

Proizvodi

Klubovi

Događanja

Novosti

Partneri



KIV ima 1000. člana

Toplinske crpke u pogonu

Pobjednici natječaja zEKologija

Koferi za instalatere i servisere

Akcija!



3



4



9



10



27

Proizvodi

- 04 Klima uređaji u 2008. godini
- 10 Vaillantove toplinske crpke u pogonu

Novosti

- 03 Akcija nabave kofera
- 08 VUC kondenzacijska centrala
- 08 Paket toplinske crpke

Klubovi

- 06 Intervju s 1000. članom KIV-a: Tuša obrt
- 12 Predstavljamo Domin-plin
- 14 KIV skupština na Zagrebačkom velesajmu
- 15 Sustavi nagrađivanja instalatera

Partnerstva

- 16 Kostanjevec dimovodni sustavi
- 18 Vaillant u projektu Revetis
- 18 Presentacija za projektante
- 19 Technoplus d.o.o. i demo-kuća u Tuzli
- 22 Skupština servisera u Sarajevu
- 23 Predstavljamo tvrtku Vokel
- 24 Na snijegu s Instalacijama Marcen
- 25 Novogodišnja fešta za Vaillantove partnere u Sloveniji

Edukacija

- 09 Vaillantove regulacije

Događanja

- 26 Svečana dodjela nagrada pobjednicima zEKologije

Zanimljivosti

- 27 Posjeta dječjem domu u Nazorovoj
- 27 Vaillantovi uređaji u Keniji
- 28 Vaše fotografije u Vaillant plusu



Drage čitateljice,
dragi čitatelji!

Petnaest godina

- što još danas traje 15 godina...

Vremena su se promijenila i osim ljudskoga života, trajanje sveg ostalog znatno se skratilo. Takvo je vrijeme. Napredovala je tehnika, društvo i odnosi u društvu, sve se promijenilo i ubrzalo. Ubrzanje je donijelo napredak te se skratilo trajanje putovanja, vrijeme liječenja bolesti, vrijeme potrebno za nova otkrića...

Skratilo se vrijeme potrebno za postizanje slave, ali i vrijeme trajanja te slave. Neobično brzo pojedinci danas od anonimnosti mogu dogurati čak i do visokih političkih položaja, ali još brže mogu i nestati s političke scene. Rijetko koja politička karijera traje duže od nekoliko godina. Vijek trajanja estradnih zvijezda još je kraći.

Najnoviji modeli televizora, mobilnih uređaja, automobila i sličnih proizvoda već će iduće godine biti zastarjeli, a ako izuzmemo Vaillantove uređaje, niti životni vijek tih novih proizvoda nije mnogo duži.

Danas je čak i brak koji traje 15 godina postao prava rijetkost.

I zbog sveg ovog, kada u današnjici nešto traje već 15 godina i ne samo da traje već je iz godine u godinu sve uspješnije, bolje i snažnije, tada se doista može reći da je riječ o nečem iznimnom i iznimno vrijednom. Kada još k tome znamo da je riječ o odnosu i to poslovnom, vrijednost svega postaje iznimno veća. A kada sve to pomnožimo sa četiri...

Već punih 15 godina traje uspješna suradnja tvrtke Vaillant i naših uvoznika u Hrvatskoj. Tvrtke Petrokov, Termocommerce, Žepoh i Meteor sve su ove godine bile naš oslonac na ovom tržištu. Zajedno smo svladavali sve teškoće koje su se javljale na tržištu, zajedno smo rasli i cijelo vrijeme jedni drugima bili „ključ uspjeha“. Mnogo je osoba i tvrtki koje su sve ovo vrijeme bili s nama i uz nas, mislim pri tom na brojne instalatere i servisere, ali je odnos s naša četiri uvoznika ipak predstavljao i prerastao u nešto posebno.

Zato kada se u ovo vrijeme brzih promjena još jedna poslovna godina završi rekordnim prodajnim rezultatima, ne preostaje mi drugo nego čestitati, prije svega Kruni, Željku, Tomislavu i Dušku, zahvaliti na prvih 15 godina uspješne suradnje i poželjeti još barem 15 godina ovakve suradnje, odnosa i druženja.

Mario Opačak,
Direktor Predstavništva

Impressum Vaillant plus izdaje:

Vaillant GmbH, Predstavništvo u RH

Planinska 11, HR-10000 Zagreb
tel: +00385/1/6188-670
fax: +00385/1/6188-669

www.vaillant.hr

vaillant-plus@vaillant.hr

Direktor Predstavništva: Mario Opačak

Uredništvo: Adonis Andrišević, Alan Babić, Tomaž Bizjak, Dalibor Crnić, Luka Decker, Jelena Đuranec Pribetić, Rudolf Hakala, Marjan Kolouh, Ivana Kotrman, Mario Opačak, Gregor Prodan, Krešimir Simon, Sunčana Starček, Gojko Šimunović, Melisa Tolja, Boris Topličanec

Priprema izdanja: Ivana Kotrman
Grafička priprema: Design studio Expositus
Lektorica: Martina Šolčić

Tisak: TIPOMAT d.o.o.
Jurja Habdeljča 70
10419 Staro Čiče

Ožujak 2008. godine
Besplatni primjerak
naklada: 3500 primjeraka
ISSN: 1334-2010

Akcija nabave kofera za instalatere i servisere

Poštovani partneri, ovim putem želimo najaviti novu akciju koju smo pokrenuli u svrhu što boljeg opremanja Vaših obrta/ tvrtki odgovarajućom opremom. Velik broj Vas izrazio je potrebu za nabavom kvalitetnog alata i odgovarajućih kofera. Osluhnuti smo Vaše želje i složili tri paketa koji su opisani u nastavku:

Paket 1:

Vaillant jednodijelni kofer za sitni potrošni materijal
(gumice, brtve,...)

Opis proizvoda: kofer s 23 različita plastična pretinca različitih boja za smještaj sitnog potrošnog materijala, Vaillant sivi logo

Dimenzije:

D x Š x V = 475 x 365 x 130 mm

Cijena:

VPC = 280,00 kn; MPC = 341,60 kn



Paket 2:

Vaillant trodijelni kofer za alat i sitni potrošni materijal
(gumice, brtve,...)

Opis proizvoda: kofer s dva pretinca za smještaj različitog alata, jedan pretinac s pregradama za smještaj sitnog potrošnog materijala, Vaillant sivi logo

Dimenzije:

D x Š x V = 475 x 365 x 190 mm

Cijena:

VPC = 400,00 kn; MPC = 488,00 kn



Paket 3:

Vaillant dvodijelni kofer s alatom i potrošnim materijalom

Opis proizvoda: kofer s dva pretinca u koji su smješteni sljedeći alati i potrošni materijal: cijevna kliješta (2 kom.), imbus ključevi, odvijač za ispitivanje napona, četkica za čišćenje, ispitno ogledalo, dugački odvijač od 30 cm s univerzalnim nastavkom, križni i ravni odvijači (6 kom.), kliješta (3 kom.), set ključeva 'gedora', set ključeva, nastavci 'torx', elektronski mjerač tlaka (za ekspanzijske posude), kudelja, pasta za spojeve

Dimenzije:

D x Š x V = 475 x 365 x 130 mm

Cijena:

VPC = 1.750,00 kn; MPC = 2.135,00 kn



Sve navedene pakete možete nabaviti u **Vaillant d.o.o.**

Za daljnja pitanja stojimo Vam na raspolaganju.

Vaša Kontakt osoba:

Dalibor Crnić

E-mail: dalibor.crnice@vaillant.hr

Tel: 01/60 64 395

Fax: 01/61 88 669

Klima uređaji u 2008. godini

Vrlo uspješnu sezonu prodaje klima uređaja 2007. obilježilo je doduše vrlo toplo ljeto ali i novi program Vaillantovih klima uređaja serije climaVAIR pro, V 11. Te vrlo kvalitetne klime, povoljnog omjera vrijednosti i cijene instalateri i krajnji korisnici odlično su prihvatili. Jednaka serija On-Off klima uređaja ostaje i dalje u prodajnom programu Vaillanta, ali do znatnih izmjena dolazi u programu inverter klima uređaja.

Kako bismo dali svoj doprinos sve većoj svijesti građana o važnosti kupovine uređaja visokog energetskog razreda, Vaillant će u 2008. godini ponuditi inverter klima uređaje u povoljnijoj varijanti climaVAIR pro te nešto skupljoj verziji climaVAIR plus.

Inverterski model climaVAIR pro odlikuje se prepoznatljivim dizajnom, koji je specifičan i za On-Off modele. Njegove karakteristike su: dubina od samo 180 mm, led diode koje prikazuju status rada uređaja i prednja maska koja je jednostavna za održavanje.

Serija V 11 (On-Off i inverterski model) opremljena je troslojnim filtrom: bio filtrom čiji poseban premaz bio enzima pročišćava zrak u prostoriji, vlaži ga te pozitivno djeluje na ljudsko zdravlje;

filtru s aktivnim ugljenom koji iz prostorije uklanja neugodne mirise, dim cigareta te sterilizira zrak u prostoriji i dvostrukim filtrom protiv prašine koji pak neutralizira i štiti zrak u prostoriji od grinja, mikroba i prašine te djeluje antialergijski i antibakterijski.

Serija V 11 odlikuje se mogućnošću postavljanja cijevi na udaljenost do 20 m, što je među najboljim karakteristikama na tržištu. Inverter klime serije climaVAIR pro proizvodi visokog su A energetskog razreda s odličnim stupnjem energetske iskoristivosti što štedi energiju i novac.

Za one dubljege džepa, željne vrhunskog dizajna ali i odličnih performansi tu su climaVAIR plus,

inverterski modeli (oznaka V 7). Novi slim dizajn od samo 160 mm dubine ne samo estetski već i funkcionalno predstavlja prednost u odnosu na standardne klima uređaje na tržištu. Prednja maska automatski se otvara kada se uređaj pali te ostaje u tom položaju cijelo vrijeme rada uređaja. Prednja maska pritom otkriva digitalni prikaz koji jednostavnim promjenom boje pokazuje status rada (ventilacija, hlađenje, grijanje, odvlaživanje, auto mode).

Dodatni argument za kupnju ovog modela svakako su filtri. Antibakterijski filter čisti zrak u prostoriji od grinja, mikroba, prašine i peludi zahvaljujući jedinstvenom 3 u 1 efektu. Filter protiv prašine održava zrak čistim i zdravim dok fotokatalitički



Inverterski model climaVAIR pro odlikuje prepoznatljivi dizajn



climaVAIR plus odlikuju vrhunski dizajn i odlične performanse

Novi dizajn uređaja climaVAIR plus ima samo 160 mm dubine



Dubina modela climaVAIR pro iznosi samo 180 mm

filtrar zraka uklanja neugodne mirise iz prostorije, uklanja bakterije te deaktivira viruse. Ionizator u prostor otpušta negativne ione koji pridonose kvaliteti zraka u prostoriji te pozitivno djeluju na ljudsko zdravlje. Generator UV zraka sterilizira unutrašnjost klima uređaja, dezinficira zrak koji prolazi kroz klima uređaj te dodatno uništava bakterije te uklanja plijesni što sprečava nastajanje neugodnih mirisa.

