.

Obzirom da su ankete uspješno provedene, nadamo se da će se ovakva ugodna i poučna istraživanja organizirati i ubuduće.



Kolege iz Remscheida su si dali truda



Stručni instalateri pozorno su pratili novosti



Odgovaranje na pitanja je odrađeno s lakoćom



Mnoge je zanimalo i praktični dio



Infomobil na lijepom plavom Jadranu

## Infomobil na otocima: Brač, Hvar i Korčula

Rasprostranjenost na svim područjima Hrvatske jedna je od odlika Vaillantovog poslovanja, a samim time ni otoci ne čine iznimku.

Vaillant je ovog proljeća bio prisutan na lijepom plavom Jadranu. Otoci hrvatskog mora su sami po sebi vrlo specifični. Njihova izoliranost i svojevrsna zapostavljenost čine ih dodatno zanimljivima za razne akcije. Stoga je krajem ožujka Infomobil proveo nekoliko dana na Braču, Hvaru i Korčuli. Idilični prizori sunca i mora, kao i zadovoljni mještani, učinili su Supetar, Starigrad i Vela Luku pravim domaćinima.

Prezentacija na navedenim otocima bila je prethodno najavljena plakatima i oglašavanjem putem radio postaja. Suradnja s partnerima se i ovoga puta pokazala vrlo uspješnom.

Tu je prvenstveno bio distributer ukapljenog tekućeg plina PROplin d.o.o., poslovna jedinica Kašteli, koji je prezentirao svoj spremnik plina postavljen pokraj našeg Infomobila. Također je prisustvovao i ovlaštenu Vaillantov serviser i instalater Elektromehanika Dužević, kao lokalni partner PROplina i Vaillanta.

Stanovnici Brača, Hvara i Korčule imaju većinom centralno grijanje na loživo ulje, što u posljednje vrijeme za mnoge krajnje korisnike postaje preskupo. Isto tako, korištenje loživog ulja kao energenta dovodi do konstantnog zagađivanja okoliša. Dakle, skupoća loživog ulja kao takva, u kombinaciji sa

zagađenjem koje uzrokuje, dodatno ide u prilog uvođenju plina kao energenta i ugradnji plinskih uređaja.

Posjećenost Vaillantovom Infomobilu je svakako bila iznad očekivanja. Najveći interes bio je u Supetru na Braču, gdje PROplin ima i najviše postavljenih plinskih spremnika. Vaillantovi plinski uređaji pobudili su poprilični interes posjetitelja. Uvijek ljubazni predstavnici u Infomobilu spremno su odgovarali na sva postavljena pitanja, a dodatne informacije bile su dostupne i putem naših brošura i letaka. Obzirom da je ovogodišnja turistička sezona tek započela, vidimo se uskoro!



Djelatnici PROplina bili su s nama i u Vela Luci

### Zanimljivost

Elektromehanika Dužević Vaillantov je ovlaštenu serviser i instalater s dugogodišnjom tradicijom. Naime, djed Dužević bio je plinski serviser u Splitu prije čak stotinjak godina kada se bavio nadziranjem plinskih uličnih svjetiljki u tom gradu.



PROplinov spremnik bio je uz nas cijelo vrijeme



Djelatnici predstavništva Vaillant spremno su odgovarali na sva pitanja



Posjeta je bila iznad očekivanja

## 3. međunarodna gasna konferencija u Sarajevu

U sklopu Konferencije promovirana su 53 tehnička pravila za plinsku struku s područja transporta, distribucije i primjene plinskih goriva te prvi višezječni Rječnik/Leksikon plinske struke.



Promocija leksikona, s lijeva na desno: gđa Hiltrud Schüelken (DVGW), g. Zlatko Petrović (Ministry of Physical Planning, Canton Sarajevo), g. Peter K. Storm (IGU), g. Almir Bečarević (BH GAS)

Regionalna suradnja u svrhu stvaranja plinskog tržišta jugoistočne Europe i povezivanja s Europskom unijom, usuglašavanje daljnjih pravaca povezivanja i alternativnih pravaca snabdijevanja regije prirodnim plinom radi povezivanja u jedinstveni europski plinski sustav, bile su glavne odrednice 3. Međunarodne gasne konferencije koja se održala u Sarajevu od 14. do 16. veljače. Zanimanje za ovu konferenciju bilo je izuzetno veliko zbog čega su se organizatori potrudili ponuditi mnogo interesantnih sadržaja.

