

Proizvodi

Klubovi

Događanja

Novosti

Partneri



Dijagnostika i regulacija pomoću CO osjetnika
vrnetDIALOG - ideja za inteligentnu komunikaciju

Predstavljamo Vaillant Call Centar

Gradska plinara Zagreb, uz Vas od 1862. godine

Natječaj: Lovimo najstarijeg zeca

130 godina tradicije



03

Proizvodi

- 03 CO osjetnik
- 04 vrnnetDIALOG
- ideja za inteligentnu komunikaciju
- 06 Plinski kotlovi Eurobongas 2



04

Klubovi

- 08 U posjeti gosp. Lipovcu, članu KIV-a
- 10 Gosp. Stanišić:
"Servis Vaillanta bio mi je veliki izazov"
- 11 Akcija Berlingo
- 15 ViP: Posjetili smo tvrtku SM Inženjering



12

Partnerstva

- 12 Gradska plinara Zagreb
- 16 Otvorenje Energy Net-a
- 16 Sajam u Skopju-Tehnoma 2004.

Događanja

- 16 Otvorenje tvrtke DE-MAT d.o.o. Sarajevo
- 17 Jesenske aktivnosti
- 18 Kongresi u Dubrovniku i Opatiji



20

Novosti

- 18 Novosti na Internet stranici
- 19 Novo ime Grupe
- 19 Simpozij o vodik i njegovoj primjeni
"H₂ague Project"
- 20 Vaillant Call Centar



22

Sponzorstvo:

- 21 Suradnja s dječjim kazalištem "Smješko"
- 24 Slikovnica "Što ako nestane struje"

Natječaj

- 22 Lovimo najstarijeg zeca



Drage čitateljice, dragi čitatelji!

Ponekad imam osjećaj da je naš Vaillant plus počeo izlaziti i češće nego kvartalno. Tek što je izašao jedan broj već treba pisati uvodnik za sljedeći, a da nismo ni primijetili kako su brzo prošla tri mjeseca.

Još je jedna godina gotovo iza nas. Ostalo je samo podvući crtu i sagledati rezultate. Iako u trenutku dok ovo pišem rezultati nisu još uvijek konačni, sa zadovoljstvom možemo reći kako je iza nas još jedna uspješna godina. Ostvariti zadovoljavajuće rezultate nije bilo lako. Iziskivalo je to od svih nas maksimalan angažman i puno inovativnosti. Na Vašem se zalaganju i radu želim ovim putem najtoplije zahvaliti. Nadam se da smo Vam svojim aktivnostima uspjeli olakšati poslovanje te Vas pokatkad razvedriti i osloboditi svakodnevnih briga.

Pred nama je nova, ništa manje zahtjevna godina. Već sada možemo reći kako nas, osim samog rada na ostvarivanju prodajnih rezultata, očekuje i čitav niz drugih vrlo važnih aktivnosti. To se prije svega odnosi na preseljenje Predstavništva u nove i veće prostorije, promociju novih uređaja, na aktivnosti vezane uz promjenu naziva Vaillant Hepworth Group u Vaillant Group, na uvođenje novog redizajniranog logotipa, na održavanje za nas najvažnijeg sajma Interklime u Zagrebu, na poslove vezane uz Frankfurtski sajam ISH itd. No, svemu tome posvetit ćemo više vremena i prostora u brojevima koji su pred nama.

Stoga bih Vam za kraj svima zaželio sretnu i uspješnu novu 2005. godinu, uz obećanje da ćemo i sljedeće uložiti maksimalne napore kako bi Vaš i naš Vaillant zadržao vodeću poziciju i još više je učvrstio te svima nama omogućio da i završetak iduće poslovne godine dočekamo u slavljeničkom raspoloženju.

U ime firme Vaillant, u ime svih djelatnika Predstavništva i svoje osobno ime, Vama i Vašim obiteljima želim ugodne predstojeće blagdane te puno zdravlja, sreće i blagostanja u godini koja je pred nama.

Mario Opačak, direktor

Impressum Vaillant plus izdaje:

Vaillant GmbH, Predstavništvo u RH
Ulica grada Vukovara 274, HR - 10000 Zagreb
tel: +385/1/6188-670
fax: +385/1/6188-669
www.vaillant.hr
vaillant-plus@vaillant.hr

Direktor Predstavništva: Mario Opačak
Uredništvo: Dalibor Crnić, Martina Ergotić, Svetislav Matijašević,
Mario Opačak, Jelena Đuranec Pribetić, Sunčana Starček,
Igor Strbad, Boris Topličanec

Priprema izdanja: Jelena Đuranec Pribetić
Graf. priprema: Design studio Expositus d.o.o.
Lektorica: Jagoda Bojanić Cesarec

Tisak: Tiskara Velika Gorica d.o.o.
Trg kralja Tomislava 38
10410 Velika Gorica

prosinac 2004. godine
Besplatni primjerak
naklada: 2000 primjeraka
ISSN: 1334-2010

NOVO: Regulacija sagorijevanja i sustav dijagnostike pomoću CO osjetnika

Danas u pravilu svi plinski uređaji za grijanje manjeg i srednjeg učina imaju sustav sagorijevanja s tvornički namještenim omjerom plina i zraka. Kako su uvjeti na terenu vrlo različiti, nije uvijek jednostavno pronaći optimalan omjer za rad svakog plinskog uređaja. Međutim, neoptimirani omjer rezultira povećanom potrošnjom energije, većom emisijom CO₂, ugljikovodika, CO i čađe. Ujedno je umanjen i stupanj iskoristivosti samog uređaja.

S obzirom na to da je mjerenjem sadržaja CO relativno jednostavno promatrati i regulirati proces sagorijevanja, u novu generaciju Vaillantovih uređaja ugrađuje se inovativno rješenje - CO osjetnik koji konstantno mjeri i kontrolira sagorijevanje. U slučaju odstupanja količine CO uslijed smetnje ili greške u radu, sustav se sam kalibrira i tako ponovno omogućuje sagorijevanje unutar optimalnog područja. Ovo je posebno važno pri uvjetima rada koji su promjenjivi, kao npr.

različita kakvoća plina, zagađenje, promjene zračnog tlaka, oštećenja u dimovodnom sustavu itd. Ovakvom inteligentnom analizom podataka mogu se čak i "predvidjeti" mogući defekti. Naime, greške i smetnje u radu rezultiraju povećanom emisijom CO koje CO osjetnik prepoznaje, a sustav kompenzira kalibriranjem. Broj ponavljanja kalibriranja se evidentira te kod prelaska granične vrijednosti generira signal za servisiranje uređaja. Signal će se pokazati na displeju regulatora ili putem internetske veze direktno kao e-mail, SMS ili faksirana poruka kod serviseru. Na taj način smetnje se mogu ukloniti prije nego što uređaj prestane raditi i prije negoli se stan/kuća ohladi.

Budućnost danas pripada onim kompanijama koje su sposobne pružiti atraktivne i inteligentne sustave isključivo usmjerene na korisnike i prepoznavanje njihovih navika. Vaillantov CO osjetnik je inovacija koja potvrđuje Vaillantovu viziju.



CO osjetnik konstantno mjeri i kontrolira sagorijevanje

CO osjetnik osvojio nagradu

Njemačka plinska industrija je u listopadu ove godine u Berlinu uručila tvrtki Vaillant "Inovacijsku nagradu" za razvoj i primjenu CO osjetnika u tehnologiji grijanja. Svake druge godine Radna grupa plinske industrije za ekonomično i ekološki prihvatljivo korištenje energije (ASUE) dodjeljuje nagradu za najveća dostignuća u očuvanju

energije i povećanju njezine efikasnosti. Ovogodišnji nagrađeni CO osjetnik trenutačno se upotrebljava u kondenzacijskom uređaju ecoTEC exclusive, dok se sljedeće godine očekuje efikasna primjena i u ostalim kondenzacijskim uređajima. Dobivena nagrada od 5000 eura bit će uložena u realizaciju novoodabranih istraživačkih projekata tvrtke Vaillant.



Uručivanje "Inovacijske nagrade" za CO osjetnik u Berlinu

Jeste li znali...

Novi će Vaillantovi uređaji, kao i novi regulatori, uskoro imati ugrađene plavo osvjetljene digitalne displeje umjesto dosadašnjih zelenih.



Nova, plava boja digitalnog displeja kod Vaillant uređaja

vrnetDIALOG 840 i 860

Ideja za inteligentnu komunikaciju

Zabrinutost za rad uređaja za vrijeme izbjivanja iz vlastitog doma tijekom godišnjih odmora i poslovnih putovanja te traženje stručne pomoći zbog kvara možemo smatrati dijelom prošlosti, jer sada sve to za vas radi vrnetDIALOG.

Opstati danas u poslovnom svijetu prepunom konkurencije svojevrsno je umijeće i neprekidna borba za novim znanjima. Svjesni spoznaje kako budućnost pripada onim kompanijama koje su u mogućnosti ponuditi atraktivne i inteligentne sustave i uređaje, Vaillant je stvorio vlastitu viziju novih, inovacijskih rješenja.

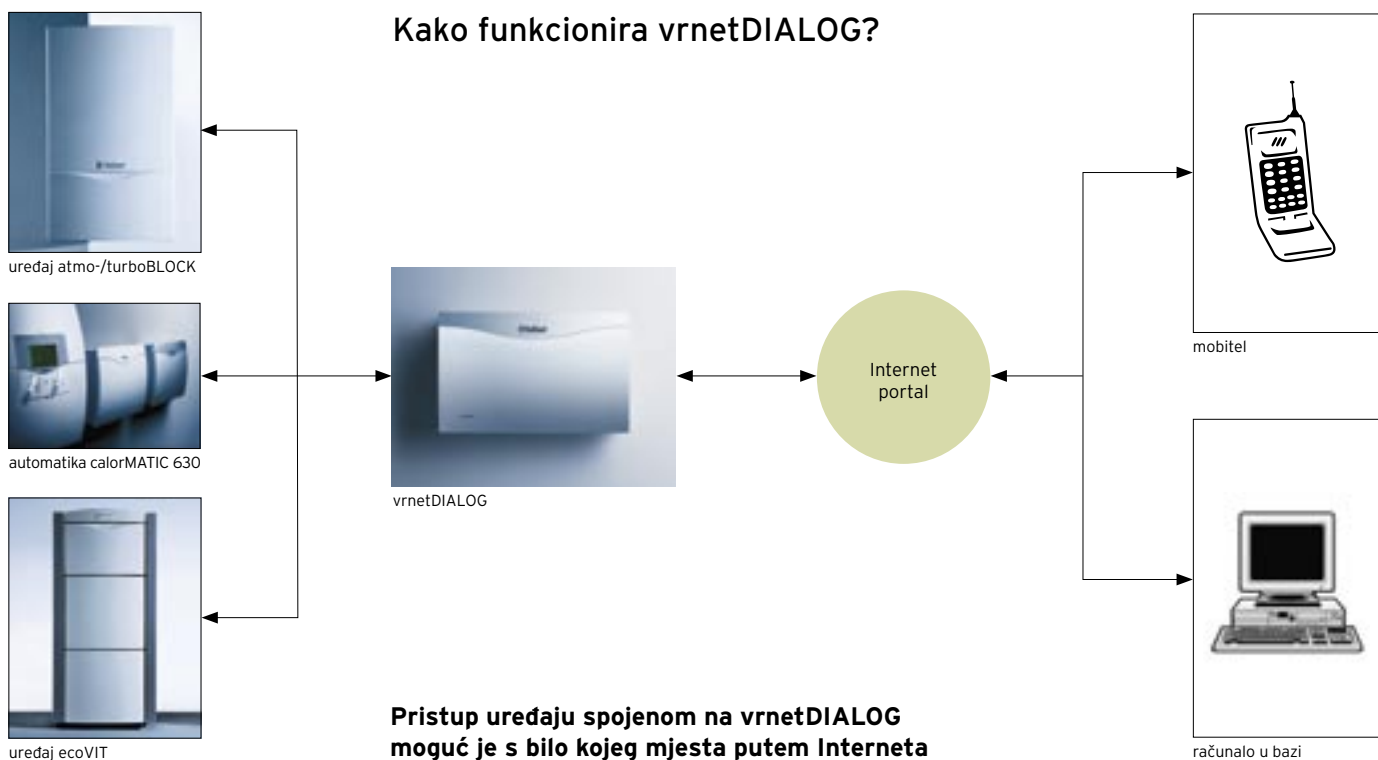
Zadovoljstvo nam je reći kako se najavljeni inovacijski projekti uspješno provode u djelo. Bitna odrednica svih sustava tog tipa je svakako usmjerenost prema potrebama krajnjih korisnika, jer današnje tržište pokazuje iznimnu potražnju za upravo takvim inteligentnim uređajima i uslugama. Jedan od njih je svakako i vrnetDIALOG koji će biti i tema daljnjeg izlaganja.