Mono split jedinice serije V 7 opremljene su posebnim modulom za svjež zrak, koji izmjenom zraka iz vanjskog prostora i unutrašnjosti, obnavlja zrak u prostoriji. **Ljeti** upotrebljava energiju hladnoga zraka iz prostorije kako bi ohladio svjež, topli zrak iz vanjskog prostora, a **zimi** upotrebljava energiju toploga zraka iz prostorije kako bi zagrijao hladni zrak koji dolazi iz vanjskog prostora.

Pribor Low ambient moguće je dodatno ugraditi kod mono split modela od 2,5 i 3,5 kW i tako uređaju omogućiti rad u režimu hlađenja do -10°C vanjske

temperature. Za sve modele klima uređaja serije climaVAIR plus (V 7), možemo zaključiti da se odlikuju odličnom energetsom efikasnosti, tj. A energetskim razredom.

Kasetne klima jedinice od ove sezone odlikuju se radnim plinom koji je ekološki siguran R 410 A. Mono split jedinice od 5,0 i 6,5 kW ponuđene su kao inverterski modeli, dok su jedinice jače snage od 8,5, 10,5 i 13,0 kW ponuđene u standardnoj On-Off varijanti.

Seriya kasetnih jedinica dizajnirana je kako bi uskladila vrhunsku tehnologiju i visoku efikasnost. Dizajn vanjske i unutarnje jedinice omogućava jednostavnu instalaciju i održavanje, a filter protiv prašine održava zrak u prostoriji čistim. Pristup filteru je jednostavan, naime dovoljno je skinuti donju masku.

Zahvaljujući rješenju modula invertera, uređaji postižu visok stupanj učinkovitosti kod ekstremnih uvjeta, uz

nizak stupanj buke. Serija climaVAIR V Multi visoko je učinkovit inverter DC tehnologije, koji se vrlo uspješno prodavao u proteklih nekoliko sezona. Serija V Multi uključuje tri stupnja snage vanjske jedinice (novi model od 5 kW, 8,5 kW i 10,5 kW) i mogućnost izbora između tri vrste unutarnjih jedinica: zidne, kasetne i kanalne. Time se kod ove serije otvara mogućnost velikog broja kombinacija unutarnjih i vanjskih jedinica. Serija V Multi može se prilagoditi svakoj vrsti prostora, za poslovne potrebe ili privatna domaćinstva.

Sličan proizvod su novi VRF sustavi koji se odlikuju visokim stanjem učinkovitosti zahvaljujući Digital Scroll tehnologiji kompresora te velikoj fleksibilnosti prilikom instalacije, obzirom na velike mogućnosti kombinacije unutarnjih i vanjskih jedinica. Jednu vanjsku jedinicu tako je moguće spojiti na najviše 16 unutarnjih jedinica, koje mogu biti zidne (od 2,5 do 5,0 kW), kasetne (od 3,5 kW do 7,5 kW) te kanalne (od 3,5 kW do 7,5 kW).



Svaki model opremljen je i daljinskim upravljačem



Seriya kasetnih jedinica dizajnirana je kako bi uskladila vrhunsku tehnologiju i visoku efikasnost



Primjer izgleda vanjske jedinice

1000. član KIV-a - Tuša obrt

Potvrdu da upravo Vaillant ima najveću i najrazgranatiju mrežu instalatera u Hrvatskoj dobili smo ovih dana kada je KIV dobio i svog tisućitog člana! Riječ je o Tuša obrtu, u vlasništvu gospodina Ive Babića, koji ne pokriva samo Petrinju, grada u kojemu je smješten, nego svoje uspjehe mjeri diljem Hrvatske, pa čak i na području Slavonije i Dalmacije.

Gospodin Babić u svojoj nam je obiteljskoj kući, gdje se nalazi i njegov obrt, ispričao zanimljivu priču o počecima svoga rada. Naime gospodin Ivo s radovima instalacija i klimatizacije započeo se baviti još kao mladić u Njemačkoj, a kada se zasitio gastarbajterskog života, vratio se u Hrvatsku te neko vrijeme radio kao zaposlenik u jednom obrtu. No nezadovoljan uvjetima rada i plaćanjem, startavši gotovo od nule, uskoro je (2004. g) odlučio otvoriti vlastiti obrt.

Danas se Tuša obrt bavi ugradnjom uređaja za grijanje, klima uređaja, rashladnika vode i ventilokonvektora. Osim gospodina Ive Babića, Tuša obrt zapošljava još osam instalatera, od kojih se u KIV-u nalaze gospoda Mato, Ivan i Dejan, a kao pripomoć u administracijskim poslovima često uskače i supruga gospodina Babića, gđa Zrinka. I, kako kaže gospodin Babić, projekata i radova im svakako ne manjka. „Poslove uglavnom dobivamo usmenom preporukom jer gdje god da dođemo, svoj posao obavimo

dobro, krajnji korisnici iznimno su zadovoljni, tako da se dobar glas o nama daleko čuje.“

Dokaz tomu je i veliki posao koji je obrt nedavno završio. Naime dovršili su cjelokupni sustav grijanja i klimatizacije za nacionalni prodajni lanac mješovite robe Plodine, a u nekoliko navrata surađivali su i s Konzumom. Gospodin Ivo objašnjava nam kako uglavnom rade na većim projektima kao što su trgovački lanci i hoteli diljem Hrvatske, a obiteljske kuće obavljaju „kako se pojave usput“.

Na domaćem terenu, u Petrinji, poprilično mu otežava posao vrlo slaba, gotovo nikakva plinoficiranost područja. Jednako tako Tuša obrt trenutačno nije ovlašten za servisiranje i održavanje Vaillantovih uređaja što pomalo „koči“ posao. Naime, obrt obavlja sve „osnovne“ poslove vezane uz instalacije, no završne radove moraju prepustiti ovlaštenim servisima.

Upravo zato gospodin Babić ima iznimno ambiciozne planove za budućnost. Polaže majstorske ispite za centralno grijanje i klimatizaciju, kako bi dobio licencu za obučavanje vlastitih naučnika te tako učinio svoj obrt, kako sam



Čestitke 1000. članu!



Supruga Zrinka pomogne u administrativnim poslovima obrta



Gospodin Ivo Babić je Vaillantov 1000. član KIV-a



Tuša obrt ima četiri člana KIV-a (slijeva na desno): Dejan, Ivan, Ivo i Mato

kaže, „kompletnim“. Također se nada kako će u bliskoj budućnosti postati i ovlašteni Vaillantov serviser te dobiti licencu za ugradnju plinskih instalacija. Kada govorimo o poslu vlasnik obrta sa skromnim smiješkom dodaje kako bi bio zadovoljan da zadrže postojeći obujam.

Vaillantovim uređajima, s kojima najčešće radi, opskrbljuje se u sisačkom Termocommercu. Uglavnom upotrebljava zidne plinske uređaje, i to one veće snage (24 ili 28 kW), obzirom na veličinu objekata koje pokriva. Ovisno o području na kojem radi, prate ga Vaillantovi ovlašteni serviseri. Tako je na području Petrinje i okolice tu gospodin Iskrić (Uslužni obrt Iskrić), na području Zagreba gospodin Lucić (Instalacije Lucić), a u Slavoniji je to gospodin Boroš (Bakrovod).

Za suradnju s Vaillantovim predstavništvom, gospodin Babić ne šteti riječi hvale: „Prvi puta s Vaillantom sam se susreo prošle godine u Termocommercu u Sisku na prezentaciji za instalatere kada sam se upoznao s gospodom iz Predstavništva. Otada pa sve do danas među nama nije bilo nikakvih problema, štoviše, komunikacija između nas svakim je

danom sve bolja.“ Upravo odlična suradnja Tuša obrta s tehničkim odjelom i komercijalom te cijelim Predstavništvom gospodina Babića ponukala je da se oko Božića i učlani u KIV. Time je Vaillant dobio odličnu akviziciju svome timu te se nadamo da će se dobra suradnja nastaviti i dalje.

Slobodno vrijeme, pak, ukoliko ga ima, uglavnom provodi sa svojom obitelji, suprugom Zrinkom te troje djece: desetogodišnjim Ilijom, osmogodišnjakinjom Ivanom te šestogodišnjom Matejom.

Posebna zanimljivost vezana je uz ime obrta gospodina Babića. Naime njegov se otac prezivao Tušić Babić, no odlučio je ukloniti prezime Tušić. Ipak svi su ga i dalje zvali nadimkom Tuša, a nadimak se prenio i na njegova sina, Ivu Babića. Obzirom da ga svi znaju pod tim imenom, gospodin Babić tako je i odlučio nazvati svoj obrt. A tempom kojim je Tuša obrt krenuo, mi u Vaillant u uvjereni smo da će njegovo ime uskoro biti poznato širom cijele Hrvatske. Želimo im svu sreću u tome!



G. Babić ima ambiciozne planove za uređenje svog sadašnjeg poslovnog prostora



Ured obrta je smješten iza obiteljske kuće g. Babića, na adresi M. Antolića 4

Paket toplinske crpke



Vaillant je odlučio napraviti još jedan korak ispred svoje konkurencije i ponuditi toplinske crpke kao kompletan paket koji uz proizvod veže i dodatne pogodnosti i usluge.

Točnije, korisnici koji se odluče za kupnju Vaillantove toplinske crpke uz proizvod dobivaju i idejni projekt sustava, konzultativni nadzor i besplatno puštanje sustava u pogon što će učiniti ovlašteni serviser.

Paket toplinske crpke obuhvaća i ugovor o održavanju „Vaillant program plus“ na pet godina, što za korisnika znači da u tom periodu cjelokupnu brigu o svom sustavu grijanja prepušta Vaillant.

Rad sustava toplinske crpke putem komunikacijskog uređaja i softvera vrnetDIALOG 24 sata dnevno nadgleda ovlašteni Vaillantov serviser. Nadzor i dijagnostika provode se putem internetske komunikacije, kao i otklanjanje eventualnih smetnji, optimiziranje rada sustava i daljinsko namještanje parametara.

Korisnik dodatno jednom godišnje na svoju adresu dobiva izvještaj o radu i energetske učinkovitosti koji točnije brojčano izražava godišnje uštede te crpke u odnosu na druge alternativne energente.

Koliko vjerujemo u kvalitetu svojih proizvoda pokazuje i činjenica da na kompresor toplinskih crpki dajemo garanciju od 10 godina.