Naime, sudionici konferencije (njih 200-tinjak iz 18 zemalja) kritički su se osvrnuli na postojeće stanje plinske privrede u regiji te je saslušan 21 referat s preporukama za bolju organizaciju iste. Bilo je riječi i o suradnji, uspostavljanju odgovarajućeg pravnog i regulacijskog okvira i slobodnog tržišta s ciljem da se potrošačima omogući sigurno funkcioniranje sustava i kontinuirana isporuka.

Moglo bi se reći da je najveći uspjeh postignut glede dogovora za suradnju pa će tako proces kreiranja jedinstvenog plinskog sustava biti znatno ubrzan kroz rad udruženja za plin koje će organizirati godišnje regionalne forume s predstavnicima ministarstava

nadležnih za plinski sektor iz zemalja regije. Cilj je definirati pravce međusobnog djelovanja i suradnju predstavnika vlasti, udruženja za plin i plinskih kompanija iz regije. Kordinaciju ovih projekata će voditi DVGW uz pomoć postojećeg Koordinacijskog odbora projekta.

Segment konferencije koji je oduševio sudionike je promocija 53 tehnička pravila za plinsku struku s područja transporta, distribucije i primjene plinskih goriva te prvi višezječni Rječnik/Leksikon plinske struke (bosansko-njemačko-engleski). Navedeni leksikon daje precizne definicije i objašnjenje pojmova u skladu sa Europskim smjernicama i ISO, CEN, CENELEC standardima kao i DVGW regulativom.

Jedna od najzapaženijih atrakcija konferencije bila je izložba postavljena u Business centru Unitica gdje su se mogle vidjeti mape postojećih plinovoda u regiji i mogućnosti povezivanja novih i planiranih pravaca snabdijevanja plinom. Događaj su naravno upotpunila i brojna tiskana izdanja nacionalnih udruženja i kompanija u području plina preko kojih je prezentirana široka upotreba i iskorištenost plina. Vaillant ni ovaj puta nije ostao bez pohvale za svoje kvalitetne i ekonomične uređaje.



Veliki interes za pravila i brošure



Brojni posjetioci konferencije



Mnoštvo se okupilo oko bogatog stola



Prostor je bio ispunjen ugodnom glazbom

## Vaillant na priznatom sajmu građevinarstva - Grames 2006.

Na ovoj manifestaciji sudjelovalo je rekordnih tri stotine izlagača s prostora BiH, SCG, Hrvatske, Slovenije, Njemačke, Italije, Poljske, Švedske, Austrije...

U Banja Luci je od 15. do 19. ožujka održan 10. međunarodni sajam građevinarstva "Grames 2006". Prema dostupnim podacima, tri stotine izlagača iz BiH, SCG, Hrvatske, Slovenije, Njemačke, Italije, Poljske, Švedske i Austrije ove je godine odlučilo izložiti svoje proizvode. Posjećenost sajma je bila na izuzetno visokom nivou te su organizatori s ponosom naglasili brojku od 25.000 posjetilaca.

Vaillant ni ove godine nije propustio na spomenutom međunarodnom sajmu prezentirati svoju bogatu liniju uređaja za grijanje. Tom prilikom smo uspješno surađivali s tvrtkom Fakom d.o.o. iz Banja Luke. Gospodin Zoran Fabić, direktor tvrtke, bavi se prodajom i servisiranjem Vaillantovih

proizvoda već nekoliko godina, a njegova dobra prodaja i kvalitetan servis poznati su na čitavom području koje pokriva. Na izložbenom štandu posjetiteljima su bile dostupne sve informacije o ekonomičnosti i kvaliteti uređaja.