vrnetDIALOG predstavljen je 2003. godine na sajmu u Frankfurtu te se danas na njemačkom tržištu primjenjuje u velikim razmjerima. Tako se danas u Njemačkoj sve rjeđe događa da Vaillantovi uređaji u stambeno-poslovnim prostorima nisu regulirani vrnetDIALOG-om. U Hrvatskoj se taj komunikacijski sustav postupno implementira od ove godine. Iako razmjeri primjene nisu onoliki kao na njemačkom tržištu, vjerujemo da će naši korisnici uskoro uvidjeti prednosti koje taj sustav pruža.

Vaillantov vrnetDIALOG inteligentan je sustav koji osigurava stopostotnu sigurnost i komfor u domovima krajnjih korisnika. Može se slobodno reći da čovjek u pogledu grijanja nikad nije bio sigurniji. Zabrinutost za rad uređaja za vrijeme izbjivanja iz vlastitog doma tijekom godišnjih

odmora i poslovnih putovanja te traženje stručne pomoći zbog kvara možemo smatrati dijelom prošlosti, jer sada sve to za vas radi vrnetDIALOG.

Sustavu vrnetDIALOG pristupa se putem Interneta povezujući na taj način uređaj i centralnu servisnu jedinicu, a sve u funkciji servisa, kontrole i održavanja Vaillantovih uređaja. Kako bi se ostvarila povezanost tih triju segmenata, treba provesti vrlo jednostavnu instalaciju sustava. Komunikacijsku jedinicu od koje se sustav sastoji valja spojiti s uređajem za grijanje te povezati s vrnetDIALOG-om i Internetom. U slučaju kada se veza s Internetom ostvaruje putem telefonske linije govorimo o vrnetDIALOG-u 840, a ostvaruje li se putem GSM modema riječ je o vrnetDIALOG-u 860. Važno



je spomenuti kako je pristup uređaju spojenom na vrnetDIALOG moguć s bilo kojeg mjesta putem Interneta. Upravo je ta mogućnost pristupa putem Interneta preduvjet za sve usluge koje vrnetDIALOG pruža, a one su redom: daljinska informatičko-analiitička dijagnoza uređaja i preventivna analiza mogućih smetnji u radu.

Servisna centralna jedinica tj. odgovorna osoba (serviser) na zaslonu računala prati rad umreženih jedinica (uređaja) 24 sata dnevno. Praćenje rada uređaja znači da se kontrolira njihov rad, dijagnosticiraju greške

i utvrđuje ispravnost svih dijelova uređaja. Ako se na zaslonu računala uoči nepravilnost u radu uređaja, serviseri iz centralne jedinice odlaze na teren, a uređaji krajnjih korisnika bit će popravljani i prije negoli i sami shvate da nešto nije u redu.

Prednosti uređaja upravo su spomenute usluge, jer se dijagnosticiranjem eventualne greške prije nego što uopće dođe do smetnje u radu uređaja smanjuju troškovi, štedi vrijeme te ostvaruje pozitivan efekt kod krajnjeg korisnika. vrnetDIALOG se može priključiti na sve Vaillantove plinske i uljne

uređaje za grijanje. Tehnički se na jedan vrnetDIALOG može spojiti do 16 uređaja, uz uvjet da se uz svaki uređaj instalira modul VR30. Međutim, upotreba tog inteligentnog sustava nije ograničena samo na sustave grijanja. Tako se na vrnetDIALOG mogu priključiti i uređaji za signalizaciju, kao što su alarm ili dojavljivač požara.

Upotrebom vrnetDIALOG-a pruža se i mogućnost podešavanja uređaja za grijanje i to u pogledu svih parametara DIA sustava, vremena grijanja, temperature polaznog voda i sanitarne vode.

Ugrađen prvi vrnetDIALOG

Neprekidnim uvidom u rad uređaja smještenih u stambeno-poslovnoj zgradi u Zagrebu provodi se kontrola 24 sata dnevno, što stanarima pruža sigurnost i komfor stanovanja.



Zgrada u kojoj je instaliran vrnetDIALOG



Uređaj vrnetDIALOG smješten u prizemlju zgrade



Modul VR30 ugrađen u zidni uređaj

Potaknuti željom da se taj iznimno koristan i inteligentan sustav uvede i u našoj zemlji, djelatnici tehničkog odjela Vaillantovog predstavništva prihvaćaju sva moguća znanja od kolega iz Njemačke kako bi mogli educirati svoje partnere i omogućiti primjenu.

Tako su nedavno djelatnici Vaillantovog predstavništva odlučili testirati djelovanje vrnetDIALOG-a u naseljenom stambenom prostoru. Zahvaljujući suradnji s tvrtkom Grijanje Opačak odabrana je zgrada u ulici Pavleka Miškine 7 u Zagrebu. Moderno dizajnirana zgrada od 1150 četvornih metara osmišljena je kao kombinacija poslovnog i stambenog prostora.

Radi testiranja djelovanja vrnetDIALOG-a odabrano je dvanaest stanova različite kvadrature (od 56 do 86 četvornih metara) u kojima je instalirano dvanaest Vaillantovih zidnih plinskih uređaja, deset VUW 242/3 i dva uređaja VUW 202/5. U navedene uređaje instalirani su komunikacijski moduli VR 30 kojima se VUW uređaji povezuju s vrnetDIALOG-om smještenim u prizemlju zgrade, a putem Interneta šalje informacije na centralno računalo u tehničkom odjelu predstavništva. Na zaslonu računala u odjelu djelatnici prate rad dvanaest uređaja spojenih na sustav. Neprekidnim uvidom u rad uređaja provodi se kontrola 24 sata dnevno, što stanarima pruža sigurnost i komfor stanovanja.

Danas možemo reći da se realizacija početne implementacije komunikacijskog sustava vrnetDIALOG-a kreće u zadovoljavajućem smjeru i uvjereni smo kako ćemo upoznavanjem naših korisnika i partnera s prednostima koje sustav pruža omogućiti da njegova primjena uskoro i na našem tržištu postane dio svakodnevice.

Budućnost poslovanja ovisi o inteligentnim sustavima i sigurno je da će sve veća primjena vrnetDIALOG-a stvoriti nove ideje za realizaciju budućih inovacijskih projekata. S obzirom na sve navedeno možemo zaključiti kako su samo inteligentna rješenja usmjerena krajnjim korisnicima prava rješenja koja vode do uspjeha i vrhunskog rezultata.

Plinski kotlovi Eurobongas 2

Sa sjedištem u Milanu i proizvodnim pogonima u talijanskoj regiji Piemonte, tvrtka Nuova BPK S.r.l. je respektabilan proizvođač uređaja za grijanje na talijanskom tržištu. Nastala je spajanjem tvrtki Bongioanni i Pensotti, a od 2000. godine dio je Vaillant Grupe.



Nastavljajući predstavljanje tvrtki članica Vaillant Grupe, u ovom smo broju odlučili pobliže vam prikazati proizvodni program talijanske tvrtke Nuova BPK S.r.l.

Sa sjedištem u Milanu i proizvodnim pogonima u talijanskoj regiji Piemonte, tvrtka Nuova BPK S.r.l. je respektabilan proizvođač uređaja za grijanje na talijanskom tržištu. Nastala je spajanjem tvrtki Bongioanni i Pensotti, a od 2000. godine dio je Vaillant Grupe. Na hrvatskom tržištu proizvodi tvrtke Nuova BPK S.r.l. prisutni su s linijama uljnih kotlova Redline i Blueline te

plinskim kotlovima velike snage Eurobongas 2.

Upravo su ti "veliki" kotlovi Eurobongas 2 s atmosferskim plinskim plamenikom izuzetno zanimljivi zato što svojim performansama nadopunjuju postojeći program Vaillantovih plinskih kotlova. Naime, osnovni model Eurobongas 2 postoji u 11 verzija od 104,5 do 272,4 kW učina (vidi tablicu dolje). Kaskadnim spajanjem mogu se kombinirati dva (duplex) ili tri (triplex) kotla te se tako dobije ukupna snaga do 817,2 kW učina.

Članci Eurobongas kotlova izrađeni su od lijevanog željeza, pa ih odlikuje pouzdanost, kvaliteta i dugi vijek trajanja. Tijelo kotla, ovisno o modelu, sastoji se od 6 do 16 članaka koji su međusobno spojeni dvostrukim konusnim spojem. Članci su poredani u dubinu pa je 60 cm širina za sve modele Eurobongas 2 kotlova.

Zahvaljujući elektroničkom pilot-plamenu, paljenje plamenika je izuzetno tiho. Kontrola plamena osigurana je putem ionizacije. Eurobongas kotlovi od 6 do 12 sekcija (dakle od 104,5 do 203,6



Kaskadni model Eurobongas 2 Triplex

Model	Nominalni toplinski učin u kW
Eurobongas 2/6 I	104,5
Eurobongas 2/7 I	122,8
Eurobongas 2/8 I	137,9
Eurobongas 2/9 I	152,8
Eurobongas 2/10 I	169,7
Eurobongas 2/11 I	186,7
Eurobongas 2/12 I	203,6
Eurobongas 2/13 I	220,3
Eurobongas 2/14 I	237,8
Eurobongas 2/15 I	255,2
Eurobongas 2/16 I	272,4

kW) mogu se naručiti i u izvedbi bez elektroničkog napajanja, a u tom je slučaju paljenje riješeno preko generatora. Kvalitetan plinski plamenik izrađen je od inoks čelika, a kod kotlova većeg učina ugrađena su dva plamenika.

Svi su kotlovi opremljeni termometrom, regulacijskim i sigurnosnim termostatom, a postoji mogućnost preinake sa zemnog na ukapljeni plin. Certifikat kvalitete CE konkretan je pokazatelj da su Eurobongas 2 kotlovi izrađeni u skladu s vrhunskim standardima, a svojim korisnicima pružaju sigurnost i kvalitetu.

Već smo ranije spomenuli mogućnost kaskadnog spajanja osnovnog modela u svrhu stvaranja Duplex i Triplex verzija veće snage. Upravljanje i kontrolu uređaja u kaskadi omogućuje regulacija Multipla. Radi se o elektroničkom uređaju koji omogućuje upravljanje i kontrolu za maksimalno četiri kotla, a ako ih ima više od četiri upravlja se po grupama od dva i više kotlova. Osim što kontrolira uređaj, nadzire i sanitarni krug.