Akcija kondenzacijska centrala VUC 256

Kako bismo pridonijeli boljem iskorištenju energije, manjem zagađenju okoliša i više promovirali nove tehnologije u tehnici grijanja i pripremi tople vode te ih približili krajnjem korisniku, od **2. siječnja 2008.** ponuditi ćemo posebnu akcijsku

cijenu za kondenzacijsku centralu **VUC 256.**

Ukoliko od 2. siječnja 2008. naručite kompletnu kondenzacijsku centralu VUC 256 sljedeće artikle dobiti ćete po posebnim akcijskim cijenama jednakim konvencionalnoj centrali:



Kat. broj	Proizvod
0010004287	Kond. bojler za centralno grijanje ecoTEC PRO, fasadni priključak VU INT 256/3-3 H
0020028518	Automatika s regulacijom u ovisnosti od vanjske temperature, calorMATIC 430
305863	Plinski ventil ravni Rp 1/2 (s gorućom zaštitom)
305940	Indirektno grijani spremnik sanitarne vode VIH R 120/5.1
305955	Spojni set (nadžbukni) između ecoTEC uređaja i VIH R 120/5.1
303933	*Vodoravni dimovodni komplet
305960	Sigurnosna grupa bez regulatora tlaka za VIH do 200 lit., do 10 bara
306264	Osjetnik za spremnik VIH + spojnice

*Kondenzacijska VUC 256 centrala može se naručiti i bez vodoravnog dimovodnog kompleta

Akcijna cijena vrijedi samo ukoliko naručite cijeli set (ne pojedinačno spomenute artikle), odnosno kada na Vašoj narudžbi naznačite pod rubrikom "Akcijske": VUC 256 kondenzacijska centrala, 1 kom.

Akcija vrijedi do isteka zaliha ili našeg opoziva.

Za sva Vaša daljnja pitanja, djelatnici Vaillant GmbH, Predstavništva u RH stoje Vam na raspolaganju.

Regulacije

Od svibnja 2007. na tržištu su se počeli prodavati uređaji koji imaju novu arhitekturu elektronske ploče što je za posljedicu imalo i promjenu tipova regulacija koje je moguće povezivati s njome. Iako su uređaji u prodaji već gotovo godinu dana, još uvijek postoji određeno nepoznavanje kompatibilnosti uređaja i regulacija kao i dodatnih modula za proširenje.

Uređaji s novom „eBUS“ elektronskom pločom su:

atmoTEC, turboTEC, ecoTEC (do 37 kW učina), ecoCOMPACT, auroCOMPACT.

Gore navedeni uređaji mogu upotrebljavati sljedeće regulacije:

VRT 30, VRT 40, calorMATIC 230, calorMATIC 240, calorMATIC 240f, calorMATIC330, calorMATIC 392, calorMATIC 392f, calorMATIC 430, calorMATIC 430f, calorMATIC 630, auroMATIC 620.

Ukratko ćemo predstaviti nove „eBUS“ regulacije.

calorMATIC 392 je eBUS digitalni termostat pomoću kojeg je moguće

vremenski upravljati krugom grijanja, pripremom potrošne tople vode (PTV) i recirkulacijom PTV-a. Ako se upotrebljava crpka za recirkulaciju tada je potrebno dodatno ugraditi modul „2 od 7“ (VR 40) preko kojeg crpka dobiva napajanje.

calorMATIC 392f bežična je varijanta uređaja calorMATIC 392 koji se sastoji od termostata i prijavnika/predajnika.

calorMATIC 430 atmosferski je regulator (automatika s vanjskim osjetnikom) za vremensko upravljanje jednim direktnim krugom grijanja, pripremom PTV-a i recirkulacijom PTV-a. Ako se upotrebljava crpka za recirkulaciju tada je potrebno dodatno ugraditi modul „2 od 7“ (VR 40).

Regulator se može proširiti za jedan dodatni miješajući krug grijanja i tada je potrebno ugraditi modul **VR 61** (hidrauličko proširenje). Na modul VR 61 priključuje se crpka izravnog i miješajućeg kruga, miješajući ventil, recirkulacijska crpka PTV-a te osjetnik polaznoga voda za miješajući krug. U slučaju upotrebe

modula VR 61 nije se potrebno koristiti modulom VR 40 za recirkulacijsku crpku. Regulacija se može integrirati izravno u uređaj ili postaviti na zid ako se želi mjeriti sobna temperatura. Kao dodatnu opremu moguće je ugraditi sobni termostat **VR 81** za drugi krug grijanja u slučaju da se želi upravljati s njime ovisno o sobnoj temperaturi. Regulacija može dodatno upravljati solarnim krugom za pripremu PTV-a i tada je potrebno ugraditi modul **VR 68**.

calorMATIC 430f bežična je varijanta uređaja calorMATIC 430 koji se sastoji od regulatora, prijavnika/predajnika i vanjskog osjetnika koji je također bežičan te ima solarno napajanje.

Za novu generaciju uređaja s „eBUS“ elektronskom pločom upotrebljava se isključivo **modul „2 od 7“ (VR 40)** pomoću kojeg se upravlja s vanskom crpkom na grijanju, crpkom za punjenje spremnika, recirkulacijskom crpkom PTV-a, napom, dojavom smetnje i drugim funkcijama.



Atmosferski regulator calorMATIC 430



Toplinske crpke (d u sustavu niskotemperaturnog

Početak 2008. godine obilježio je porast zahtjeva za izvedbom niskotemperaturnih sustava grijanja s pasivnim hlađenjem i s toplinskim crpkama kao glavnim izvorom toplinske i rashladne energije.

Slijeva na desno: g. Drago Ciković i izvođač radova g. Branko Cigrovski (Hopferwieser Zagorje d.o.o.)

U prilog tome ide sve veći broj niskoenergetskih učinkovitih građevina koje se grade u Republici Hrvatskoj. Za razliku od klasične gradnje, niskoenergetska kuća za zagrijavanje i pasivno hlađenje iskorištava svega 50 kWh/m² godišnje, što je 50 do 70 % manje u odnosu na standardne građevine. Razlika u investiciji je 10 do 15% i odnosi se na pojačanu izolaciju i kvalitetniju stolariju.

Jedan od primjera izražene ekološke svijesti građana o štednji energije i očuvanju okoliša jest niz niskoenergetskih objekata u Donjem Miholjcu. U prvoj su fazi dva objekta u potpunosti završena i toplinske crpke puštene u pogon. Potrebno je samo napomenuti da su vanjske temperature prilikom puštanja u pogon iznosile nevjerojatnih -15°C. Objekti stambene površine cca

150 m² opremljeni su Vaillantovim kompaktnim toplinskim crpkama geoTHERM exclusiv VWS 83/2, koje pored toplinskog učinka 8,1 kW raspolažu i pasivnim rashladnim učinkom od 5,0 kW. Integrirani spremnik od 175 litara udovoljava zahtjevima za povećanom potrošnjom sanitarne tople vode.

Geotermalni kolektori ovih crpki izvedeni su kao površinski, kanalnog tipa s dubinom polaganja cijevi od 1,5 m i razmakom između cijevi 0,7 m. Dva kruga geotermalnog kolektora s cijevima od PE 100 nazivnog promjera DN 32 položena su u pripremljene kanale dužine cca 100 m s razmakom između kanala 0,8 m. Kolektorski krugovi spojeni su na sabirnik u revizijskom oknu, s kojeg polazni i povratni vod vode do crpke u objektu. Spojni vodovi također su izvedeni od PE 100 nazivnog promjera DN 63.

Zemljani radovi izvedeni su u ljetnom periodu kako bi se što manje utjecalo na kvalitetu geotermalnog kolektora. Svi radovi izvedeni su pod nadzorom Vaillantovih djelatnika kao i puštanje toplinskih crpki u pogon što su proveli naši ovlaštteni serviseri.

Obzirom da uvijek idemo korak ispred svoje konkurencije, toplinske crpke nudimo u paketu koji uz crpku nudi i dodatne pogodnosti i usluge. Konkretno, uz toplinsku crpku nudimo i idejni projekt sustava, konzultativni nadzor i besplatno puštanje sustava u pogon što provode naši ovlaštteni serviseri.

Paket toplinske crpke obuhvaća i ugovor o održavanju „Vaillant program plus“ na pet godina, što za korisnika znači da u tom razdoblju cjelokupnu brigu o uređaju i sustavu preuzima Vaillant.



Temperatura od -15°C nije ometala puštanje u pogon ove toplinske crpke ni na većem...



...a ni na manjem objektu

izalice topline)

podno-zidnog grijanja i pasivnog hlađenja

Rad sustava toplinske crpke nadzire se putem komunikacijskog uređaja vrnetDIALOG 24 sata dnevno koji svaku nužnu informaciju šalje u naš centar.

Nadzor i dijagnostika provode se putem Interneta, kao i otklanjanje mogućih smetnji, optimiziranje rada sustava i daljinsko namještanje parametara.

Dodatno korisnik jednom godišnje na svoju adresu dobiva izvještaj o

radu i energetskej učinkovitosti, koji točno brojčano izražava godišnji udio geotermalne energije u ukupno utrošenoj energiji za grijanje i hlađenje.

Koliko vjerujemo u kvalitetu i učinkovitost svojih uređaja zorno pokazuje činjenica da na kompresor toplinskih crpki dajemo jamstvo od 10 godina.

Krajnji korisnici nisu krili oduševljenje izvedenim sustavom, bili su

impresionirani učinkom svoje toplinske crpke i sa zadovoljstvom su pokazivali ovaj sustav novim potencijalnim korisnicima naših usluga.

Posebno smo sretni jer ovakvi projekti utječu na prihvaćenost niskoenergetskih objekata sa sustavima niskotemperaturnog grijanja i pasivnoga hlađenja na području Republike Hrvatske, a u skladu s Europskim standardima koji su naša budućnost.



Sustav s toplinskom crpkom smješten je u urednoj kotlovnici



G. Drago Ciković (Servis Ciković) je ovlaštenu serviser na ovom objektu



Revizijsko okno



Osim ovlaštenog serviser, izvođenje radova nadgledali su i djelatnici Vaillant - g. Gojko Šimunović



Jedan od servisa koji je najduže s Vaillantom svakako je Domin-plin s g. Ivanom Dominom kao direktorom

Domin-plin d.o.o.

S jednim od najaktivnijih i najistaknutijih članova Vaillant Servis Sistema, gospodinom Ivanom Dominom, razgovarali smo u njegovom uredu u Remetinečkoj ulici br. 7 u Zagrebu. Tamo je, naime, smješten servis domicilno velikogoričke tvrtke Domin-plin d.o.o. čiji je gospodin Ivan vlasnik.

Za gospodina Domina može se slobodno reći da s Vaillantom surađuje od samoga početka, točnije, od 1992. godine kada je Vaillant osnovao svoje Predstavništvo u Zagrebu. Naime, iste te godine počela je s radom i njegova tvrtka i to u jednom malome mjestu pored Velike Gorice, Vukovini, gdje i danas živi sa svojom obitelji.