Svečanom dodjelom nagrada „Zlatna libela“ za dvanaest najboljih poduzeća zatvoren je sajam građevinarstva. Opća ocjena posjetitelja, posebno poslovnih gostiju i stručnjaka jest da su se svi izlagači predstavili na adekvatan način, s nizom novosti, povoljnih ponuda i novih tehnologija. Konačni rezultat je potvrdio naše mišljenje kako organizator, Banjalučki velesajam, zbog kvalitetne i uspješne organizacije sajamskih manifestacija zaista zaslužuje biti članom UFI-a

(The Global Association of of the Exhibition Industry) i potpisnikom Povelje o formiranju BEU (Balkanske unije sajmova - Balcan Exhibition Union).



Na štandu tvrtke Fakom d.o.o.

## Akcija Citroën

Akcija Citroën rezultat je partnerskog odnosa i dobre suradnje predstavništva tvrtke Vaillant, auto kuće Meteor auto d.o.o. iz Varaždina te leasing kuće Euroleasing. Zahvaljujući toj suradnji možete po iznimno povoljnim uvjetima nabaviti nova vozila marke Citroën Berlingo, ali i sva ostala Citroënova gospodarska vozila. Auto kuća Meteor auto d.o.o. osim povoljne cijene daje garanciju na vozilo od

dvije godine, te pet godina jamstva protiv korozije.

Osim navedenih pogodnosti koje ostvarujete pri kupnji automobila, Vaillant svim kupcima poklanja oslikavanje vozila s prepoznatljivim Vaillantovim logotipom te postavljanje podataka o vašoj tvrtki ili obrtu.

Svi kupci modela Berlingo na poklon dobivaju Vaillantov krovni nosač.



**Posebna ponuda Berlingo 1.9 D nosivosti 800 KG za 64 304 kn + PDV**

**Oprema: progresivni servo, limena desna bočna vrata, daljinsko centralno zaključavanje, el. retrovizor suvozača, zračni jastuk za vozača, dvokriilna stražnja ostakljena vrata, el. blokada motora, priprema za radio, treće stop-svjetlo, upravljač podesiv po visini, gumena prostirka na podu tovarnog prostora, multifunkcionalno sjedalo suvozača.**

**Nadopлата za klimu: 7131 kn + PDV**

**Vaš kontakt: Optujska 44 Meteor auto d.o.o., Varaždin Gosp. Darko Šprem Tel: 042/303-330**



Tradicionalno rezanje torte u ponoć

Tradicionalna preduskrсна proslava koju Vaillant priređuje svojim uvoznicima, održala se i ove godine. Vrijeme radnje je svima već dobro poznato, tako da je posljednji petak prije Uskrsa rezerviran za međusobno druženje.

Zabava je započela u predvorju zvucima marimbe, vrste udaraljki, za kojima je stajao mladi glazbenik Goran Gorše. Nakon posluženih koktela, prisutni su se preselili u dvoranu, gdje ih je u svom govoru pozdravio direktor predstavništva Vaillant. Nakon što je predstavio nove djelatnike, gospodin Opačak je istaknuo kako iza predstavništva stoji još jedna uspješna poslovna godina. Isto tako, zahvalio je svima na ugodnoj i uspješnoj suradnji s nadom da će tako biti i ubuduće.

## Fešta u Esplanadi

Obzirom da se prošle godine Smaragdna dvorana hotela Esplanade pokazala odličnim mjestom za zabavu i ovoga smo se puta odlučili tamo okupiti.

Nakon večere slijedilo je opuštanje. Za glazbenu atmosferu pobrinula se klapa Raguza iz Dubrovnika, uz čije su ugodne zvuke mnogi zapjevali i izašli na plesni podij. Gost iznenađenja ovoga puta bio je pjevač-imitator, gospodin Boris Kosmač, koji je zajedno sa svojim pratećim plesačicama dodatno zagrijao atmosferu. Budući da je na fešti bio naš kolega Adonis Andrišević, koji je te večeri dočekaio svoj rođendan, u ponoć smo ga iznenadili zajedničkom čestitkom i pjesmom.