Kako bi se održala kontrola i visok učinak cijelog sustava, uređaj radi ovisno o raznim parametrima kao što su vanjska temperatura,

temperatura polaznog voda, vremensko programiranje i drugi elementi.

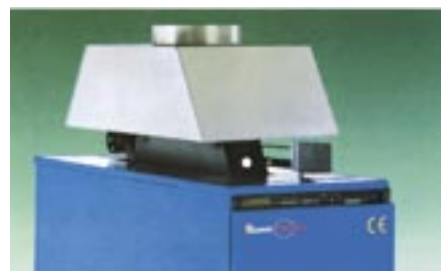
Kao pribor za Eurobongas 2 kotlove predviđena je i regulacija Albatros koja upravlja krugovima grijanja i kotlom u ovisnosti o vanjskoj temperaturi i postavljenim krivuljama grijanja. Regulacija Albatros može voditi direktni krug i miješajući krug grijanja, s tim da se za miješajući krug dodatno naručuju osjetnici polaznog voda. Osim što upravlja radom uređaja, Albatros može upravljati i crpkom na sanitarnom krugu.

Svi kotlovi Eurobongas 2 mogu se naručiti u standardnoj verziji ili s dimovodnom zaklopkom - sustavom Modulek. Ako se javi potreba za naknadnom ugradnjom sustava Modulek na standardnu verziju Eurobongas kotlova, može se naručiti dodatni set za preinaku već isporučenih standardnih kotlova.

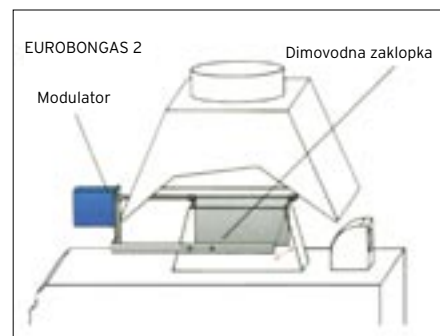
Sustav Modulek se sastoji od dimovodne kape s motorom pokretanom zaklopkom i kompletne elektronske ploče. Prednosti sustava Modulek su znatne: srednji sezonski učin poboljšava se za 3-5 %, paljenja u stand-by stanju smanjuju se za 35 % te se drastično smanjuju gubici u dimnjaku kod ugašenog plamenika.



Regulacija Multipla upravlja i kontrolira uređaj



Verzija kotla Eurobongas 2 sa sustavom Modulek



Shematski prikaz sustava Modulek

Izuzetno smo ponosni što je prošle godine jedan plinski kotao Eurobongas 2/14, učina 237,8 kW, instaliran u Slavanskom Brodu, i to u Tvrđavi Brod, prvorazrednom spomeniku barokne arhitekture 18. stoljeća. Devastirana i zapuštena tvrđava, obnovljena je tek nakon Domovinskog rata. Od 1995. u obnovljenoj zgradi slavonske vojarne franjevci vode brodsku Klasičnu gimnaziju, bastioni Sv. Mihovila i Sv. Eugena

su u potpunosti obnovljeni, rekonstruirana je zgrada časničkog paviljona u kojoj je sjedište gradske uprave. U zapadnom dijelu kavalira smještena je zgrada Galerije Ružić u kojoj su uz više od 400 umjetnina iz vrijedne zbirke akademskog kipara i slikara Branka Ružića, rođenog Brođanina, pohranjena i djela ostalih hrvatskih eminentnih umjetnika donirana Ružiću za njegova života.



Tvrđava Brod u Slavanskom Brodu

Gospodin Lipovac

“Vaillant pruža sigurnost poslovanja”

Kad je počeo raditi gosp. Lipovac je bio prvi plinoinstalater u Dugom Selu. Tijekom godina stekao je reputaciju stručnjaka u svom poslu, a danas pokriva cijelo područje Dugog Sela i širu okolicu.



Gospodin Lipovac, dugogodišnji instalater i član KIV-a smatra da je za uspjeh bitan uporan rad, dobra organizacija posla i kvalitetan alat

Ovaj put nismo morali daleko putovati kako bismo vam predstavili našeg instalatera, člana KIV-a. Dugo Selo, gradić smješten u blizini Zagreba, pokazalo se dobrim domaćinom, a kako se kaže da je mjesto onakvo kakvim ga učine njegovi stanovnici ne treba ni govoriti o ljubaznosti našeg sugovornika, gospodina Zvonka Lipovca.

Gospodin Lipovac je dugogodišnji član KIV-a i surađuje s Vaillantom već desetljećima. Prve kontakte, koji su ga i potaknuli na suradnju s Vaillantom, imao je s pokojnim gospodinom Gašom koji mu je u počecima pomagao svojim savjetima. Upravo takav prijateljsko-poslovni odnos razvio je povjerenje gosp. Lipovca u Vaillant koje ni dan-danas nije

poljuljano. Prvi posao kojim je stekao stručna znanja o instalaterskom poslu bio je u Instalaterskoj radnji u Daničićevoj ulici u Zagrebu. U tom je razdoblju radio na mnogim važnim projektima kao što su, primjerice, Zagrebački velesajam te Privredna banka Zagreb u Ulici Račkoga u Zagrebu.

Zbog velike ljubavi prema poslu, već sa 22 godine gosp. Lipovac postaje mladi majstor koji obučava i ujedno nadzire rad nekoliko instalatera. “Ne mogu reći da nisam bio zadovoljan poslom u Instalaterskoj radnji”, kaže gosp. Lipovac, “ali smatrao sam da mogu za sebe i obitelj učiniti daleko više.” Upravo se zato tijekom 1980. godine odlučuje pokrenuti samostalan posao. Počeci su

naravno bili teški, ali vjera u vlastite sposobnosti omogućila mu je da i danas, 24 godine kasnije, posluje i više nego uspješno. “Bilo je zanimljivo”, prisjeća se. “Kada sam odlučio pokrenuti vlastiti posao krenuli smo od nule, živjeli u podstanarstvu, sin je bio malen, a ja sam sve zarađeno uložio u kupnju novog alata koji je u ono vrijeme bio vrlo skup.”

Njegova supruga nije baš bila zadovoljna tom odlukom jer je smatrala kako se taj novac mogao potrošiti i na druge stvari. Danas, nakon toliko godina, ona priznaje kako je gosp. Lipovac bio u pravu i sad joj je drago što je nije poslušao. Zahvaljujući upornom radu, dobroj organizaciji posla i kvalitetnom alatu kojim se služi, gosp. Lipovcu danas ne nedostaje posla jer ga, kaže u šali, ima i previše.

Kad je počeo raditi gosp. Lipovac je bio prvi plinoinstalater u Dugom Selu. Tijekom godina stekao je reputaciju stručnjaka u svom poslu, a danas pokriva cijelo područje Dugog Sela i širu okolicu. Kao preduvjetom kvalitetne usluge prema klijentu smatra izuzetno važnim poštovanje dogovorenih rokova, u čemu mu znatno pripomaže dobra suradnja s tvrtkom Termocommerce s kojom surađuje od samih početaka. Danas gosp. Lipovac ugrađuje 95 % Vaillantove uređaje, a najčešće su to zidni uređaji VUW i VUI za koje kaže kako su jako dobri zbog stabilnosti, praktičnosti i jačine. Žao mu je što se zbog niskog standarda jako malo ugrađuju odlični kondenzacijski uređaji, iako vjeruje da će ljudi s



Gospodin Lipovac (prvi red, četvrti s lijeva) zajedno s ostalim gostima prilikom posjete Vaillantovoj centrali u Njemačkoj

vremenom postati svjesni njihovih prednosti. Jedan je od razloga zbog kojih se gospodin Lipovac odlučio za Vaillant, kako kaže, "za naše uvjete jako dobro organiziran servis koji pruža velik osjećaj sigurnosti u poslovanju". Redovito pohađa sve seminare koje Vaillant organizira jer smatra da su ti seminari izuzetno korisni: "Nauče nas sve o novim uređajima, a mi sve naučeno uspješno primjenjujemo u praksi."

Cjelokupno poslovanje zanatske radnje, koja danas broji četiri stalno zaposlena i pet šegrta, vodi se u sklopu obiteljske kuće u Kopčevečkoj ulici 9. Zaposlenici gospodina Lipovca obavljaju posao krajnje profesionalno, što je u realizaciji velikih objekata iznimno važno.

Nerijetko se dogodi da djelatnici završe neki zahtjevan posao i prije određenog roka, pa je gosp. Lipovac upravo zato njima jako zadovoljan. Radni dan počinje službeno u sedam sati ujutro, a kraj radnog vremena često se produži i do kasno uvečer zbog brojnih poziva. Tako se dogodi da ljudi nazovu dosta kasno navečer i kada supruga kaže kako ga nema, neki ne vjeruju da on još radi. Da je gospodin Lipovac vrlo stručan u svom poslu svjedoči i dugogodišnja suradnja s gosp. Zubakom, vlasnikom Autokuće Zubak. Zahvaljujući toj suradnji radio je na mnogim Zubakovim poslovnim objektima poput onih u Velikoj Gorici, Sesevskom Kraljevcu, a vjeruje kako će se uspješna suradnja nastaviti.

Ostali planovi za budućnost vezani su uz dovršenje poslovnog prostora nedaleko sadašnje obiteljske kuće. Od 1600 četvornih metara, koliko ima cijela zgrada, dio će se odvojiti za uređenje poslovnog i skladišnog prostora gdje gosp. Lipovac planira urediti servisnu i instalatersku radionicu. Također bi jako rado pokrenuo i prodaju Vaillantovih uređaja u vlastitoj trgovini.

Gospođa Ruža, supruga, nakon mnogo godina rada jako se dobro snašla u, možemo reći, muškom instalaterskom svijetu. Tako je danas upoznata i s Vaillantovim asortimanom i s cijenama. Kako je sve što je vezano uz ovaj posao zanima, ona vodi brigu o financijama tvrtke, radi kalkulacije i javlja se strankama na telefon.

Osim posla koji obavlja za tvrtku, gospođa je i prava umjetnica u spravljanju torti i kolača. Podmladak obitelji Lipovac je dvadesetšestogodišnji sin Andrej, inženjer strojarstva koji je odnedavno zaposlen u struci. Iako za sina uvijek ima mjesta i u obiteljskoj radionici, gospodin Lipovac je zadovoljan time što je Andrej krenuo svojim putem. Kaže kako će mu zahvaljujući vlastitom iskustvu uvijek moći pomoći savjetima.

Iako je gospodin Lipovac pretrpan poslom, zahvaljujući dobroj organiziranosti uvijek pronalazi vremena za odmor i druženje s dragim osobama. Osim što dvaput tjedno igra tenis, većinu svog zasluženog odmora provodi aktivno. Tijekom ljeta odlazi s obitelji i prijateljima u Novigrad pokraj Zadra, gdje uživa ploveći u barci i druženju s prijateljima, a kako jednostavno obožava more takvo mu je opuštanje pravi odmor za dušu. Zimi obvezatno odlaze na skijanje s društvom, dok vikende provode u veselom druženju s prijateljima koje se nerijetko, uz ukusnu janjetinu i vino, produži do dugo u noć.

Gospodin Lipovac svima nama može poslužiti kao i više nego dobar primjer, želimo li naučiti kako biti uspješan u svom poslu. Ono što se svakako mora zapamtiti je rad, dobra organizacija posla, kvalitetan alat i kvalitetna suradnja s partnerima!