Kako je rastao Vaillant, tako je i Domin-plin postao jedna od najistaknutijih tvrtki s kojom Vaillant ima čast surađivati. Primarna djelatnost Domin-plina su plinske instalacije, no bave se još i centralnim grijanjem te ugradnjom i servisom

toplinskih i klima uređaja. U tom pogledu, gospodin Ivan iznimno je zadovoljan suradnjom s Predstavništvom, ali i s Vaillant d.o.o. kod kojih često kupuju rezervne dijelove, a želimo spomenuti da i njegova tvrtka ima svoje skladište rezervnih dijelova.

Gospodin Ivan posebno ističe dobru komunikaciju s tehničkim odjelom Predstavništva čiji mu članovi najviše pomažu u rješavanju servisne problematike. „U stalnom sam kontaktu s Vaillantom“ govori gospodin Domin i sa smiješkom dodaje „gotovo da smo radili sa svim uređajima iz Vaillantovog proizvodnog asortimana. Za njih i mi i krajnji korisnici imamo samo

riječi hvale.“ Predstavništvo također može uzvratiti istim riječima. Naime, Domin-plin redovit je i aktivni sudionik skupština VSS-a, ali i kluba instalatera - KIV-a, čiji je član. U zajedničkim druženjima uvijek uživamo, a osim toga, gospodin Ivan naglašava koliko se važno upoznati s novostima predstavljanim na svakoj skupštini.

Tvrtka Domin-plin ima osmero zaposlenih. Među njima su trojica servisera Božo, Ivica i Danijel, zatim tri instalatera, koje gospodin Ivan popularno zove „familija Botić“ te gospođa Kristina koja obavlja administrativne poslove,



G. Domin je redoviti sudionik VSS-ovih skupština - u Sv. Martinu 2006.g.



U ugodnom društvu u Termama Tuhelj prošle godine, slijeva na desno: g. Nikšić, g. Simon i g. Domin



Gđa Kristina rješava administrativne poslove tvrtke



Ured na Remetinečkoj cesti 7 trenutno je u fazi preuređenja



G. Domin je izuzetno zadovoljan suradnjom s tehničkim odjelom Predstavništva, osobito g. Rudolfom Hakala

dok je gospodin Ivan, logično, vlasnik tvrtke te direktor.

Područje koje Domin-plin pokriva prilično je veliko, a obuhvaća cijelu Veliku Goricu, Zagreb te po potrebi „uskače“ i na područje Sisačko-moslavačke županije. Odnosno, kako i sam kaže „gdje god ga tko zove“. „Najčešće radimo na obiteljskim kućama“ objašnjava gospodin Ivan „ali u posljednje vrijeme i stambene zgrade imaju potrebu za našim uslugama. Najbolje nam ide ugradnja Vaillantovih zidnih kombiniranih uređaja, no, na našu žalost, ipak još uvijek više onih konvencionalnih nego kondenzacijskih.“

Kad je riječ o planovima za budućnost, gospodin Ivan skromno tvrdi kako se ne bi žalio da se posao nastavi dosadašnjim tempom, s čime se mi u potpunosti slažemo, obzirom na uspješnost njegove tvrtke i odličnu suradnju s Predstavništvom. No ono na čemu bi gospodin Domin volio poraditi jest - slobodno vrijeme kojeg, kako i sam kaže, gotovo da i nema. Sa svojom obitelji, suprugom Miricom te kćerkama Anom, koja pohađa prvi razred gimnazije, i Ivanom, brucosićom ekonomskog fakulteta, jedino uspijeva ukrasti koji tjedan u ljetnim mjesecima, kada odlazi na more te sedam dana zimi koje provodi na skijanju. Ostatak godine gospodin

Domin u potpunosti je posvećen radu svog obrta.

Kako bi nam dokazao predanost poslu i tvrtki, gospodin Domin ispričao nam je jednu zanimljivu anegdodu vezanu uz Siemensov mobitel za koji je, kako sam kaže, sentimentalno vezan. Naime posjeduje ga četiri godine, a u tom vremenu je na njemu zabilježeno čak 1800 sati dolaznih i odlaznih poziva, koji kada preračunamo iznose čak 76 neprekidnih dana razgovora! To je svakako nedvojbeni dokaz predanosti gospodina Domina tvrtki i poslu općenito, a mi mu želimo nastavak suradnje s Vaillantom i još mnogo poslovnih uspjeha!



Sudjelovanje u timskim igricama sastavni je dio skupština VSS-a



O radu tvrtke Domin-plin izvještavao je i Jutarnji list



Na prvom sastanku Vaillant Servis Sistema

Druga godišnja skupština KIV-a



Pozdravni govor držao je direktor Predstavništva g. Mario Opačak



Broj okupljenih članova KIV-a nas je zaista iznenadio ovoga puta



Prisutne je zabavljao renomirani glumac Zijah Sokolović



Slavljenicima smo čestitali rođendan - G. Božidar Martinović, obrt Murk (lijevo)



G. Miroslav Bilkić (Bilkić d.o.o.) nagrađen je vikend putovanjem u Europu

Izuzetno uspješnu godinu za Vaillant i sve njegove partnere proslavili smo na drugoj ovogodišnjoj skupštini Kluba Instalatera Vaillant u kongresnoj dvorani Zagrebačkog velesajma 7. prosinca 2007.

Članstvom se približavamo magičnoj brojci tisuću, a i ovoga nas je puta razveselio zaista veliki odaziv članova kluba KIV-a. Više od šesto prisutnih sudjelovalo je u službenom i neslužbenom dijelu skupštine.

U pozdravnom govoru gospodin Mario Opačak, direktor Predstavništva, zahvalio je prisutnima na iznimno uspješnoj suradnji u protekloj godini ujedno navodeći i određene rezultate. Osim toga predstavio je i novosti u proizvodnom programu - prodaju čeličnih radijatora i kupaonskih ljestvi. Jednako tako iznesene su i neke smjernice Vaillant Group koje očekuju naše Predstavništvo ulaskom u Europsku uniju.

Tijekom prezentacije predstavili smo aktualnosti iz Programa posebne pažnje za sve naše partnere te ih upoznali s novostima u proizvodno-prodajnom programu - novu generaciju zidnih te klima uređaja. Osim toga naglasak je stavljen na uređaje koji se koriste obnovljivim izvorima energije - solarne sustave kao i toplinske crpke.

Usljedio je nagrađivanje najaktivnijih članova KIV-a kroz Sustav nagrađivanja instalatera.

Ove su godine čak 22 instalatera nagrađena vikend putovanjem na destinaciju po želji u Hrvatskoj ili u Europi, a dodijeljeno je još približno 250 ostalih nagrada (Vaillantova jakna, putna torba, kutija za alat...). Osim toga, svaki gost skupštine dobio je prigodan dar kao zahvalu za posjet i dobru suradnju u protekloj godini.

U ulozi gosta zabavljača, prisutne je nakon prezentacije iznenadio gospodin Zijah Sokolović, izuzetno popularan glumac ne samo u Hrvatskoj nego i na cijelom području ovoga dijela Europe, koji je ovom prilikom izveo dio iz svoje još neprikazane predstave. Odličan nastup ovog renomiranog glumca te njegove neponovljive šale sve su nas ostavile oduševljenima.

Slavlje se nastavilo i nakon službenoga dijela, i to u Zimskom vrtu kongresne dvorane uz prigodni domjenak. Već zagrijanu atmosferu dodatno su podigli članovi tamburaškog sastava Romansa te smo se tako zabavljali do kasnog poslijepodneva. Možemo reći kako smo izuzetno ugodnim i veselim druženjem zaokružili još jednu uspješnu godinu, a Vaillant i članovi KIV-a i u novoj 2008. godini nastavljaju zajedno.



Dok su neki međusobno izmjenjivali isustva...



...drugi su se tražili na KIV posteru

Sustav nagrađivanja instalatera 2008.

Klub Instalatera Vaillant



Kao i svake prethodne godine, radi poticanja zadovoljstva članova KIV-a, Vaillant i ove godine nagrađuje one najaktivnije. Budući da smo imali

odličan odaziv i da su mnogi članovi Kluba Instalatera Vaillant bili doista uspješni, jednakom rezultatu nadamo se i ove godine.

Potrebno je skupiti minimalno 300 bodova u jednom obračunskom periodu.

2. Instaliranjem uređaja do nagrada 2008.

Sve stavke i uvjeti unutar ovog sustava ostaju jednaki kao i prošle godine. Za sudjelovanje je potrebno do 01.12.2008. priložiti isključivo **instalaterske kupone** koje možete pronaći u sklopu jamstvenih listova. U ovom sustavu obračun se obavlja **jednom godišnje**.

Na temelju broja instaliranih uređaja u razdoblju od jedne godine, u mogućnosti ste osvojiti neke od sljedećih nagrada: Vaillantova zimska jakna, set Vaillantovih šalica, Vaillantovi koferi za alat te vikend putovanja na destinacije u Hrvatskoj ili Europi po izboru.

Svaka tvrtka ili obrt koji je član Kluba Instalatera Vaillant ima pravo sudjelovanja u oba sustava stimulacije istodobno!

Za sva pitanja ili prijedloge vezane uz Klub Instalatera Vaillant obratite nam se u Vaillant Predstavništvo u RH osobno, putem telefona ili e-mailom: **kiv@vaillant.hr**

Vaša kontakt osoba je gđica Ivana Kotrman, tel. 01/6064-398.



Vaillantov kofer za alat

U 2008. godini, kao i u prethodnoj, postoje dva različita sustava stimulacije:

1. Sustav nagrađivanja instalatera 2008.
2. Instaliranjem uređaja do nagrada 2008.

Molimo da obratite pozornost na dostavljanje **instalaterskih kupona** koji su uvedeni radi jednostavnosti, odnosno, kako bi vama olakšali posao i evidenciju.

1. Sustav nagrađivanja instalatera 2008.

Sve stavke i uvjeti unutar ovog sustava ostaju jednaki kao i prošle godine. Za sudjelovanje je potrebno priložiti kopije R-1 računa, a uz njih i uredno ispunjene instalaterske kupone koji se odnose na uređaje navedene u računu. Bitno je voditi računa o tome da se obračun obavlja na temelju **dva obračunska razdoblja** i to:

1. obračunsko razdoblje: od 01.12.2007. do 31.05.2008.
2. obračunsko razdoblje: od 01.06.2008. do 01.12.2008.

Na temelju obračuna u ovom sustavu dobivate bodove, odnosno eure koje mijenjate za Vaillantove uređaje kod Vašeg dobavljača.



Vaillantova zimska jakna



Ured g. Kostanjevca krase brojna priznanja i zahvalnice

Kako bismo razgovarali s vodećim dobavljačem dimovodnih sustava u Hrvatskoj, ovoga puta nismo morali daleko putovati. Naime dovoljno je bilo prošetati do zagrebačkog Maksimira, točnije, Ogrizekove ulice br. 5 kako bismo posjetili gospodina Ivicu Kostanjevca i razgledali novi poslovni prostor njegove tvrtke Kostanjevec dimovodni sustavi. Osnovna djelatnost ove tvrtke jest novogradnja, odnosno spajanje postojećih uređaja s postojećim dimnjakom, no bave se i prodajom opreme za kondenzaciju te izvedbom tehničkih rješenja za sanaciju dimnjaka.