Nakon toga je uslijedilo tradicionalno rezanje velike Vaillantove torte, koja je ovog puta bila u obliku novog Vaillantovog zeca. Čast rezanja pripala je ponovno našim uvoznicima, od kojih su neki uključili i svoje nasljednike.

Tu su bili gospodin Kruno Petrokov i gospodin Josip Petrokov (Petrokov), gospodin Alen Ipša (Termocommerce), gospodin Duško Paripović (Meteor) te gospodin Tomislav Paić (Žepoh).

Fešta se uz pjesmu i ples nastavila do ranih jutarnjih sati, a na taj način smo svi simbolično zaključili još jedno uspješno razdoblje i zahvalili se našim uvoznicima i njihovim djelatnicima na svesrdnom angažmanu, radu i trudu. S nadom da će se ovakva ugodna i vesela druženja nastaviti i dalje, vidimo se dogodine!



Goran Gorše zabavljao nas je u predvorju



Neki su se približili podiju kako bi više sudjelovali



Pjevalo se do ranih jutarnjih sati...



Svi su bili odlično raspoloženi



Klapa Raguza zabavljala je gosp. Svetu Matijaševića



Kolegi Adonisu smo čestitali rođendan



Boris Kosmač je zagrijao atmosferu sa svojim plesačicama

# Angela Merkel na sajmu u Hannoveru posjetila Vaillantov štand

Jedan od najznačajnijih svjetskih sajmova, Hannover Messe, ovoga travnja otvorila je njemačka kancelarka dr. Angela Merkel zajedno s indijskim premijerom Manmohan Singhom. Naime ove godine Njemačkoj je zemlja partner na najvećem međunarodnom industrijskom sajmu bila Indija.

Dr. Angela Merkel tom je prilikom posjetila zajednički štand Vaillant Group i Webasto AG, kako bi se informirala o trenutnom statusu

projekta „Virtualna centrala s gorivnim ćelijama“. Sve pohvale išle su u prilog uspješnoj visokotehnološkoj suradnji između Vaillant GmbH, vodećeg europskog proizvođača u tehnologiji grijanja i Webasto AG, međunarodnog dobavljača automobilskih dijelova, s naglaskom da se radi o jedinstvenoj sinergiji.

Obje kompanije su iskoristile priliku takvog posjeta kako bi zahvalile političarima koji i u budućnosti

namjeravaju financijski podržavati razvoj projekta. Njegova važnost nije samo tehnološka, već i ekološka. Tehnologija gorivnih ćelija otvara nova globalna tržišta i donosi nova rješenja. Smatra se da će upravo ona dovesti do povećanja u učinkovitosti energije kroz decentraliziranu proizvodnju struje i topline.

Doći će do revolucije u tehnologiji grijanja, a Vaillant je svakako na dobrom putu.



Dr. Merkel na štandu Vaillant Group i Webasto AG



Otvorenje sajma zajedno s Manmohan Singhom



Gosp. Brosset predstavlja projekt virtualne centrale

## Zahvalnica

# NK Tekstilac-Ravnice

Nogomet je najvažnija sporedna stvar na svijetu, a mnogima su upravo utakmice s ekipom iz kvarta idealna razonoda. Nogometni klub Tekstilac-Ravnice vodi računa o svojim igračima zbog čega je odlučio adekvatno opremiti sportske svlačionice na svom terenu. U tom naumu pomogli su mu Vaillant i njegov dugogodišnji partner Petrokov servisi. Sponzorstvo u obliku Vaillantovih uređaja bilo je i više nego dobrodošlo.

Sportske svlačionice na nogometnom terenu Tekstilca svečano je otvorio gospodin Milan Bandić i to dan prije izbora na kojima je pobjedio. Tom prilikom odigrana je i derbi utakmica 1. zagrebačke lige između NK Tekstilac-Ravnice i NK Maksimir. Pobjedu je odnio domaćin, a slavlje se nastavilo dugo u noć. Iskreno čestitamo na pobjedi i veseli nas što smo dio i ovakvog projekta!