Gospodin Lipovac sa suprugom Ružom, koja mu pomaže u poslu

Anekdote:

Gosp. Lipovac je dugo u ovom poslu i uz svaki posjet klijentu vežu ga simpatične uspomene. Kada su ljudi zadovoljni nakon obavljenog posla, nerijetko počaste u znak zahvalnosti pa se svi zajedno provesele. Često se dogode i smiješne situacije, kao kad ljudi sami "kopaju" po bojleru i, naravno, nešto pokvare. Potom, kad gosp. Lipovac dođe otkloniti kvar, najčešća je rečenica krivca: "Nisam ja!"



Veselo društvo na kuglanju prilikom posjete Vaillantove centrale u Remscheidu (Gosp. Lipovac prvi s lijeva)

“Servis Vaillant bio mi je veliki izazov”

Nakon dogovora s pokojnim gosp. Gašom, gosp. Stanišić je dobio ugovor o servisiranju Vaillantovih uređaja. To je za njega bio i veliki izazov, jer nitko u Požegi nije imao servis Vaillanta.



Gosp. Stanišić ispred svoje radionice Plinoinstalater u Požegi

“Počeci su bili kad je krenula plinifikacija i kada sam počeo instalirati grijanje 1987. godine”, prisjeća se svojih prvih dana u plinoinstalaterskoj i serviserskoj struci gosp. Stanišić. Naime, svoje radni vijek započeo davne 1963. godine u tvornici čokolade Zvečevo, gdje je izučio zanat i radio na održavanju strojeva za pakiranje bombona pune 22 godine. U istom je poduzeću tada radila i njegova supruga Ivanka. Sredinom osamdesetih krenula je plinifikacija Požege, pa je gosp. Stanišić shvatio kako mora otići iz Zvečeva i započeti raditi samostalno kao plinoinstalater. Osnovni motiv bila je bolja budućnost za njegovu obitelj, prije svega za njegove dvije kćeri koje je trebalo školovati.

Još dok je radio u Zvečevu krenuo je na prekvalifikaciju za plinoinstalatera, što je trajalo godinu dana. Nakon radnog dana u tvornici odlazio bi u školu i ondje je znao ostajati do 9-10 navečer. Godine 1987. započinje s radom njegova plinoinstalaterska radionica Plinoinstalater.

Plinifikacija se razvijala, instalaterski posao je krenuo, a veliki broj uređaja koje je gosp. Stanišić instalirao bili su upravo Vaillantovi. Tijekom jednog boravka u Zagrebu 1991. godine prvi put je posjetio Vaillant, tada još u Martičevoj ulici. Nakon dogovora s pokojnim gosp. Gašom, gosp. Stanišić je dobio ugovor o servisiranju

Vaillantovih uređaja. To je za njega bio i veliki izazov, jer nitko u Požegi nije imao servis Vaillanta. Uslijedila su školovanja, redoviti seminari, upoznavanja... Već godinama po potrebi traži i dobiva savjete od djelatnika iz tehničkog odjela. Tu je i dobra opskrba rezervnim dijelovima preko DE-MAT-a koji uvijek uskoči kad se pojavi neki veliki problem, a rezervni dio se pošalje hitnom dostavom i sl.

Danas je gosp. Stanišić zadovoljan svojim poslom. Radionica Plinoinstalatera nalazi se u okviru obiteljske kuće u ulici Kralja Krešimira 13, a pokriva gotovo cijelu Požeško-slavonsku županiju koja je uglavnom plinoficirana. Radni dan traje od 7 ujutro, a prema potrebi čak i do 19 sati navečer.

Sve manje instalira uređaje te pretežno radi servis i to samo Vaillantovih uređaja. Nije nikad ni bilo potrebe da se odluči za neki drugi servis, jer je na njegovom području jako malo uređaja drugih proizvođača. Trenutačno radi sam, a ponekad mu na praksu dolaze učenici iz srednje škole, smjera plinoinstalater. Gosp. Stanišić je ujedno svake godine u maturalnoj komisiji za plinoinstalateru u toj srednjoj školi, ali kaže kako su, nažalost, nove generacije sve manje zainteresirane za plinoinstalaterski posao. Uskoro namjerava zaposliti jednog djelatnika električara, a

daljnji razvoj ovisi o samoj situaciji na tržištu, broju instaliranih aparata i sl. Gosp. Stanišić kroz šalu dodaje kako su nove generacije Vaillantovih uređaja toliko dobre da se malo kvare, pa je s njima i malo posla. Osim što hvali Vaillantove proizvode, koji su danas jednostavniji za instalaciju i montažu, smatra kako je za kupce važna postojeća dobro razvijena servisna mreža na terenu.

U poslu mu pomaže i supruga Ivanka koja prima telefonske pozive stranaka, a ponekad se uključi i kćerka Melanija. Za budućnost obrta se ne boji jer je tu već i unuk, desetogodišnji Damjan koji sa zanimanjem promatra sve što deda radi u svojoj radionici. Druga kćerka, Antonija, živi u Zagrebu, gdje je nedavno diplomirala na glumačkoj akademiji, a u novoj predstavi Mire Gavrana “Zabranjeno smijanje” igra jednu od glavnih uloga, ponosno ističe gosp. Stanišić.

Kao i svaki radišni Slavonac, gosp. Stanišić slobodno vrijeme provodi u svojem vinogradu. Kako vinograd broji tisuću čokota, pomaže mu i supruga, kum te prijatelji, pa često provode ugodna druženja u prirodi. Sa šogorom, strastvenim ribolovcem, ponekad ode do Save u ribolov. Posljednjih nekoliko ljeta provodi u Neviđanima na otoku Pašmanu. To mu je odredište priraslo srcu zbog posebno lijepih šljunčanih plaža na kojima nadasve uživa unuk Damjan.



Druženje u prirodi: gosp. Stanišić (lijevo) i prijatelji u vinogradu



Desetogodišnji unuk Damjan rado zalazi u dedinu radionicu

Anekdota:

U sedamnaest godina poslovanja gosp. Stanišić doživio je mnogo zanimljivih situacija. Jednom je, pri instalaciji Vaillantovog uređaja u kupaonici, pala kuhinja s drugog zida. U pravilu je, kaže, više ugodnih situacija. Priča kako je najzanimljivije kada se stranka upozna s rukovanjem uređaja jer tu zna biti svega. Čest je slučaj da se uređaj priključi preko vanjskog indikatora na kojega se prikopčava bojler, pa netko zabunom isključi struju jer misli da je sada tu plin. Tada stranke zovu kako bojler ne radi, a serviser se vozi npr. i do 20 km da bi samo uključio prekidač.

Akcija Berlingo

Uvjereni smo da će pouzdana i praktična Citroënova vozila vaše poslovanje učiniti još uspješnijim i profesionalnijim, što nas je potaknulo da vas još jednom podsjetimo na započetu akciju.

Akcija Berlingo rezultat je partnerskog odnosa i dobre suradnje predstavništva tvrtke Vaillant, auto kuće Meteor auto d.o.o. iz Varaždina te leasing kuće Euroleasing. Zahvaljujući toj suradnji možete po iznimno povoljnim uvjetima nabaviti nova vozila marke Citroën Berlingo, ali i sva ostala Citroënova gospodarska vozila. Auto kuća Meteor auto d.o.o. osim povoljne cijene daje garanciju na vozilo od dvije godine, bez ograničenja prijeđenih kilometara, te pet godina jamstva protiv korozije.

Osim navedenih pogodnosti koje ostvarujete pri kupnji automobila, Vaillant svim kupcima poklanja oslikavanje vozila s prepoznatljivim Vaillantovim logotipom te postavljanje podataka o vašoj tvrtki ili obrtu.

Prvih 15 kupaca modela Berlingo na poklon dobiva Vaillantove krovne nosače.

Posebna ponuda

Berlingo 1.9 D nosivosti
800 KG
za 8302,31 eura + PDV

Oprema:

progresivni servo, limena desna bočna vrata, daljinsko centralno zaključavanje, el. retrovizor suvozača, zračni jastuk za vozača, dvokrilna stražnja ostakljena vrata, el. blokada motora, priprema za radio, treće stop-svjetlo, upravljač podesiv po visini, gumena prostirka na podu tovarnog prostora, multifunkcionalno sjedalo suvozača.

Nadopлата za klimu:

1065,00 eura + PDV

Vaš kontakt:

Meteor auto d.o.o.
Gosp. Darko Šprem
Optujska 44
Varaždin
Tel: 042/303-330





Gradska plinara Zagreb Uz vas od 1862., s vama u budućnost!

Od ovoga broja časopisa Vaillant plus odlučili smo vam predstaviti nekoliko vodećih distributera plina u Hrvatskoj. Našu ćemo seriju članaka započeti u Zagrebu, predstavljajući Gradsku plinaru Zagreb, danas najstarijeg i najvećeg distributera plina u Hrvatskoj.

Vodeći distributeri plina

Tvrtka Vaillant široj je javnosti poznata prije svega kao proizvođač uređaja za grijanje na plin. Plinski uređaji i danas su znatan dio ukupne prodaje Vaillanta, kako u Hrvatskoj tako i u svijetu. Stoga je za uspješnu distribuciju naših plinskih uređaja izuzetno bitno da krajnji korisnici imaju kvalitetnog i pouzdanog dobavljača plina. U Hrvatskoj je 2003. godine bilo registrirano čak 39 distributera plina koji su plin (zemni, gradski ili ukapljeni) isporučivali u ukupno 444.883 domaćinstava.

Od ovoga broja časopisa Vaillant plus odlučili smo vam predstaviti nekoliko vodećih distributera plina u Hrvatskoj.

Izbor koje od njih predstaviti napravili smo prema više kriterija, kao što su godina osnivanja, broj priključaka, duljina distributivne mreže plinovoda, županija u kojoj plinara posluje... Našu ćemo seriju članaka započeti u Zagrebu, predstavljajući Gradsku plinaru Zagreb, danas najstarijeg i najvećeg distributera plina u Hrvatskoj.

Povijest Gradske plinare Zagreb

Daleke 1862. godine Gradsko zastupstvo slobodnog i kraljevskog grada Zagreba sklapa ugovor o izgradnji tvornice rasvjetnog plina s augsburškim industrijalcem A. L. Riedingerom. Prvi pogoni, koji su primjenjivali postupak suhe destilacije

iz drva, bili su locirani na tadašnjoj periferiji grada, na uglu Gundulićeve i Kukovićeve (danas Hebrangove) ulice. Posljednjih dana listopada 1863. godine okončani su radovi i puštena u pogon prva postrojenja, omogućivši da zagrebačke ulice i trgove osvijetli svjetlost 364 plinske svjetiljke. Plinske svjetiljke su točno u 19 sati 31. listopada 1863. zamijenile stare treperave petrolejke, izmamljujući uzdahe oduševljenja brojnih Zagrepčana. Uskoro se počinje dovoditi plin i u domaćinstva.

Domaći dioničari preuzimaju Plinaru 1873. godine. Na njihovo zadovoljstvo potrošnja plina svakim danom raste, pa je tako 1877. godine zabilježena



Zdravstvena i upravna zgrada plinare iz 1911. godine



Naslovnica plinarinog Vjesnika iz 1935. godine



Rekonstrukcija plinovoda na križanju Petrinjske i Jurišićeve 60-tih godina



Plinske lanterne oduvijek su oduševljavale Zagrepčane



Centar za potrošače GPZ-a danas

potrošnja od 437.828 kubičnih metara plina. Jedan kubični metar koštao je 20 novčića. Gradsko zastupstvo 1898. godine donosi odluku o otkupu Plinare, što je realizirano 1900. godine pa Plinara postaje Gradska plinara Zagreb.

Kroz sve te godine grad se sve više širio, tako da ugao Gundulićeve i Kukovićeve ulice više nije bio periferija pa je zatraženo premještanje plinare na drugu lokaciju. Godine 1911. otvaraju se novi pogoni na današnjoj lokaciji Radničke ceste. Širenjem grada širi se i plinska mreža pa se tako 1930. godine duljina plinske mreže protezala na 72 km, a deset godina kasnije 114 km.