Rođen u svibnju 1966., gospodin Kostanjevec nakon završene (nekadašnje) Srednje tehničke škole Rade Končar, prvi posao pronašao je u limarskoj radionici gospodina Milana Devčića, a odande je prešao u radionicu Hamp u kojoj je stekao veliko znanje i iskustvo. Danas upravo tu radionicu s osmijehom ističe kao jednog od konkurenata,

ali i velikih partnera. Prvi obrt imena Limarska radionica Kostanjevec, osnovao je još u rujnu 1994. godine, a vremenom, upornim radom i disciplinom, uspio je stvoriti uvjete za proširenje.

Danas je tvrtka Kostanjevec dimovodni sustavi vodeća na tržištu dimovodnih sustava u zemlji, a ima

sedam zaposlenika, od toga četiri majstora, potom nova zaposlenica Doris u administraciji, supruga Radmila koja radi na financijama te gospodin Kostanjevec koji je direktor tvrtke. Posebno je zanimljivo napomenuti da u radu tvrtke volonterski sudjeluju i starija kćer g. Ivica, Marija, koja je na drugoj godini Strojarskog fakulteta, a



Novootvorena poslovna zgrada zasad se pokazala ugodnim mjestom za rad



U svome poslovanju g. Kostanjevec želi staviti naglasak na kondenzacijske dimovodne sustave



Tvrtka najviše radi s Vaillantovim uređajima

koja namjerava naslijediti oca na direktorskom mjestu. No tu je i mlađa kćer Martina, koja pohađa ekonomsku školu, a jednoga će dana naslijediti majku na poslovima financija, tako da se može reći da je riječ o pravom malom, ali izuzetno uspješnom, obiteljskom „biznisu“.

Među tvrtke s kojima ostvaruje najplodonosniju i najdugoročniju suradnju kao izvođač radova montaže i mjerenja, g. Ivica ubraja Zagrebgradnju, Tehniku te zgrade POS-a. Trenutačno njegova tvrtka ima petstotinjak stalnih klijenata. Ta se brojka svakim danom povećava upravo iz razloga što pokriva područje cijele Hrvatske.

„Najvažnija stavka u ovom poslu su krajnji korisnici“ naglašava g. Kostanjevec „Oni su vrlo često neupućeni u način na koji toplinski sustav njihove kuće uopće funkcionira. Zato smo mi tu, kako bismo odagnali svaku brigu i potencijalnu opasnost.“ U toj brizi koju gospodin Kostanjevec naglašava, vrlo bitnu ulogu imaju i partneri tvrtke. Osim Udruge dimnjačara s kojom uspješno surađuju, a koju čini 90 osoba u cijeloj Hrvatskoj, vrlo je bitan i prijateljski odnos s konkurencijom. To zapravo znači da partneri, pa i konkurencija, u svom asortimanu drže program tvrtke g. Kostanjevca, no ako ga nemaju

dovoljno na zalihama, kupce šalju izravno na adresu Kostanjevec dimovodnih sustava. Od inozemnih dobavljača opreme surađuju s talijanskom tvrtkom Conti, zatim s nizozemskom Cox Geelen te njemačkim Skoberneom. Kada je riječ o proizvođačima uređaja, kao izuzetnog partnera g. Kostanjevec ističe upravo Vaillant, s kojim njeguje odlične odnose: „Najviše radim s Vaillantovim uređajima, najjednostavniji su i prilikom spajanja na dimovodni sustav nema nikakvih problema.“

Iako i sada posluje izvrsno, g. Kostanjevec ima ambiciozne planove za budućnost. Nakon otvaranja novog poslovnog prostora krajem prošle godine, u svom programu namjerava staviti naglasak na uvođenje novog dimovodnog sustava u Hrvatsku, a razvija ga u suradnji sa svojim inozemnim partnerom, njemačkom tvrtkom Skoberne. Sustav F90 prvenstveno polaže pažnju na sigurnost krajnjih korisnika jer je njegov cilj da, u slučaju požara, zadržava vatru i time spriječi njeno raspirivanje s etaže na etažu.

Iako nam se činilo da uz tako pretrpan raspored g. Kostanjevec nema vremena za opuštanje, on nas je sa smiješkom razuvjerio. Osim što najviše vremena provodi sa svojom obitelji, gospodin Kostanjevec dobru

kondiciju održava i nogometom. Naime, predsjednik je kluba veterana NK Maksimir te aktivno igra na malonogometnim turnirima. Osim što turnire igra uglavnom u dobrotvorne svrhe, odnosno sav prihod odlazi obiteljima poginulih branitelja, gospodin Kostanjevec također je i jedan od osnivača udruge Susjed susjedu. Ta hvalevrijedna inicijativa sastoji se u pomoći koju članovi općine Maksimir pružaju svojim potrebitim susjedima, a aktivno djeluje već četiri godine. Tvrtka Kostanjevec dimovodni sustavi bila je jedan od prvih donatora. Pod pokroviteljstvom gospodina Kostanjevca, svake se godine za djecu čije su obitelji korisnici socijalne skrbi organizira besplatna dječja priredba. Ove godine predstava je održana u kazalištu Žar ptica, a darove koja su dječica primila donirala je tvrtka Kostanjevec dimovodni sustavi.

Zanimalo nas je koliko gospodin Kostanjevec uz ovoliko obaveza i svakodnevnog napornog rada još ima entuzijazma. „Bavim se ovim poslom već dvadesetak godina“ uz skromni smiješak objašnjava gospodin Kostanjevec „i to je jedino što zaista znam raditi.“ Gledajući bogatu listu interesa gospodina Kostanjevca, teško da ćemo se složiti s tom tvrdnjom. No činjenica je da je u svom poslu najbolji, a Vaillant mu želi da takav i ostane.



Supruga Radmila (lijevo) bavi se financijama tvrtke, dok gđica Doris (desno) obavlja administrativne poslove



Sva vozila oslikana su u „ruho“ tvrtke



Omiljeni hobi g. Ivica - nogometni trofeji također su izloženi u njegovom uredu

Vaillant u projektu Revetis

U sklopu projekta Revetis (regionalni centar strukovnog obrazovanja u održivoj gradnji i obnovljivim izvorima energije) uspostavljeno je partnerstvo između Graditeljske škole Čakovec i Energetskog instituta Hrvoje Požar s ciljem osiguravanja tehničkih i tehnoloških znanja potrebnih pri gradnji i upotrebi obnovljivih izvora energije. Projekt je pokrenut u okviru programa Europske komisije CARDS 2003 - Unapređenje strukovnih škola, a financirali su ga Europska komisija i Fond za zaštitu okoliša i energetska učinkovitost.

Razlozi pokretanja projekta su zakonska regulativa RH i direktive EU koje potiču razvoj suvremenog graditeljstva i energetike kako bi primjenom obnovljivih izvora energije i energetske učinkovitosti smanjili ispuštanje štetnih plinova



u okoliš. Realiziran je niz aktivnosti koje su uspješno primijenjene u nastavnom planu, a pomoći će ne samo Graditeljskoj školi Čakovec, nego i širenju znanja u cijeloj regiji.

Sredstvima projekta opremljen je novi informatički kabinet te su izgrađeni demonstracijski park i praktikum za održivu gradnju i obnovljive izvore energije.

Uređen je i izložbeni prostor s nizom izložaka i opreme, čime su proširene didaktičke mogućnosti ove škole. Osim toga izrađen je i priručnik za nastavnike kao temeljna podrška obrazovnom procesu.

U projekt se uključio i Vaillant. Energetski institut Hrvoje Požar i Vaillant GmbH, Predstavništvo u RH sufinancirali su ugradnju prvog ecopower-a, mini kogeneracijskog uređaja u praktikum Graditeljske škole Čakovec. Svečano otvorenje ovog Regionalnog centra strukovnog obrazovanja održano je u studenom prošle godine. Danas je centar otvoren osim za učenike škole i za cjelokupno stanovništvo Međimurske županije.

Vaillant je ponosan što je dio ovakvog projekta te se nadamo da će i drugi slijediti naš primjer!

Prezentacija Vaillantovih toplinskih crpki



Najveći dio predavanja bio je posvećen principijelnom radu toplinske crpke

Ovim putem želimo Vas obavijestiti da je 14.12.2007. u zgradi Tehnike u Vukovarskoj ulici 274 u Zagrebu održana prezentacija na temu Vaillantove toplinske crpke geoTHERM i sustavi. Ovaj skup HKAIG bodovao je s dva boda. Ondje je prisustvovalo 60-tak projektanata iz cijele Hrvatske.

Tijekom predavanja predstavljene su nove regulative koje će uskoro stupiti na snagu u Europskoj uniji, a imali smo prilike čuti i osvrst na tržište toplinskih crpki u Hrvatskoj. Najveći dio predavanja svakako je bio posvećen načinu rada crpke i odabiru izvora topline unutar kojeg je objašnjen proračun sa svim bitnim parametrima koji utječu na ispravan rad crpke. Cijeli sustav također je nadograđen interaktivnom

komunikacijskom jedinicom vrnetDIALOG čiji rad je demonstriran izravnim spajanjem na Internet putem EDGE tehnologije i uspostavljenjem veze s toplinskom crpkom ugrađenom početkom prosinca.

Neizostavan dio bilo je prezentiranje cjelokupnog prodajnog programa te Vaillantovog paketa prodaje koji uključuje cijeli niz pogodnosti za projektante ali i investitore što je po prvi puta prisutno na hrvatskom tržištu. Na kraju skupa prezentiran je i Vaillantov alat za proračun koji su, uz ostale poklone, dobili svi prisutni.

Za sve Vas koji niste mogli prisustvovati skupu a zainteresirani ste za cjelokupni projekt, djelatnici Vaillanta stoje Vam na raspolaganju u Predstavništvu u Planinskoj ulici.



G. Karlo Pranjic zaslužan je za realizaciju ovog cijelog projekta

Toplinska crpka geoTHERM u Tuzli

Ovih dana Vaillant je dobio još jednu potvrdu prvenstva među svim proizvođačima toplinske opreme i klimatizacijskih uređaja - prvu demonstracijsku kuću koja se u potpunosti oslanja na dobivanje energije iz zemlje i to pomoću Vaillantove toplinske crpke s kombinacijom dubinskih sondi i horizontalnog zemnog kolektora. Tim smo povodom otišli u Tuzlu gdje smo razgovarali s gospodinom Karlom Pranjicom, dipl. inženjerom tvrtke Technoplus d.o.o. koji je postavio ovaj ambiciozan projekt na noge - prvi te vrste na području koje pokriva Predstavništvo Vaillant.