# Nova Vaillantova ekipa

Ekipa Vaillant servisera na jednom od svojih svakodnevnih zadataka zaista nas je iznenadila. Naime, toliko su dugo radili na otvorenom da su neki od njih u potpunosti "pocrnili"!

No, šalu na stranu. Vaillant u svoje timove uvijek spremno prima sve one koji žele raditi. Naočiti gospodin

okušao se na tjedan dana kao član jednog Vaillantovog servisnog tima. Adekvatno opremljen i pun entuzijazma, s lakoćom je obavljao sve pred njega stavljene zadatke.

S nadom da ćemo i ubuduće bit svjedoci ovakvih druženja, pozdravljamo složni tim na fotografiji!



# Zeko na Sejšelimima



Obzirom da je zima ove godine bila prilično naporna i duga, Vaillantov je zeko odlučio već u ožujku krenuti putem toplijih krajeva. Ovoga puta nam je pobjegao prilično daleko, tako da smo ga pronašli kako se odmara na prekrasnim Sejšelimima.

Sunce, more i duge pješčane plaže učinili su čuda za našeg zeku. Vratio se preplanuo, sretan i zadovoljan, jer se ove godine konačno pošteno odmorio. Isto tako nam je rekao da je u potpunosti spreman za nadolazeću ljetnu sezonu u kojoj će se baviti montiranjem klima.

# Opremanje studija za edukaciju - Strojarsko-brodograđevna škola Rijeka

Opremanje studija za plin, za praktičnu izobrazbu učenika Strojarsko-brodograđevne škole u Rijeci započelo je na inicijativu ravnatelja i ostalih profesora, zaposlenika škole, ali i samih učenika željnih novih znanja. Riječki distributer plina, Energo d.o.o. u potpunosti je prihvatio angažman oko izvođenja projekta opremanja studija te je u suradnji s predstavništvom Vaillant u RH i poduzećima Mariterm te Montaža Šimić, financijski i savjetodavno podržao cijelokupni projekt.

Inače je ovo prvi takav studio u Hrvatskoj, opremljen za potrebe učenika srednjih škola za zanimanje plinoinstalater i već je pobudio interes i kod ostalih tehničkih škola u zemlji. Ciljevi ovog projekta svakako su povećanje znanja o plinu,

sigurnosnim mjerama i kvaliteti pružanja usluge redovnog održavanja plinskih uređaja, što svakako utječe na povećanje sigurnosti i maksimalne energetske efikasnosti uporabe plina u domaćinstvima. Osim toga, Strojarsko-brodograđevna škola

je započela i s prekvalifikacijom odraslih za zanimanje plinoinstalater. Vaillant je donacijom uređaja turboMAG i turboBLOCK ponosan što je dio ovakvog projekta, te se nadamo da će ova akcije potaknuti i mnoge njoj slične!

**STROJARSKO BRODOGRAĐEVNA ŠKOLA  
ZA INDUSTRIJSKA I OBRITNIČKA ZANIMANJA**  
Brač'e Branchetta 11a, Rijeka  
(preko puta Medicinskog fakulteta)  
Tel: 675-753; 675-834  
Fax: 675-647  
E-mail: strojarsko-brodograđevna-skola@rija.com.hr  
Osoba za kontakt: Korajka Tižac: Daskajević, psiholog  
Radno vrijeme: svaki dan 08 - 14 h  
Dokumenti za opis i namjenu plinoinstalater:  
• Radni list (original ne stariji od 6 mjeseci)  
• Dokumentacija (prezlika)  
• Sejdelovlje 7, i B. materijala osnovne škole  
• Liječnička svjedoštva Medicinske rada  
Upravi rok - određuje Ministarstvo - krajem lipnja

**Daniel i frendovi gledaju u bolju budućnost.**

**Oni su budućni plinoinstalateri!**

Partneri:  
**energo** Rijeka bolji  
Energo d.o.o. Rijeka, za proizvodnju i distribuciju toplinske energije i plina • Dukat 14/3, 51000 Rijeka • www.energo.hr • e-mail: info@energo.hr