Zanimljiva je iznimno jaka marketinška djelatnost Gradske plinare u razdoblju između dvaju svjetskih ratova. Osim brojnih reklamnih oglasa koji promoviraju uporabu plina za grijanje i kuhanje, organizirani su tečajevi kuhanja, a izdavana su i dva glasila: Vjesnik i Domaćinski kalendar. Do Zagreba 22. prosinca 1955. stiže prirodni plin. Postrojenja za proizvodnju gradskog plina iz prirodnog puštaju se u pogon 1958. godine.

Radi zaštite čistoće zraka grad provodi akciju zamjene ložišta na kruta goriva. Pritom je u akciji "gašenja 30.000 peći na kruto gorivo", koja je počela

1975. godine, metanizirano (zamjena dotad distribuiranog gradskog prirodnim plinom) najuže područje grada, sjeverno od željezničke pruge između Draškovićeve ulice na istoku i današnje ulice Republike Austrije na sjeveru. Mreža se rekonstruira i širi. Stari plinovodi od lijevanog željeza zamjenjuju se novim čeličnim plinovodima.

U kolovozu 1978. godine doveden je plinovodom Zapad i uvozni prirodni plin, a za 120. obljetnicu Gradske plinare Zagreb, 1982. godine, dovršen je i pušten u rad Distribucijski centar GPZ-a. Od 1993. godine, kada se zatvara posljednji pogon za proizvodnju gradskog plina, distribuira se samo prirodni plin. Kako se grad širio rasle su i potrebe za tim energentom, pa se širilo i područje distribucije GPZ-a.

Gradska plinara Zagreb danas

Distribucijsko područje GPZ-a danas obuhvaća područje grada Zagreba, gradova Velike Gorice i Zaprešića te općina Dubravica, Brdovec, Marija Gorica i Pušća. Distributivna mreža plinovoda tri tlačne razine prostire se 70 km u smjeru istok-zapad i 30 km u smjeru sjever-jug. Prirodni plin se od INA-Naftaplina preuzima na pet primopredajnih mjerno regulacijskih stanica (PPMRS). Na PPMRS-u se prirodnom plinu koji nema mirisa dodaju organski sumporni spojevi karakterističnog mirisa te se time

dotatno povećava sigurnost uporabe plina kod korisnika. Prirodnim plinom se 2003. godine opskrbljivalo 182.500 korisnika mrežom podzemnih plinovoda dugom 2886 km, s ukupnom godišnjom distribuiranom količinom od 418.206.748 kubičnih metara. Maksimalna moguća snaga sustava je 355.000 m³/h.

U svrhu povećanja kvalitete odnosa s kupcima prirodnog plina u svibnju 2001. godine otvoren je Centar za potrošače (CzP). CzP je zamišljen kao spojnica između potrošača te svih Službi i Odjela GPZ-a. Na taj je način novom kupcu olakšan postupak priključenja na plinski distribucijski sustav, a postojećim kupcima njihove redovite potrebe kao potrošača prirodnog plina (uplate, reklamacije na račune i usluge, prijava kvarova i dr.).

Osim distribucije plina kao primarne djelatnosti, tehnički opremljene i obučene ekipe djelatnika GPZ-a izvode kompletne građevinske i strojarske radove pri izgradnji nove i rekonstrukciji postojeće plinske mreže, specijalne zahvate do maksimalnog tlaka od 12 bara, kao i ispitivanje plinske mreže najsvremenijim uređajima za detekciju nekontroliranog izlaska prirodnog plina. Za sve postojeće i buduće kupce plina iskusan i stručan kadar GPZ-a izrađuje studije

isplativosti uporabe prirodnog plina u odnosu na konkurentne energente, predlaže optimalan način pokrivanja energetske potrebe novih i postojećih objekata te nudi druge konzalting usluge. GPZ također nudi i usluge ovjeravanja plinomjera i korektora obujma u vlastitoj baždarnici opremljenoj najnovijim mjernim uređajima. Moguće je ovjeravati membranske plinomjere kapaciteta G-2,5 do G-65, plinomjere s rotacijskim klipovima kapaciteta G-16 do G-250, turbinske plinomjere kapaciteta G-40 do G-250 te korektore obujma za tlačno područje do 50 bara i temperaturno područje -10 do 40°C.

Osim konvencionalne uporabe plina za grijanje, kuhanje i pripremu tople vode, GPZ ulaže napore u popularizaciji plina za već davno poznate i priznate, ali još uvijek zvane "nove" načine iskorištavanja. Jedan je od njih uporaba stlačenog prirodnog plina u prometu, odnosno za pogon cestovnih vozila koja se temelji na spoznaji da je prirodni plin:

- ekološki najprihvatljivije gorivo s obzirom na osjetno smanjenje štetnih tvari,
- za vozilo nije obavezan ekotest i
- konkurentan cijenom naftnim derivatima, što doprinosi sniženju pogonskih troškova.

Stalni porast broja proizvođača opreme i vozila, kao i broj vozila na pogon stlačenim prirodnim plinom, ponukao je Gradsku plinarnu Zagreb da se odluči izgraditi prvu punionicu stlačenog prirodnog plina u Hrvatskoj. Punionica vozila završena je 1994. godine i uklapa se u europsku mrežu punionica. Njezin je kapacitet od 200 do 400 vozila dnevno, posjeduje dva punjača te mogućnost proširenja i postavljanja dodatnih kompresorskih jedinica, što omogućuje povećanje postojećih kapaciteta.

Jedna je od važnih zadaća GPZ-a i upoznavanje budućeg kupca s prednostima kogenerativne uporabe plina, odnosno istodobne proizvodnje električne i toplinske energije za poznatog korisnika smještenog u neposrednoj blizini mjesta proizvodnje energije. Prvi kogeneracijski uređaj na

distribucijskom području Gradske plinare Zagreb pušten je u rad 1999. godine u tvrtki Zepter Internacional Hrvatska. Uređaj se primjenjuje za grijanje, hlađenje i proizvodnju električne energije. Drugi kogeneracijski uređaj nalazi se u prostorijama Energetskog instituta Hrvoje Požar. Oba postrojenja primjenjuju plinske motore.

Karakter potrošnje korisnika plina kojeg distribuira GPZ uzrokuje znatne neravnomjernosti između zimske i ljetne potrošnje. Odnos potrošnje zima/ljeto ide čak do 5/1. Povećanje potrošnje prirodnog plina u tijeku ljetnih mjeseci moguće je uporabom plina za hlađenje. Rashladne tvari koje se primjenjuju u električnim rashladnim uređajima su klor-fluor-ugljici CFC i klor-fluor-ugljikovodici HCFC, poznati pod trgovačkim nazivom freoni. Freoni utječu na iscrpljivanje ozonskog sloja te pridonose globalnom zagrijavanju, poznatom pod nazivom "efekt staklenika".

Apsorpcijski rashladni uređaji kao rashladno sredstvo umjesto štetnih freona primjenjuju amonijak (u sustavima amonijak/voda) ili vodu (u sustavima voda/litij-bromid) pa mnogo manje utječu na globalno zagrijavanje u odnosu na električne rashladne uređaje. Primjenom otpadne topline nekog drugog procesa apsorpcijski rashladni uređaji mogu značajno smanjiti potrošnju primarne energije te i na taj način pripomoći ekološkoj ravnoteži atmosfere.

Prvi apsorpcijski rashladni uređaj na plin u Republici Hrvatskoj instaliran je u Gradskoj plinari Zagreb 1993. godine. Ove je godine pušten u rad novi rashladni uređaj na plin u GPZ-u te su tako "pokrivene" gotovo cjelokupne potrebe za hlađenjem GPZ-a uporabom prirodnog plina.



Trigeneracijsko postrojenje instalirano u Energetskom institutu Hrvoje Požar



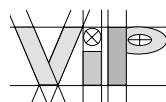
Apsorpcijski rashladni uređaji na plin za potrebe GPZ-a



Plinski motor i kompresorsko postrojenje punionice stlačenog prirodnog plina Gradske plinare Zagreb

Kontakt:

Gradska plinarna Zagreb, Radnička cesta 1, 10000 Zagreb
Tel: 01/6302333, e-mail: plinara-javnost@gpz.htnet.hr
web: www.plinara-zagreb.hr



SM Inženjering

Gospodin Slavko Mamić, član ViP partnerstva, osnivač je i direktor projektantske tvrtke SM Inženjering iz Zagreba. Zahvaljujući njegovoj ljubaznosti i izdvojenom vremenu, u ovom broju Vaillant plusa imamo priliku upoznati vas s njegovim radom kao projektantom te predstaviti poslovanje njegove tvrtke SM Inženjering.

Kvalitetan rad instaliranih uređaja u mnogočemu ovisi o projektiranim rješenjima. Vaillant je prepoznao važnost suradnje s projektantskom strukom te pokrenuo program partnerstva pod nazivom ViP - Vaillant i Projektanti. Iako smo o ViP-u već pisali u prethodnim brojevima, nije naodmet ponoviti kako je osnovni cilj programa uspostaviti čvršće veze s projektantima, redovito ih izvješćivati o novitetima i izmjenama u proizvodnom programu te im olakšati rad uz pomoć kvalitetnih projektantskih podloga. Stoga pozivamo projektante da nam se jave, učlane u ViP partnerstvo te iskoriste prednosti članstva.

Poslovni prostor tvrtke SM Inženjering nalazi se od 1992. godine u Nazorovoj ulici na br. 1. Na oko 50 m² moderno opremljenog prostora trenutačno radi šest zaposlenika koji su obrazovanjem te iskustvom kvalificirani za izvršavanje i najzahtjevnijih projektantskih radova. Tvrtka posjeduje kvalitetnu i suvremenu opremu koja omogućuje kvalitetan rad zaposlenih, a jednako tako pružanje kvalitetnih usluga klijentima.

Iako je gospodin Mamić samostalnu tvrtku osnovao 1992. godine, projektantskim poslovima bavi se od početka 70-ih godina. Nakon završenog fakulteta strojarstva na Sveučilištu u Zagrebu, 1971. godine, sasvim slučajno dolazi u kontakt s tvrtkom PP Instalacije u kojoj se zapošljava i ostaje raditi do 1990. godine. Kako je spomenuta tvrtka u to vrijeme bila renomirana projektantska tvrtka, radeći u njoj stekao je i znanja i iskustva koja su mu znatno pomogla u budućem poslovanju. Od 1990. godine do osnivanja vlastite tvrtke gosp. Mamić radi u tvrtki Projektng. Istodobno aktivno radi na prikupljanju sredstava za pokretanje vlastitog posla, u koji nije želio ulaziti bez

dovoljne materijalne sigurnosti i klijenata. Kao ključni posao koji mu je omogućio vlastitu tvrtku gosp. Mamić ističe suradnju s poduzećem Nikola Tesla, preko kojega su se radili poslovi u Rusiji, za koje su bili redovito i dobro plaćeni. Osim što je ta suradnja tvrtki SM Inženjering omogućila materijalnu osnovu, stečeni su i klijenti s kojima još i danas surađuju.

Danas se tvrtka bavi projektiranjem svih instalacija osim električnih. Iako se znatan broj poslova odnosi na projektiranje stambenog prostora, na referentnoj listi SM Inženjeringa su i mnogi odrađeni zahtjevniji projekti: trgovački centri Kaufland u Zagrebu, prvi trgovački centar Mercatone u Stupniku, stadion u Maksimiru, hotel Osijek u Osijeku i mnogi drugi.