Suradnja Vaillanta i gospodina Karla seže unatrag dvije godine, kada je osnovana tvrtka Technoplus d.o.o. Obzirom da se gospodin Pranjic dug niz godina bavi racionalnom primjenom energije i njezinim učinkom na svakidašnji život, a optimalnost, uštedu repromaterijala i racionalizaciju tehnoloških procesa smatra najvažnijim stavkama u poslovanju, Technoplus se prvenstveno orijentira na obnovljive izvore energije odnosno solarnu, geotermalnu te neke nove vidove proizvodnje električne energije.

„Bio nam je veliki problem pronaći partnera s kojim bismo surađivali na tako ambicioznom projektu kao što je gradnja kuće čije se grijanje prvenstveno bazira na toplinskoj crpki“ ispričao nam je gospodin Karlo „ali Vaillant se pokazao kao odličan partner. Suradnja koju smo ostvarili besprijekorna

je od prvoga dana, a nadam se i vjerujem da će tako i ostati.“

Cilj je bio izgraditi objekt u kojem se sve kategorije krajnjih korisnika mogu uvjeriti u opravdanost sustava i projektiranih parametara, a posebna pozornost posvećena je mjerenjima koja su projekt pratila od početka (Responze test, test maksimalnog učinka toplinske crpke, test utroška električne energije, snimanje toplinske konstante objekta, mjerenje sobnih temperatura uz istovremeno mjerenje vanjske temperature...). Bitno je istaknuti da su na objektu izvedeni paralelni sustavi za jednaku funkciju, kao zidno i podno grijanje te dubinske sonde i horizontalni kolektor, a sve u cilju kako bi se krajnjem korisniku pokazale sve mogućnosti pogona i ugradnje toplinske crpke sa učinkovitosti u pojedinim slučajevima.

Tuzlansko područje bilo je pogodan teren za postavljanje prvog od, nadamo se mnogih, projekata te vrste na ovome području. Obzirom da je Bosna slabo plinificirana, a zagađenje okoliša veliko zbog blizine industrijskih područja, izvrsno rješenje pružio je upravo Vaillant, koji je svojom toplinskom crpkom otvorio mogućnost korištenja obnovljivih izvora energije, kako iz zemlje tako i iz vode i zraka. Zamisao gradnje takve kuće u početku je zvučala pomalo utopistički, budući da je sam projekt multidisciplinarnan, odnosno uključuje razne znanosti, poput rudarstva, geologije, termodinamike, graditeljstva, strojarstva i elektrotehnike, no to ipak nije spriječilo gospodina Karla da svoj naum provede do kraja.

Realizacija projekta započeta je u rujnu 2006. godine, s ciljem da se geotermalnim izvorom energije opremi objekt od 340 kvadratnih

metara, u čemu je gospodin Karlo, u suradnji s Vaillantom, i uspio. Budući da su radovi započeli zimi, to je poprilično otežavalo uvjete za rad.

Kombinacijom podnog i zidnog grijanja te sobnom temperaturnom regulacijom ostvarena je toplifikacija objekta kao NT sustava grijanja tako da su ugrađene dvije dubinske sonde od 70m te horizontalni kapilarni kolektor koji zemnu toplinu dovodi prema toplinskoj crpki geoTHERM 17kW i na taj se način ostvaruje projektirana veličina kako bi se za potrebe grijanja dobile 3/4 besplatne energije iz zemlje, dok samo 1/4 predstavlja utrošak električne energije koju krajnji korisnik treba platiti.

Ovakvi su parametri projekta i ostvareni, i to upravo iz razloga što su se od prvog dana radova odvijala mjerenja koja su se provodila na objektu od samog početka bušenja i instaliranja dubinskih sondi pa sve do danas kada je grijanje objekta u funkciji. Postupak je ostvaren pomoću softvera PC-Dataloger-Hygrosens Instruments.

Geološka formacija terena u koju su ugrađene dubinske sonde osigurala je temperaturu medija koji cirkulira u sondama od 14,2 °C, izmjereno temperaturnim senzorom koji je ugrađen u glavu sonde na dubini od 70 m. U ovom slučaju od dubine 36 m pa sve do dubine 70 m struktura je bila tvrdi pješčar što je sa stajališta geotermalnih karakteristika izrazito povoljno utjecalo na potreban kapacitet zemne topline koju je potrebno dovesti do toplinske crpke, dok su se na dubini do 36 m smjenjivali glineni pijesak i lapor s izvjesnom količinom vode.

Nakon što su testirali toplinsku crpku geoTHERM, u specifičnim uvjetima kakvi vrijede na ovom području, te se uvjerali da potrošnja električne energije na objektu ove zime uz održavanje zadane temperature u objektu od 18 °C pa do 25 °C uz vanjske temperature zabilježene i do -15 °C u gradu Tuzla za kuću 340 m² iznosi mjesečno svega 35 eura, Technoplus i Vaillant zajedno su ostvarili svoju viziju. To znači da je gradnja ove kuće ispunila svoju prvotnu namjeru

- potpuno grijanje s minimalnim utroškom energije što je moguće samo pomoću ovakvog sustava grijanja koji u polaznom vodu sa samo 28 °C postiže prethodno navedene parametre, dok s povećanjem polazne temperature vrlo brzo postizemo i više sobne temperature, čak i preko 25 °C. Uz dobru toplinsku izolaciju kuće, sobna temperatura cjelokupnog prostora kuće iznosi ugodnih 21 °C, a toplinski gubici svedeni su na minimum.

Kuća je opremljena i ventilacijskim sustavom recoVAIR 350, koji je neizostavan čimbenik zdravog života jer osigurava čist i svjež zrak u prostoru bez gubitka topline i otvaranja prozora (kontrolirano provjetranje), kao i sustavom centralnog usisavanja prostora. U budućnosti gospodin Karlo namjerava postaviti i solarni sustav koji će zagrijavati svu potrošnu vodu za šesteročlanu obitelj u ovom objektu, kao i pasivno hlađenje objekta uz pomoć toplinske crpke geoTHERM.

Nadzor i upravljanje toplinskom crpkom uspostavljen je pomoću internetske veze i to



Tuzlansko područje je bilo pogodan teren za postavljanje prvog ovakvog projekta - demo-kuće s Vaillantovom toplinskom crpkom



Tvrtka Technoplus je u svom radu prvenstveno orijentirana na obnovljive izvore energije



G. Karlo Pranjić (desno) nadgledao je sve radove od samog početka



Horizontalni kolektori pokrivaju dvorište

vrnetDIALOG-om 860/2 - komunikacijski uređaj i softver kojeg 24 sata dnevno nadgleda ovlaštenu Vaillantov serviser. Nadzor i dijagnostika provode se putem internetske komunikacije, kao i otklanjanje eventualnih smetnji, optimiziranje rada sustava i daljinsko namještanje parametara. Isto stoji na raspolaganju i krajnjem korisniku koji sam može upravljati i nadgledati svoj sustav grijanja što mu pruža značajnu prednost i udobnost u suvremenom načinu života.

Gradnja ovakvih objekata potiče i podržava svijest o ekološkom pristupu gradnji, ujedno štedeći novac, što je i krajnjim korisnicima vrlo važno. Mnogi su već animirani kao potencijalni korisnici jer su posjetili objekt i uvjerali se u prednosti ovakvog sustava te izrazili želju za ugradnjom na vlastitim objektima.

Gospodin Karlo nada se većoj potpori države kod ovakvih projekata, a to bi se u budućnosti moglo i ostvariti, budući da Europska unija podržava i potiče gradnju ovakvih ekoloških

objekata. Jednako tako, na svjetskom tržištu sve govori u prilog ovakvim projektima, s obzirom na stalno poskupljenje energenata te zakonsku regulativu koja se sve više okreće k obnovljivim izvorima energije, a koje Vaillant svesrdno podržava.

„Moja krajnja vizija“, ponosno nam govori gospodin Karlo „jest da ideja ove kuće stigne do krajnjih korisnika, kako bi se i sami mogli uvjeriti u prednosti koje donosi taj sustav gradnje i primjene zemne energije poboljšavajući tako kvalitetu života. Pred nama je vrijeme u kojem zasigurno ne možemo zaobići svjetska zbivanja i trend kretanja ka prirodno obnovljivim izvorima energije. Ostaje pitanje ispravne i stručne promocije ovih tehnologija koja nestručnim tumačenjem, a pogotovo nestručnim izvođenjem radova može ubrzati ili usporiti postupak i prouzročiti negativne rezultate. Naznake postoje već i u Europi - ugradnja opreme koja nije proizvod renomiranih tvrtki ili nestručno izvođenje radova nekvalificiranih osoba, na što se može naići obzirom na popularnost

i trend za zaradom koja postoji na navedenom području.

Naposlijetku bih se ovim putem želio zahvaliti na suradnji Vaillantovim timovima iz Zagreba i Sarajeva koji su sa mnom bili od početka do kraja izgradnje, a posebno gospodinu Krešimiru Simonu koji je bio najviše angažiran u ovom projektu.“

Vaillant se zahvaljuje gospodinu Karlu Pranjicu te tvrtki Technoplus d.o.o. jer je upravo pomoću njihove snažne vizije i vjere uspješno završen ovaj prvi, od nadamo se mnogih projekata koji će se ostvariti u budućnosti. Jednako tako, ovim bi putem Vaillant i gospodin Pranjic željeli pozvati sve izvršitelje radova, investitore ali i krajnje korisnike te sve zainteresirane sa šireg područja da posjete prvu ekološku kuću na ovim prostorima koja se opskrbljuje isključivo geotermalnom energijom te se osobno uvjere kako je Vaillant, u suradnji s tvrtkom Technoplus d.o.o., uistinu zakoračio u budućnost i na ovim prostorima.



Osim kolektora, postavljene su i dvije dubinske sonde



Osim toplinskom crpkom, objekt je opremljen i Vaillantovim ventilacijskim sustavom recoVAIR



U kući je postavljen sustav za podno grijanje



Najveći partner u projektu bio mu je Vaillant, a uspješna suradnja uspostavljena je s tehničkim odjelom, osobito g. Krešimirom Simonom (lijevo)



U kotlovnici su, osim toplinske crpke postavljeni i spremnik VIH te vrnetDIALOG

Servis u BiH

uskoro u novoj organizaciji

Na skupštini servisera poduzet važan korak k osnivanju VSS-a...



G. Semir Botić, direktor Vaillant d.o.o., održao je uvodnu riječ

Na ovogodišnjoj skupštini servisera BiH održanoj 23. siječnja u hotelu Hollywood u Sarajevu predstavljeni su novi proizvodi kao i nove smjernice poslovanja u nadolazećem razdoblju. Za razliku od prethodnih druženja možemo reći da je radno ozračje ovoga puta jasnije došlo do izražaja. Tom su prilikom sažeti dosadašnji rezultati i poduzet korak unaprijed ka kreiranju osnove za VSS (Vaillant Servis Sistem) što smo već neko vrijeme očekivali.