O suradnji s Vaillantom gospodin Mamić kaže kako je ona započela davnih 70-ih godina, dok je još radio u tvrtki PP Instalacije. Prvi susreti s Vaillantom vezani su uz sportsko druženje s pokojnim gosp. Gašom. Naime, obojica su bili zaljubljenici u nogomet pa su prvotni prijateljski razgovori o nogometu prerasli u one ozbiljnije, poslovne. Kasnije se upoznao s gosp. Matijaševićem i gosp. Opačkom, dok danas najčešće kontaktira s tehničkim odjelom koji mu pruža informacije o novim uređajima i novim tehničkim rješenjima. "Kvaliteta uređaja ovisi o servisu", kaže, i upravo zato što je Vaillantov servis kvalitetan Vaillant i SM Inženjering uspješno surađuju. Kao ključ uspješnog poslovanja gosp. Mamić navodi isključivo naporan rad i dobru organizaciju. "Dobra organiziranost je u projektantskom poslu jako važna, iako je velika prepreka za ostvarenje dobre organiziranosti nedostatak vremena. Nerijetko se dogodi da se predviđena izvedba projekta od tri mjeseca mora izvršiti u dva mjeseca zbog

zakašnjelih naputaka organizatora", kaže. Kako bi se unatoč takvim nedostacima sve obavilo u zadanim rokovima, dogodi se da se na projektu radi i noću i vikendima.

Zbog takvog tempa rada gosp. Mamić rijetko nalazi vremena za odmor. Međutim, kad ga uspije "uloviti", najradije ga provodi u društvu s prijateljima s kojima rado popriča o aktualnim temama iz sporta i politike.

Za brojnih posjeta inozemstvu gosp. Mamić je vidio mnoge zanimljive i za naše krajeve čak nepojmljive realizacije projekata. Tako je za posjeta Švedskoj imao priliku vidjeti kako se pri gradnji stambenih zgrada primjenjuju zidovi s kompletnom opremom, utičnice i cijevi, koje se poput lego kockica montiraju na betonske temelje. U Londonu su, pak, u kvartu zgrada sa socijalnim stanovima organizirali plaćanje struje i plina žetonima. To znači da koliko struje i plina namjeravate potrošiti toliko žetona ubacite u stroj.

Kontakt:

SM Inženjering
Nazorova 1, 10000 Zagreb
tel: 01/4822345
e-mail: sm-inzenjering@zg.tel.hr



Gosp. Mamić na početku karijere 70-tih godina

Otvorenje Energy Net-a

U novootvorenoj zgradi Energy Neta, koja se prostire na površini od 900 m², smješteni su edukacijski centar, prodajni prostor, uredske prostorije te apartmani za polaznike seminara. Uz samu poslovnu zgradu izgrađena su dva skladišta površine od 400 m².



Ekipe odgovorna za realizaciju cjelokupnog projekta



Zgrada tvrtke Energy Net u Kaču

U Kaču blizu Novog Sada, 22. rujna ove godine, svečano je otvoren novi poslovni prostor tvrtke Energy Net d.o.o., ovlaštenog uvoznika uređaja Vaillant za tržište Srbije i Crne Gore. U sedam godina, koliko tvrtka posluje, razvila se od servisne radionice u kojoj je radio samo osnivač, gosp. Aleksandar Jovičić, u jedno od 300 najuspješnijih poduzeća u Srbiji. Kako je tvrtka uspješno poslovala, pojavila se potreba za većim poslovnim prostorom, što vlasnik i ostalih

25 zaposlenika smatraju bitnim preduvjetom za daljnje napredovanje. Osim što će preseljenje u novi poslovni prostor omogućiti bolje radne uvjete i unapređenje poslovanja, otvorene su i nove mogućnosti za bolje organiziranje servisne mreže. Uz naše čestitke na tom velikom potezu i daljnju potporu u poslovanju, vjerujemo da će Energy Net svojim napredovanjem pridonijeti još boljem uspjehu Vaillanta na tržištu Srbije i Crne Gore.

Otvorenje tvrtke DE-MAT d.o.o. u Sarajevu

Kako bismo bili još bliži partnerima i krajnjim korisnicima na teritoriju Bosne i Hercegovine, početkom listopada ove godine u Sarajevu je započela s radom tvrtka DE-MAT d.o.o. u vlasništvu Vaillanta.

Sarajevski DE-MAT podružnica je tvrtke DE-MAT d.o.o. Zagreb. Osim prezentacije cjelokupnog prodajnog programa marke Vaillant te funkcije informiranja klijenata, DE-MAT d.o.o. Sarajevo vodit će brigu o kvalitetnoj

opskrbljenosti tržišta rezervnim dijelovima za sve Vaillantove uređaje. Posebne aktivnosti biti će usmjerene na organiziranje servisne mreže, školovanje i stvaranje pozitivnog imidža na tržištu.

Tehnoma 2004.

U Skopju je od 19. do 24. listopada održan jubilarni 30. međunarodni sajam metalurgije, elektronike, nemetala i izgradnje - Tehnoma 2004. Osim što je tvrtka Vaillant bila prisutna sa svojim Infomobilom, posjetitelji su Vaillantove uređaje mogli razgledati i na štandu Vaillantovog uvoznika za Makedoniju, firme Energo Sistem. Prema informacijama firme Energo Sistem,

zanimanje za Vaillantove proizvode bilo je veliko te su oni sve prepoznatljiviji po iznimnoj kvaliteti i na makedonskom tržištu.

O uspješnom nastupu dovoljno govori i činjenica kako je Vaillant, osim priznanja za sudjelovanje na sajmu, dobio i zlatnu medalju za inovaciju kondenzacijskog uređaja ecoTEC VU 466 - Makinova 2004.



Zlatna medalja za inovaciju - Makinova 2004.

Jesenske aktivnosti: prezentacije Infomobilom



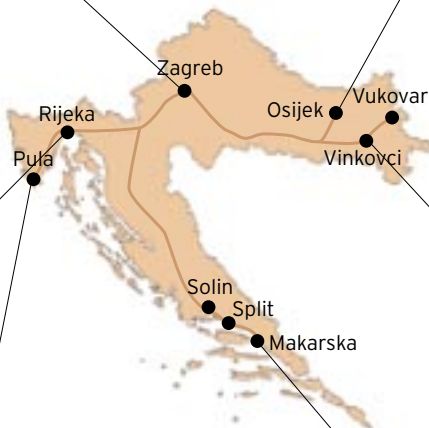
Vaillant na Jesenskom zagrebačkom velesajmu



Rad u veseloj sredini uvijek je zadovoljstvo



Rječki korzo ugostio je Infomobil



Djelatnici Vaillanta odgovaraju na sva pitanja



Posjeti trgovinama naših partnera



Infomobil na makarskoj rivi unatoč oluji

I ove smo se jeseni zaputili našim Infomobilom na putovanje Hrvatskom kako bismo u što više gradova promovirali marku Vaillant, naše kvalitetne proizvode, pomogli na terenu našim partnerima, a krajnjim korisnicima pružili što više korisnih informacija.

Naše smo putovanje započeli u Zagrebu na Jesenskom zagrebačkom velesajmu koji se održavao od 14. do 19. rujna. S obzirom na važnost i tradicionalno dobru posjećenost Jesenskog sajma, bili smo prisutni Infomobilom, ali i našim Vaillant zecom koji je uveseljavao sve prisutne. Zadovoljni smo jer je profil ljudi koji su nas posjetili bio raznolik - od krajnjih korisnika koji su tražili informaciju ili nam uputili pohvalu do partnera koji su nas došli pozdraviti i upitati o novostima.

Nakon uspješno održanog sajma u Zagrebu, uputili smo se Infomobilom na putovanje Hrvatskom. Posjeti gradovima su bili vrlo uspješni: puno održanih prezentacija, veliki broj zainteresiranih korisnika, novih kontakata... Dobivši informacije direktno s terena, u neposrednom kontaktu s potencijalnim i postojećim korisnicima, stekli smo dragocjeno iskustvo kako poboljšati naše poslovanje.

Najprije smo Infomobilom krenuli prema zapadu Lijepe naše te, u suradnji s našim trgovcima na terenu, posjetili Pulu i Rijeku. Sljedeća destinacija bila je Slavonija tj. sajam u Osijeku. Vjerujemo kako je naše predstavljanje bilo uspješno te da smo, što je i najvažnije, prezentacijama pružili dobre informacije i približili ljudima naše proizvode.

Nastavljajući putovanje prema istoku svratili smo u Vinkovce i Vukovar. Sa zadovoljstvom smo primijetili kako se u Vukovaru puno gradi te da je u tijeku intenzivna plinifikacija. Naravno, to znači ugradnju velikog broja novih uređaja, a prema našim informacijama s terena Vaillantovi uređaji ugrađuju se u 80 % slučajeva.

Zadovoljni obavljenim poslom uputili smo se opet prema moru, pripremi se za posjet Makarskoj, Solinu i Splitu. Pripremljene prezentacije prihvaćene su jako dobro te potaknule prisutne na postavljanje raznih pitanja. Nadamo se da smo im odgovorima riješili mnoge nedoumice. Iskreno vjerujemo kako smo ovim aktivnostima pomogli mnogima te da ćemo u sklopu idućih aktivnosti posjetiti i ostale gradove koje, nažalost, u ovom razdoblju nismo uspjeli posjetiti.

Novosti na Internet stranici

Vaillant veliku pažnju poklanja svojoj internetskoj stranici, neprestano ažurirajući njezin sadržaj te uvodeći novosti koje bi mogle biti od pomoći posjetiteljima.

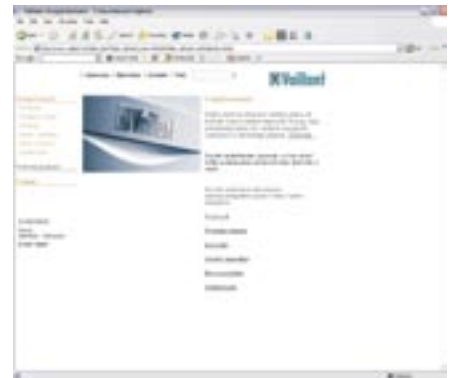
Na Internet stranici **www.vaillant.hr** posjetitelji danas mogu naći brojne i detaljne obavijesti o Vaillantovim proizvodima i uslugama, o samoj tvrtki Vaillant i predstavništvu, o prodajnim mjestima, ovlaštenim servisima, inovacijama, novim proizvodima i još mnoge druge korisne informacije. Između ostaloga, na Internet stranici Vaillanta mogu se uvijek prelistati stari i novi brojevi časopisa Vaillant plus.

Osim za krajnje korisnike, posebni sadržaji na Internet stranici predviđeni su za poslovne partnere: projektante, trgovce, instalatere i servisere. Kako su sadržaj tih stranica stručne informacije koje su namijenjene isključivo poslovnim partnerima, ta su područja zaštićena, a pristup je moguć samo uz osobnu lozinku. Uz

brojne informacije koje se nude na internetskim stranicama Vaillanta, e-mailom se mogu ostvariti kontakti s djelatnicima predstavništva koji će korisniku odgovoriti na postavljena pitanja.

U predstavništvu se mogu pratiti i statistički pokazatelji o broju posjetitelja, zemlje u kojima su posjetitelji registrirani, stranice koje su najposjećenije, ali i vrijeme kad je intenzitet posjeta najveći. Zahvaljujući tim statističkim pokazateljima moguće je reagirati te sadržaje na internetskim stranicama dalje prilagođavati zahtjevima onih koji ih posjećuju.