Vaillantov vrijedni tim osvrnuo se na solarne sustave i toplinske crpke koji će ove godine biti više prezentirani na bosansko-hercegovačkom tržištu. Serviseri su upoznati sa svim

pogodnostima koje donosi upotreba ovih novih sustava i znaju kako ih predstaviti krajnjem korisniku na najbolji mogući način. Kao što smo u samom uvodu naglasili, veći dio vremena utrošen je na načine podizanja kvalitete usluga servisa i onoga što se od njih očekuje kako bi se zadovoljili visoki standardi VSS-a. Uočili smo da 80% naših servisa u isto vrijeme pruža i usluge instaliranja te je tako kvaliteta zagarantirana kroz pružanje maksimalne usluge korisniku koji se odluči na kupovinu Vaillantovih uređaja. Dodatne edukacije svakako će biti potrebne, ali osnivanjem Vaillantovog edukacijskog centra koji će uskoro biti osposobljen unutar

prostorija Vaillant d.o.o. i taj će segment biti zadovoljen.

Nakon prezentacijskoga dijela programa druženje je nastavljeno prigodnim ručkom prilikom kojeg su serviseri mogli međusobno prokomentirati novu organizaciju poslovanja. Na odlasku smo sve naše partnere nagradili prigodnim poklonima, a za one koji su kupili paket dijelova za nove uređaje Vaillant d.o.o. pripremio je i nagradni kofer za servis. Proces podizanja kvalitete usluga servisa nastaviti će se tijekom cijele godine te se nadamo da ćemo na sljedećoj skupštini moći iznijeti prve pozitivne rezultate nove organizacije poslovanja.



Skupština se održala u hotelu Hollywood u Sarajevu



Serviseri su tijekom prezentacije upoznati s aktualnom servisnom problematikom



G. Admir Delalić predstavio je novosti u Vaillantovom proizvodnom programu



Prisutni su imali priliku za razmjenu iskustava tijekom zajedničkog ručka



A neki su druženje nastavili i u večernjim satima...



G. Semir Botić (u sredini) u ugodnom društvu



Vokel d.o.o. tvrtka je koja osvaja sve veći broj kupaca u BiH i inozemstvu. Veliki prodajni asortiman, trgovačka mreža i educirani zaposlenici glavne su odlike ovog bosansko-hercegovačkog trgovačkoga giganta...

Vokel d.o.o. ugledno je trgovačko društvo koje već više od petnaest godina djeluje na tržištu BiH i izvan njega. Tvrtka je osnovana 1989. godine kao malo obiteljsko poduzeće sa samo pet zaposlenih. Strpljivim radom i upornošću, noseći se sa svim nepoznicama i poteškoćama na tržištu, Vokel je postao sinonimom za kvalitetu i pouzdanost te se na tržištu BiH pozicionirao kao jedan od vodećih distributera opreme za centralno grijanje, sanitarije, keramiku i vodovodne instalacije.

Danas ova tvrtka zapošljava više od 90 visoko educiranih i motiviranih osoba. Svjesni važnosti razvoja i ulaganja u ljudske potencijale, svojim zaposlenicima omogućavaju kontinuiranu edukaciju pridonoseći na taj način kvaliteti usluga koje se pružaju krajnjim korisnicima i poslovnim partnerima. Bogati asortiman ponude rezultat je

uspješne poslovne suradnje s partnerima kojih danas ima više od 120. Naime poslovanje tvrtke očituje se u ponudi svih proizvoda za poslovne i privatne objekte na jednome mjestu.

Tvrtka Vokel d.o.o. danas raspolaže s oko 28.000 m² zatvorenog i 48.000 m² otvorenog skladišnog prostora, kao i odgovarajućim brojem dostavnih vozila. Moderno uređen izložbeno-prodajni salon u Vinjanima, površine 1.300 m² kupcima daje mogućnost da se uvjere u bogat asortiman proizvoda koji kvalitetom i izgledom zadovoljavaju svjetske standarde. Ovome je potrebno dodati činjenicu kako tvrtka posjeduje i izuzetno veliku trgovačku mrežu širom BiH te veće poslovnice u Sarajevu, Bihaću i Prijedoru. Njihov poslovni centar u Sarajevu jedno je od najpoznatijih mjesta za kupovinu. Pored izuzetno atraktivnog izgleda objekt od 2.500 m²

može se pohvaliti i s 25 zaposlenih koji su na usluzi kupcima pri odabiru željenih proizvoda.

Uz sve spomenuto uspostavljen je sustav upravljanja kvalitetom, prema zahtjevima standarda ISO 9001:2000 kojim se tvrtka Vokel d.o.o. osobito ponosi te logistička podrška u obliku velikog broja odjela za nabavu, prodaju i kontakt s kupcima. Kada bi se izrađivala poslovna mapa najuspješnijih tvrtki u BiH, Vokel d.o.o. zasigurno bi bio na samome vrhu popisa najpouzdanijih partnera za EU. Zadovoljstvo nam je reći da su među najprodavanijim proizvodima ove tvrtke i Vaillantovi uređaji za grijanje i pripremu sanitarne vode.

Kako je naglašeno kod vodećih ljudi ove tvrtke osnovna misao vodilja u poslovanju bila je i ostat će: „Poštovati ugovoreno i odraditi kvalitetno već prvi puta“.



Poslovnice Vokela možete pronaći diljem BiH



Uprava tvrtke smještena je u Vinjanima u Posušju



Poslovni centar u Sarajevu jedno je od najpoznatijih mjesta za kupovinu



Vokel d.o.o. se svakako može pohvaliti velikim voznim parkom

Na snijegu s Instalacijama Marcen



Instalacije Marcen i Vaillant - pobjednički tim



Za slučaj nezgode (ne daj Bože!), pronašli smo si i sponzora - Osiguranje Maribor



Prekrasan krajolik nam je oduzimao dah



Nadamo se da ćemo ovo iskustvo ponoviti



Priliku smo iskoristili kako bi i na skijalištu Kope predstavili Vaillant

Početak godine stigao nam je poziv od obrta Instalacije Marcen da se svi zajedno zaputimo na skijalište Kope

Početak godine stigao nam je poziv od obrta Instalacije Marcen da se svi zajedno zaputimo na skijalište Kope, no s napomenom da nam skije nisu potrebne. Potrebno je bilo ponijeti samo toplu odjeću (skijaško odijelo, rukavice i kacigu). Kada smo čuli za kacigu pretpostavili smo kako nam pripremaju nešto posebno, ali da će biti baš toliko uzbudljivo, nitko nije mogao ni zamisliti.

Dakle pojavili smo se na dogovorenome mjestu i uslijedilo je iznenađenje - svakog od nas čekalo je posebno prijevozno sredstvo za taj vikend - motorne saonice. Obzirom da se već spustio mrak, zapitali smo se kuda ćemo se zaputiti u ovo doba. Odgovor je bio: Upalite svjetla, krećemo! No prvo su nas djelatnici obrta Marcen uputili u upravljanje ovom 'motornom životinjom'.

Nakon punih pet sati adrenalina, uz nekoliko stanki na obližnjim planinskim stanicama, postali smo svjesni da naš glavni organizator, gospodin Ciril Marcen, uistinu poznaje ova brda poput vlastita džepa. Bilo je tu doista svega - uzbrdica, nizbrdica, litica, vožnje off road kroz šumu - ukratko čisti adrenalin, a posebna čar bila je upravo u noćnoj vožnji. Sve u svemu, neprestano smo morali biti na oprezu budući da su saonice imale izuzetnu snagu kojom je trebalo znati upravljati, u suprotnom je moglo doći do pokojeg bliskog susreta s obližnjim stablom ili nekom sličnom preprekom...

Tijekom večeri svi redom oduševljeno smo razmjenjivali jedinstvene dojmove, a kako je u hotelu bila upriličena zabava i koncert, odlučili smo naše druženje još malo produžiti.

Sljedećeg jutra sve smo skupa ponovili, ali ovoga puta u dnevnoj varijanti. Bilo je zanimljivo vidjeti sve off road terene na dnevnome svjetlu. Katkad smo se primali za glave vidjevši kakve smo sve terene prethodne večeri prošli.

Našem druženju prebrzo je stigao kraj. Zaustavili smo se kako bismo ručali u restoranu s odličnim domaćim specijalitetima, u sklopu seoskog turizma i na kraju se pozdravili sa željom da ovakvih druženja bude mnogo više u budućnosti.

Tek kada smo se u ponedjeljak vratili na posao, zahvaljujući 'muscle fiberu' koji smo osjećali, shvatili smo koliko su naše aktivnosti iziskivale truda i napora. Ali obzirom da smo doživjeli izuzetno iskustvo, ubrzo smo zaboravili sve bolove u mišićima.

Na kraju bismo još jednom željeli zahvaliti obrtu Instalacije Marcen (obrt koji je postavio prvu Vaillantovu toplinsku crpku u Sloveniji) na nezaboravnom doživljaju te se nadamo da ćemo slično druženje ponoviti u budućnosti. Zajednička poslovna suradnja se nastavlja, a mi ćemo se potruditi organizirati sličan događaj, iako nam je jasno da je pred nama težak zadatak.

Novogodišnje okupljanje vaillantovih partnera

Nakon uspješne prošlogodišnje jedva smo dočekali ovu novogodišnju proslavu sa željom da nam bude još produktivnija. Zbog sve većeg broja partnera trebali smo pronaći prikladno mjesto na kojem je moguće ugostiti ovako velik broj ljudi - naime riječ je o više od 140 gostiju. Na kraju smo odabrali restoran Argentina u Ljubljani, koji je u posljednjih nekoliko godina sve poznatiji po svojoj kvalitetnoj ponudi te ugodnom ambijentu.

Po dolasku partnera započeo je službeni dio u kojem smo predstavili rezultate prošle godine, novosti u prodajnom programu s naglaskom na toplinske crpke te novosti u organizaciji Kluba instalatera Vaillant. Nakon završene prezentacije podijelili smo i priznanja najuspješnijim partnerima u prošloj godini. Ovoga

puta prvu je nagradu dobio obrt Instalacije Marcen, a u stopu su ga pratili obrt Team Storitve i tvrtka M&A d.o.o. Nakon podjele nagrada mogli smo započeti s ukusnom večerom i manje službenim programom.

Obzirom da je prošle godine odaziv bio veoma dobar, i ove smo godine kao gosta pozvali gospodina Matjaža Javšnika i prijatelje. On je uz pomoć naših nekoliko partnera iz publike pokazao kako je improvizacijom moguće osmisliti televizijsku reklamu, naravno na njemu svojstven način i u skladu s njegovim specifičnim humorom. Uslijedile su zabavne igre u kojima su glavni akteri bili partneri odabrani iz publike.