Želeći učiniti korak dalje u modernizaciji Internet stranice, Vaillant od prosinca ove godine uvodi novu uslugu kojom se krajnjem korisniku olakšava odluka pri odabiru odgovarajućeg uređaja. Po principu formulara, korisnik na postavljena pitanja unosi podatke o svojim zahtjevima, kao što su vrsta energije



koju žele koristiti, mjesto postavljanja uređaja, hoće li uređaj služiti samo za grijanje ili/i toplu vodu i sl. Na temelju unesenih podataka o zahtjevima korisnika, program daje preporuku koji je uređaj najbolje izabrati. Iako svakako preporučamo da se pri definitivnom izboru uređaja korisnik konzultira s nekim stručnjakom, nova je internetska usluga krajnjim korisnicima korisna kao okvirna i početna informacija.

Kongresi u Dubrovniku i Opatiji

Shvaćajući važnost učinkovitog i racionalnog korištenja obnovljivih izvora energije, Vaillant je tijekom ove godine sudjelovao u mnogim projektima koji se bave tim pitanjem.

U organizaciji tvrtke Energetika Marketing i brojnih suorganizatora, u okviru 6. Međunarodnog znanstvenog i stručnog savjetovanja, održan je od 13. do 15. listopada ove godine u Dubrovniku 1. Međunarodni forum



Solarni sustav auroSTEP

o obnovljivim izvorima energije. Vaillantovo predstavništvo je na ovom forumu imalo dvostruku ulogu - suorganizatora i prezentera. Suorganizatorskom funkcijom smo pokazali kako su teme foruma sastavni dio poslovanja tvrtke Vaillant. U prezentacijskom smo dijelu sudionike upoznali sa solarnim sustavom auroSTEP te time iznova potvrdili kako tvrtka Vaillant uvijek misli na budućnost.

Grad Opatija je od 27. do 29. listopada, kao i dosadašnjih godina, bila domaćin Međunarodnog kongresa Energije i okoliša 2004., kojega su organizirali Hrvatski savez za sunčevu energiju iz Rijeke, Tehnički fakultet Sveučilišta u Rijeci te Fakultet za strojništvo iz Ljubljane. Kako bismo potvrdili status Vaillanta na području solarne tehnike i ovdje smo predstavili solarni sustav auroSTEP.

Solarni sustav auroSTEP koristi solarnu tehnologiju, a sastoji se od svega tri komponente: kolektora, spremnika sa crpkom i solarnom regulacijom i cijevi. Inovativnost auroSTEP-a očituje se u malom broju komponenti te smanjenom broju hidrauličkih i električnih priključaka. Odlikuje ga i jednostavna montaža, što smanjuje troškove instaliranja sustava.

Poznato je kako je najveći nedostatak investicije u solarne sustave vrijeme povrata uloženi sredstava. Razlog zbog kojeg solarni sustav auroSTEP već i sada izaziva veliko zanimanje je izuzetno atraktivna i prihvatljiva cijena jer se vrijeme povrata investicije skraćuje na svega 2-3 godine.

S prodajom ovog inovativnog sustava započet ćemo 2005. godine nakon predstavljanja na Interklimi.

Novo ime Grupe

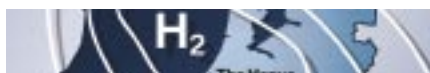
Na redovitoj jesenjskoj tiskovnoj konferenciji, održanoj 19. studenoga ove godine u Remscheidu, osim poslovnih rezultata, novinarima je ujedno predstavljeno i novo ime te logotip naše tvrtke. Novo ime tvrtke je Vaillant Group, čime se od siječnja 2005. zamjenjuje dosadašnji naziv Vaillant Hepworth Group.

Vaillant Group je poduzeće u vlasništvu obitelji Vaillant, sa sjedištem u Remscheidu (Njemačka), a trenutačno je jedan od vodećih svjetskih proizvođača tehnike grijanja i komfora življenja. U prethodnoj je godini Vaillant, s 9300 zaposlenih, ostvario 1,8 milijardi eura prometa. Poduzeće danas posluje u više od sto zemalja svijeta.

VAILLANT GROUP



Simpozij "The H₂ague Project" o vodiku i njegovoj primjeni



U Haagu je 5. listopada ove godine održan "The H₂ague Project", simpozij o vodiku i njegovoj primjeni, a organizirale su ga tvrtke BMW i Vaillant.

Brojni znanstvenici, stručnjaci iz poslovnog svijeta i političari razmatrali su prednosti kao i aktualno stanje razvoja tehnologije gorivih ćelija. Predavači na simpoziju bili su visoko rangirani gosti poput Pietera van Geela, državnog tajnika ministarstva okoliša, Jeremyja Benthama, predsjednika Uprave tvrtke Shell Hydrogen, Manfreda Hellera, direktora BMW-a za okoliš, te Michela Brosseta, izvršnog direktora Vaillant Group. Tvrtka Vaillant na projektu uređaja s gorivim ćelijama za opskrbu toplinom i energijom

radi od 1997. godine. Nakon više od 300.000 sati laboratorijskog testiranja, Vaillantov je uređaj na gorive ćelije 2001. godine dobio CE certifikat.

Početak ove godine Vaillant je, u suradnji s brojnim partnerima te uz podršku Europske komisije za istraživanje i razvoj, započeo provoditi terenski pokus "Virtualna centrala-elektrana s gorivim ćelijama".

Zadatak je tog pokusa povezati dislocirane uređaje u jedan sustav te osigurati centralno upravljanje njime. U srpnju ove godine 50 instaliranih i međusobno povezanih uređaja dostigli su razinu učinka od 400.000 kW.

BMW Grupa, Vaillantov partner u organizaciji simpozija, podržava primjenu vodika kao jedino održivo,

dugoročno rješenje svjetskog energetskeg i ekološkog problema. Osim primjene gorivih ćelija u tehnologiji motornih vozila, BMW Grupa promovira upotrebu čistih energija i u drugim područjima.

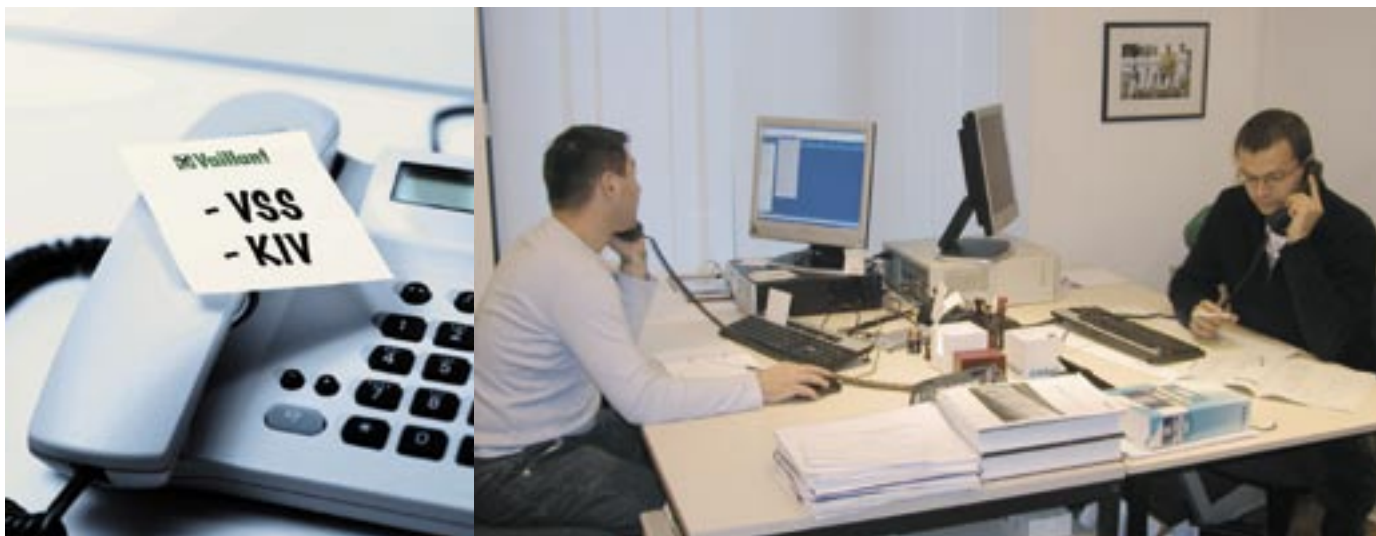
Stoga je BMW u vlastitom prodajnom predstavništvu u Haagu za opskrbu energijom i toplinom ugradio upravu Vaillantov uređaj s gorivim ćelijama.



50 instaliranih i povezanih uređaja dosegli su razinu učinka od 400 000 KW

Vaillant Call Centar profesionalna pomoć našim partnerima

Kao što smo naveli u prošlom broju Vaillant plusa, u svrhu uspostavljanja boljih profesionalnih odnosa pokrenuli smo za naše stručne partnere (servisere i instalatere) Vaillant Call Centar. Kako bismo vam što bolje predstavili funkciju i djelovanje Vaillant Call Centra, porazgovarali smo s gosp. Igorom Strbadom iz tehničkog odjela Vaillantovog predstavništva koji nam je pružio detaljne informacije.



Djelatnici Vaillanta odgovaraju na sva Vaša pitanja

Što je Vaillant Call Centar?

Vaillant Call Centar je zamišljen i koncipiran kao centar gdje se mogu dobiti sve potrebne servisne informacije o Vaillantovim uređajima. Osim što se putem telefonske linije brzo i jednostavno može dobiti stručna pomoć oko tehničkih pitanja, bitno je naglasiti kako su svi pozivi besplatni. Nakon upućenog poziva, korisnika preuzima djelatnik u Vaillantovoj tehničkoj službi i pomaže mu odgovarajući na postavljena pitanja.

Koji je broj Vaillant Call Centra?

Pozivom na besplatni telefonski broj 0800 203 000, svakim radnim danom od 8 do 16 sati, na raspolaganju su vam Vaillantovi djelatnici koji će vam sa zadovoljstvom odgovoriti na sva tehnička pitanja. Svakodnevni broj poziva je velik, a naše zadovoljstvo još veće jer znamo da svakim pozivom pomažemo boljem poslovanju naših instalatera i servisera, što naravno povećava zadovoljstvo krajnjeg korisnika.

Zašto Vaillant Call Centar?

S obzirom na to da je Vaillant uvijek posvećivao posebnu pažnju svojim partnerima, pokretanje ovog projekta, osim što je korak dalje za uspostavljanje boljih odnosa, zasigurno će dovesti do povećanja učinkovitosti i većeg zadovoljstva naših servisera i instalatera. Osim uspostave boljih odnosa s našim partnerima, ciljevi koje želimo ostvariti pokretanjem Call Centra su brojni. Jedan od njih je svakako učvršćenje vodeće pozicije servisne mreže, što automatski dovodi do porasta povjerenja krajnjih korisnika u servisnu djelatnost.

Važnost Vaillant Call Centra?

Osim što je Call Centar vrlo koristan našim partnerima i indirektno korisnicima, veliko značenje ima i za Vaillant. Primljeni pozivi se pohranjuju i ažuriraju, stvarajući bazu podataka koja omogućava nadogradnju i nadopunu informacija o uređajima, a samim tim osiguravamo brži odgovor i rješavanje problema. Baza podataka omogućuje nam sveobuhvatnost,

brzinu i raspoloživost svih informacija o svakom pojedinom Vaillantovom uređaju, radu instalatera te radu ovlaštenih Vaillantovih servisa.

Veza Vaillant Call Centra i budućeg uspješnog poslovanja?

Uspješnom realizacijom ovog projekta dokazali smo opet našu inovativnost jer je on jedinstven na ovom tržištu. Zahvaljujući našoj prednosti želimo stvoriti profesionalniju servisnu i instalatersku mrežu kako bismo učvrstili imidž Vaillanta i stvorili prepoznatljivu uslugu po kojoj će se Vaillantovi uređaji razlikovati od ostalih.

I ovim smo projektom potvrdili kako smo itekako svjesni koliko je inovativnost bitna za uspjeh, ne samo Vaillanta kao nositelja, već i svih sudionika projekta, dakle vas - naših servisera i instalatera.

**Zapamtite broj Vaillant Call Centra:
0800 203 000**

Dječje kazalište



Dječje kazalište "Smješko" je i ove godine organiziralo promotivno-humanitarnu turneju po Jadranu. Potaknut njihovim humanitarnim angažmanom Vaillant je i ovaj put odlučio sponzorstvom doprinijeti realizaciji tog promotivno-humanitarnog projekta.

Vaillant već treću godinu zaredom uspješno surađuje s dječjim kazalištem "Smješko". Kvalitetne, edukativne predstave, dobri glumci i ljubav prema djeci, sve to nas je potaknulo da započnemo i ustrajemo na sada već višegodišnjoj suradnji.

U sklopu ovoljetne turneje to je kazalište posjetilo mnoge gradove na jadranskoj obali. Sve je započelo na južnom Jadranu, točnije u Splitu, dok su sljedeće destinacije bile usmjerene prema sjeveru, a zadnja je predstava održana u Opatiji.

Kako su se predstave održavale na otvorenom, po gradskim trgovima, broj posjetitelja je bio iznimno velik, a publika jako raznolika: od male dječice kojoj su predstave i namijenjene, do roditelja, baka, djedova i slučajnih prolaznika koji su jednako tako s velikim oduševljenjem pogledali predstave i uživali u lijepom kazališnom doživljaju. Dobra prihvaćenost predstave i pozitivne

reakcije dokaz su da su predstave razveselile sve prisutne, što je u biti i bio osnovni cilj tog projekta.

No, predstave nisu bile jedina zabava koja je bila pružena gledateljima. Naime, nakon svake predstave svoj djeci su podijeljeni zanimljivi pokloni, a organizirane su i nagradne igre. Najvažnije je od svega to da je djeci na ovakav način pružena prilika da i sami na sceni pokažu svoj glumački i pjevački talent, a oni dovoljno hrabri koji su se u to i upustili bili su nagrađeni darovima sponzora.

Osim što su predstave poput "Pričam ti priču" i "Pavao i njegov glavao" oduševljavale prisutne u svim gradovima, posebno su razveselile djecu iz domova za nezbrinutu djecu te djecu s posebnim potrebama za koju su bili pripremljeni i prigodni pokloni. Zahvale djece iz navedenih domova koje su pristigle na adresu kazališta "Smješko" dovoljno govore kako

je sve što je napravljeno ostavilo značajnog traga. To bi svakako trebao biti poticaj i Vaillant u kazalištu da s takvim radom nastavi i dalje, još više i još bolje.

Svjesni smo toga kako bi takvih događanja trebalo biti daleko više, ali ne samo radi zanimljive ljetne zabave nego stoga što svakim projektom takve vrste pružamo veselje našim najmlađima i uljepšavamo im svakodnevicu.

Kako smo jednakih uvjerenja sigurni smo da će se ova dobra suradnja kazališta "Smješko" i Vaillanta uspješno nastaviti.

Zapamtite!

Djeca kazališta "Smješko" nam poručuju: "Odrasli od djece mogu naučiti tri stvari: da budu veseli bez razloga, da budu uvijek nečim zabavljeni, da se znaju snagom zauzeti za ono što žele!"



Kazalište "Smješko" u posjetu dječjem domu u Splitu



Zahvala kazališta Vaillant u

Ulovili smo najstarijeg zeca!



1925.

Ponosan vlasnik pobjedničkog uređaja ORION je gospodin Vlado Kalingar iz Samobora, a pretpostavljamo da je proizveden 1925. godine.

Povodom 130 godina tradicije, obljetnice koju slavimo ove godine, započet je "lov" na stare uređaje marke Vaillant.

U prošlim brojevima časopisa izvještavali smo vas o tijeku natječaja i predstavljali vam uređaje, a kako inače sve što je lijepo kratko traje tako i mi, nažalost, moramo ovu akciju privesti kraju. Zadovoljni smo što vam se naša ideja svidjela i zahvaljujemo što ste se potrudili i predstavili nam svoje uređaje. Svi uređaji s kojima smo se upoznali oduševili su nas dizajnom i



1925.

Pobjednički uređaj Vaillant Geysler, proizveden 1925. godine, vlasništvo je gosp. Ante Kovača i njegove kćeri Alenke iz Grabovke, Slovenija.

očuvanošću i mogli bismo reći kako su zapravo svi prijavljeni uređaji pobjednici. Međutim, s obzirom na to da biramo najstarijeg zeca, moramo proglasiti najuspješnijeg lovca i ujedno dobitnika nagrade digitalnog fotoaparata.

Tu je nastao mali problem jer smo dobili čak dvije prijave za vrlo stare uređaje, pa smo morali proglasiti čak dva pobjednika. Kako je nagradu nemoguće podijeliti, dodijelit ćemo čak dva digitalna fotoaparata Olympus μ -300.

Prva prijava stigla je iz Samobora od gospodina Vlade Kalingara, vlasnika instalaterske i servisirske radionice Centro-plin Sam.

Gospodin Kalingar je prijavio uređaj zvan ORION za kojega pretpostavljamo da je proizveden oko 1925. godine. Prijavu za drugi uređaj primili smo uoči samog zatvaranja natječaja iz Slovenije. Gospodin Ante Kovač i njegova kćerka Alenka poslali su nam fotografije čak dva vrijedna uređaja iz dvadesetih godina ovoga stoljeća - Vaillant Geysler.



VRHUNAC STILA MEĐU 35 MM FOTOAPARATIMA

μ [mju:] - V

OLYMPUS

THE VISIBLE DIFFERENCE

OLYMPUS OPTICAL CO. (EUROPA) GMBH

www.olympus-europa.com

Pogledajmo ostale uređaje...

1925...



Uređaj Vaillant Geyser, proizveden oko 1925. godine, poslali su nam gosp. Ante Kovač i njegova kćer Alenka iz Grabovke.

1930...



Serviser i član KIV-a gospodin Romano Posavec predstavio nam je uređaj Auto-Geyser koji datira iz 30-ih godina prošloga stoljeća.



Gospodin Ante Kovač iz Gabrovke, Slovenija, vlasnik je još jednog uređaja Auto-Geyser za kojega također pretpostavljamo da je proizveden 30-ih godina.

1950...



Član KIV-a iz Zagreba, gospodin Senti Numan, prijavio je svoj protočni uređaj MAG Geyser, za kojega pretpostavljamo da je proizveden oko 1950. godine.



Gospodin Stanišić, seviser iz Požege, prijavio je protočni uređaj MAG 150/1, a pretpostavljamo da je uređaj proizveden oko 1950. godine.

1955...



Vlasnik ovog protočnog uređaja MAG 125 je gospodin Siniša Bradić iz Osijeka, a pretpostavljamo da je uređaj proizveden 1953. godine.



Grijalicu H 3000 prijavio je gosp. Vlado Kalingar iz Samobora, a pretpostavljamo da je uređaj proizveden 1955. godine.



Protočni uređaj MAG 125 prijavio je gosp. Zdenko Hudek, VSS serviser iz Zagreba. Procjenjujemo da je uređaj proizveden krajem 50-tih.

1960...



Gospodin Orban iz Novog Sada poslao nam je fotografiju uređaja Vaillant Circo-Geyser, MAG C. Procjenjujemo da je uređaj proizveden između 65. i 70. godine, a još uvijek je u pogonu.



Iz Skopja nam je od gospodina Olivera Kostovskog stigla fotografija Vaillantovog protočnog uređaja za kojega pretpostavljamo da je proizveden 1968. godine.

1970...



Gospodin Željko Smrček, član KIV-a iz Bjelovara, prijavio je uređaj VC 25 iz 1974./1975. godine. Vlasnik uređaja je g. Josip Husnjak, a na njegovo zadovoljstvo uređaj još radi.

Uvijek atraktivan dizajn

Da se u Vaillant u oduvijek velika pažnja posvećivala atraktivnom dizajnu govori nam tekst i fotografije iz jedne promotivne brošure koja datira iz razdoblja između dvaju svjetskih ratova.

“Kritički suvremeni ukus zahtijeva da se aparati svojim oblikom i bojom prilagode unutarnjem uređenju. Zato smo stvorili dvije izvedbe koje spajaju

prednosti novog ljepšeg ruha sa svojstvima danas iskušanih modela: brunirani i emajlirani aparati! Za kupaonu koja je izvedena u nježnim tonovima boja stoji na raspolaganju brunirani aparat, dok se jasnom i svijetlom prostoru prilagođuje u čudnoj harmoniji bijelo emajlirani aparat jer se njegova forma djelotvorno ističe u tamnom sjaju emajla.”



Nestašni zec

I ove je jeseni Vaillantov zec imao pune ruke posla. Na Jesenskom zagrebačkom velesajmu je, osim što je promovirao svoj Vaillant, obavljao sve prisutne te ih darivao

brojnim sitnicama. Kako našem zecu druželjubivost nije stran pojam, i ovaj put je stekao brojne prijatelje kojima je detaljno objasnio sve novosti vezane uz Vaillantove proizvode.



Slikovnica “Što ako nestane struje”

Sve o energiji i okolišu za osnovce, srednjoškolce i odrasle koji žele nešto o tome naučiti!

Na postavljena pitanja “Što je energija? Što je struja?” vjerujemo da bi većina vas zastala i dobro razmislila kako i što odgovoriti. Sam pojam energije i za većinu odraslih velika je nepoznanica, a možemo samo zamisliti kakva tek zbrka vlada u glavicama male djece pri pomisli na to pitanje.

Opsežno istraživanje, koje je provedeno tijekom 2003. godine, pokazalo je kako je razina znanja i informiranosti hrvatskih građana o povezanosti energije i okoliša, obnovljivim izvorima energije i energetske učinkovitosti

vrlo niska. Jednako tako i iskustva europskih zemalja pokazuju kako je osnovni preduvjet učinkovitog korištenja energije i povećane uporabe obnovljivih izvora njihovo ugrađivanje u vrijednosni sustav široke javnosti, za što je najbolje započeti s najmlađim uzrastima.

Upravo zato su energetske institut Hrvoje Požar i nakladnička kuća Meridijani izdali obrazovnu slikovnicu namijenjenu djeci različitih uzrasta u kojoj se na jednostavan i prihvatljiv način uz mnoštvo ilustracija daju osnovne informacije o navedenim temama. Obrazovna slikovnica samo je dio opsežnog obrazovnog programa o energiji, okolišu, obnovljivim izvorima energije i racionalnom korištenju

energije koji je tek nedavno pokrenut, a ujedno je prvi i jedinstveni izdavački pothvat takve vrste u Hrvatskoj. Podržavajući ovu zanimljivu ideju Vaillant je također odlučio sponzorirati tu slikovnicu u visokokvalitetnom tisku i u čak 48.000 primjeraka. Uvjereni smo kako će se izdavanjem te slikovnice ostvariti znatni obrazovni učinci novih generacija.

Vaillant vas daruje! Prvih deset čitatelja koji popune kupon i pošalju ga na našu adresu dobit će slikovnicu na poklon!

Adresa:
Vaillant GmbH, Predstavništvo u RH
Ulica grada Vukovara 274
10000 Zagreb, Hrvatska



Ime i prezime: _____

Adresa: _____

Grad: _____

Telefon: _____