Između ostalog, oblačili smo i našeg omiljenog Vaillantovog zeca, natjecali

se u pripremi koktela, no vrhunac večeri bila je tombola u kojoj smo dodijelili glavnu nagradu - Vaillantov zidni kondenzacijski uređaj. Ovoga puta najviše je sreće imao gospodin Matjaž Košorok iz tvrtke M&A d.o.o., a osvojuju nagradu mogao primiti tek nakon kviza o općenitom poznavanju tvrtke Vaillant.

Uz razgovore o prošlogodišnjim događajima te razmjenu iskustava, vrijeme je zaista brzo odmicalo. Tako su se primakli i rani jutarnji sati, kada je došlo vrijeme za odlazak.

Ovom bismo prilikom još jednom željeli zahvaliti svim našim partnerima na ukazanom povjerenju i prijateljstvu sa željom i nadom da ćemo ove godine ostvariti još kvalitetniju suradnju!



Ove smo se godine okupili u restoranu Argentina u Ljubljani



Jedan od najuspješnijih partnera u protekloj godini - Pil - remag d.o.o.



G. Košorok iz M&A d.o.o. je u finalu u kvizu pokazao najviše znanja o povijesti Vaillanta



G. Krulc iz Team Storitve d.o.o. radi isključivo s Vaillantom



G. Marcen je direktor obrta Instalacije Marcen, koji je postavio prvu toplinsku crpku u Sloveniji



Jedan od najuspješnijih u KIV sustavu nagrađivanja - g. Grilc, obrt Plinar

Nagrađeni najbolji ekoprojekti

U Novinarskom domu u Zagrebu 24. siječnja ove godine održana je dodjela nagrada pobjednicima natječaja zEKoLogija. Ondje su prisustvovali organizatori natječaja Vaillant GmbH, Predstavništvo u RH; Udruga za zaštitu okoliša i zdrav život Una terra (Jedna Zemlja) te Udruga Lijepa naša, dobitnici nagrada, predstavnici medija i uvaženi gosti.

U natječaju su mogle sudjelovati sve osnovne i srednje škole, dječji vrtići i učenički domovi, koji su uključeni u program Međunarodne Eko-škole u Republici Hrvatskoj.

Natječaj je obuhvaćao tri područja: štednju energije, štednju vode te zbrinjavanje otpada. Za svako od navedenih područja podijeljene su novčane nagrade u iznosu od dvije do deset tisuća kuna za najbolje projekte iz određenog područja. Uz novčane nagrade svaki nagrađeni projekt dobio je i posebno Vaillantovo priznanje.

Dobitnici navedenog natječaja prema područjima i redosljedu dobivenih nagrada su:

Štednja energije

1. Elektrostrojarska škola Varaždin, Varaždin
2. OŠ Ludina, Ludina

Štednja vode

1. OŠ Primošten, Primošten
2. OŠ Vladimir Nazor, Komletinci
3. - OŠ Marije i Line, Umag
- Poljoprivredna i veterinarska škola Arboretum Opeka, Vinica

Zbrinjavanje otpada

1. OŠ Virovitica, Virovitica
2. OŠ Antun Nemčić Gostovinski, Koprivnica
3. Učenički dom Dora Pejačević, Zagreb

Dodjelu su medijski popratili Drugi program Hrvatskoga radija, HINA, Hrvatska radiotelevizija (HRT), HEP Vjesnik, Radio 101, Vjesnik, Večernji list te Kapital network. Cijeli događaj snimala je Hrvatska televizija, a ravnateljice i ravnatelji škola dali su intervjue.

Posebni gosti bili su i predstavnici Ministarstva znanosti obrazovanja i športa (mr. Ivan Turković, načelnik

odjela za strukovno obrazovanje), Hrvatskih šuma, Energetskog instituta Hrvoje Požar, Dupinovog sna te Ministarstva zaštite okoliša, prostornog uređenja i graditeljstva. Iz potonjeg se govorom obratio i državni tajnik, prof.dr.sc. Nikola Ružinski koji je naglasio važnost razvitka ekološke svijesti u najmlađim godinama za bolji, zdraviji i očuvaniji svijet u budućnosti.

Sponzor natječaja je Vaillant GmbH, Predstavništvo u RH koje se brine o štednji energije podržavajući sve dobre ekološke zamisli. Poznati zaštitni znak Vaillanta - zec - inspirirao je spomenute udruge te su natječaj za najbolje eko-projekte nazvali upravo tim imenom. zEKoLogija je bila toliko uspješna da su organizatori obećali s natječajem nastaviti i u budućnosti. Svima nama stoga želimo puno novih i zanimljivih projekata za zaštitu okoliša.

Ovim putem još jednom iskreno čestitamo svim pobjednicima!



Ovom su se prilikom okupili i organizatori i dobitnici natječaja zEKoLogija



O natječaju i dobitnicima zEKoLogije izvijestili su dnevni list Vjesnik, list Novi tjednik, kao i časopis UNATerra

Vaillant u Keniji

Prošle je godine na svom proputovanju Kenijom gospođica Marija Koren, kćerka našeg ovlaštenog serviserera gospodina Ivana Korena (obrt Koren) naišla na Vaillantove uređaje:

„U lipnju 2007.g. ostvarila sam svoju višegodišnju želju i otišla u Keniju na dvotjedno putovanje. Tjedan dana provela sam u Mombasi, u hotelu na obali Indijskog oceana. Drugi tjedan bila sam na safari izletima

po unutrašnjosti Kenije. Nekoliko dana provela sam i u poznatom nacionalnom parku Masai mara. Bila sam smještena u Mara buffalo campu, koji je vlasništvo African safari cluba - agencije koja je organizirala moje putovanje. Spavali smo u simpatičnim kućicama, a svaka je imala sobu i kupaonicu. Ugodno me iznenadilo što smo imali struju i tekuću vodu, pa i toplu vodu grijanu Vaillantovim bojlerom! Doduše u ograničenim količinama, ali ovdje je

ipak riječ o luksuzu kada se nalazite usred afričke divljine, stotinama kilometara od gradova i civilizacije. Bojler u mojoj kupaonici bio je očito prastar ali je još funkcionirao. Nisam mogla odoljeti te sam ga snimila kako bih ga kasnije pokazala svom ocu, ovlaštenom serviseru. Kasnije sam saznala da se plin za bojlere nalazi u spremnicima, na vanjskoj, stražnjoj strani kućica. Plin se inače u kampove doprema u cisternama, koje putuju stotinama kilometara iz rafinerija u gradovima. Da bi stigle u kampove, cisterne moraju putovati i kroz nacionalne parkove, gdje nema cesta, nego se vozi slijedeći tragove drugih vozila. Ta su putovanja opasna i stoga vozila uvijek putuju u konvoju, po dva ili tri zajedno. Tijekom našeg razgledavanja upravo takve cisterne vidjeli smo zaglavljene u blatu, nastalom nakon obilnih kiša, kako čekaju pomoć.

Moj boravak u Masai mari nije bio dug, no čak su ga i ondje ugodnijim učinili Vaillantovi bojleri, osiguravši mi luksuz tople vode u afričkoj divljini.“



Gđica Marija Koren nekoliko je dana boravila u kampu Mara buffalo



A boravak su joj ugodnim učinili i Vaillantovi uređaji

Posjet dječjem domu u Nazorovoj

Adventsko vrijeme je vrijeme darivanja i često se događa da se baš u blagdanskim ozračju Božića svi sjetimo kako postoje ljudi kojima je teško i kojima je potrebna naša pomoć. Vaillant, koji tijekom cijele godine pomaže raznim udrugama u okviru svojih mogućnosti, i ovoga je Božića svom snagom nastojao izmamiti osmijeh na lica mnogih.

Dječji dom Zagreb brine za djecu bez roditelja ili bez odgovarajuće roditeljske skrbi. Pruža im smještaj, ljubav i sigurnost te izobrazbu neophodnu za slobodan razvoj ličnosti.

Dom u Nazorovoj ulici zbrinjava 120 djece od 0 do 7 godina.

Sada već tradicionalan posjet dječjem domu i ovoga puta dirnuo nas je u srce. Optimizam, veselje i srdačnost najmanje je što bi se moglo očekivati od djece koju smo ovom prilikom vidjeli. Unatoč tome, pozitivan stav upravo je ono što ispunja dom u Nazorovoj. Svjesni smo toga da su Vaillantovi adventski kalendari i plišani Vaillantovi zečevi tek simbolični darovi, no ipak nam je drago što je naš posjet izmamio osmijeh na dječja lica i ugodno ih iznenadio.



Drago nam je što je naš posjet izmamio osmijeh na dječja lica

Dragi čitatelji, kao što ste već i navikli, posljednja stranica našeg i Vašeg časopisa Vaillant plus namijenjena je isključivo fotografijama koje nam Vi pošaljete. Od Vuglec Brega u srcu Hrvatskoga Zagorja, preko ribolova na jezeru Paka kod Kutine pa sve do nogometa na stadionu Wembley u Engleskoj. Pogledajte i pročitajte gdje se sve Vaillant pojavljivao ove zime.



Prošle je godine Vaillant sponzorirao Vigmu d.o.o., člana KIV-a i VSS-a prilikom njihova sudjelovanja na ribolovnom turniru. Zaposlenici tvrtke Vigma d.o.o. članovi su Športskog ribolovnog društva ŠRD Klen-Vigma.



G. Marjan Frančić (lijevo), suvlasnik tvrtke Vigma d.o.o., ovom se prilikom i sam natjecao...



...a natjecanje je održano na jezeru Paka kod Kutine gdje je tim ŠRD Klen-Vigma odnio pobjedu! Ovim putem iskreno im čestitamo te se nadamo da će tako nastaviti i ubuduće!



Ekipe iz tvrtke Trgomont d.o.o. prošle je godine prisustvovala na nekoliko utakmica naših vatrenih na stadionu Wembley u Londonu. Jesu li Vaillantovi navijači dali sve od sebe, možete sami prosuditi ...



Ovim putem pozdravljamo cijelu ekipu Trgomonta i zahvaljujemo na fotografijama. Nadamo se da će „predstavljati“ Vaillant još koji puta!



Gospodin Đorđe Stjepčević (tvrtka Zeko zna d.o.o.) poslao nam je ovaj zanimljiv crtež kao božićnu čestitku i ovim mu putem još jednom zahvaljujemo!



Na zaista zanimljiv primjer izvedbe dimovodnog sustava naišla je kolegica Sunčana Starček prilikom svog posjeta Vuglec Bregu.



Vaillantov adventski kalendar u kući obitelji Kitarović ponajviše je obradovao malenu Martu koja se slatkim čokoladicama veselila svaki dan

Ukoliko želite da se vaša fotografija pojavi u Vaillant plusu, slobodno je pošaljite na e-mail: vaillant-plus@vaillant.hr ili poštom na adresu: Vaillant GmbH, Predstavništvo u RH, Planinska 11, Zagreb, s naznakom „Za Vaillant plus“. Očekuje Vas prigodan poklon.